

## <<创造你的人脉圈>>

### 图书基本信息

书名：<<创造你的人脉圈>>

13位ISBN编号：9787546356679

10位ISBN编号：7546356679

出版时间：2011-12

出版时间：吉林出版集团

作者：(美)戴尔·卡耐基|译者:东未

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<创造你的人脉圈>>

### 前言

有一种人，走到哪里都受人欢迎。

所到之处总是欢声一片，他说的话，人们都洗耳恭听；别人废九牛二虎之力还解决不了的事，他一去，三下五除二，不废吹灰之力，说得人心服口服，事情办得圆圆满满；有什么聚会的场合，只要他在场，总是气氛活跃，让人心情舒畅……我们偷偷记住他的发型，记住他上衣的logo…… 开放的世界需要开放的人生，开放的人生需要广积的人脉，广积的人脉需要识时务的智慧。

因为你的人生并不只是简单的微博互粉，也不是电话里的彼此吹嘘，而是实打实地与人接触，与情势接触，与一切阻碍你社交脉路的障碍接触。

一味地自我是偏颇的，遗憾的是，在这个充满竞争的时代里，却有许多人不懂得怎样更好地与人交往。

有的人自以为才高八斗，便目中无人；有的人自以为很谦虚，却让人感到虚伪；有的人自以为很老练。

但却落得个圆滑世故的评价……凡此种种，大都因为不得分寸之故。

所以，要想在社会上“吃得开”、“行得通”、“玩得转”，在言行举止等诸多方面必须符合社会和世俗的各种规矩，必须把握社交分寸，这一点，我们必须认真对待。

这就要求人们，在社会交往中，不能简单地、自发地去适应自己的社交角色，而要自觉地按照每一种社会角色的特殊要求去做。

否则，或者不胜任自己的角色，或者犯了角色混乱的错误，这些都不利于对社会交往分寸的把握。

那么，让我们教给你怎么去做吧。

如果你发现了其中的珍宝，掌握了这些技巧和方法，将会使你在人际交往中如鱼得水，游刃有余，将会使你的事业越来越好。

## <<创造你的人脉圈>>

### 内容概要

本书要告诉你

人脉这个游戏怎么玩?

如何一下就让别人喜欢你?

如何面对你不喜欢的人?

如何面对别人的错误?

如何消化自己的错误?

如何适时地保持沉默?

如何真诚而有益的赞美别人?

如何批评, 别人乐于接受?

## <<创造你的人脉圈>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基(Dale Carnegie, 1888—1955年), 被誉为是20世纪最伟大的心灵导师和成功学大师, 美国现代成人教育之父。20世纪最伟大的心灵导师, 他利用大量普通人不断努力取得成功的故事, 通过演讲和书唤起无数陷入迷惘者的斗志, 激励他们取得辉煌的成功。

东未, 男, 1971年生, 心理学专业硕士毕业, 现为自由撰稿人。主要作品有《生活心理学》、《职场心理学》等。

## <<创造你的人脉圈>>

### 书籍目录

- 第1课 人脉这个游戏怎么玩
- 第2课 如何一下就让别人喜欢你
- 第3课 如何面对你不喜欢的人
- 第4课 如何面对别人的错误
- 第5课 如何消化自己的错误
- 第6课 如何适时地保持沉默
- 第7课 如何真诚而有益地赞美别人
- 第8课 如何批评，别人乐于接受

## <<创造你的人脉圈>>

### 章节摘录

版权页：“无论取得怎样的辉煌成就，如果不学会友善的话，人们就永远不会喜欢你，‘亲善大使’才会使得自己处处受益。

”为了收集更多的资料，我曾经访问了美国一家大型公司的人事主管，我们交谈得很愉快，他非常欣慰地告诉我，有时候他的工作非常繁忙，以至于忽视了很多人和事，但是他的妻子从未对他抱怨过。他说：“前几天，我跑到洗衣店，对那个老板大声嚷嚷，不准他再在给我洗衣服的时候出现任何差错！”

他哭丧着脸对我说，‘要是你太太来，就好了。

’我的太太非常和善，每个人都很喜欢她。

她很体谅别人，不会让人感到尴尬。

”“我们的邻居是一个希腊人，当我们经过他的店铺时，我的太太就会用希腊语和他说话。

在街尾的另一角有一个卖水果的意大利人，我的太太就用意大利语和他打招呼，可是这些人根本不会和我打招呼。

我的太太不怕麻烦经常学习他们的语言，和他们交谈。

她的做法深获人心，让她处处都受到欢迎。

”这位女士具有非凡的魅力，我真想认识她，难道你不想吗？

友善、和气，是一笔无价资产。

一个男人忙于工作，常常把精力集中在工作的技术层面，而忽略了人间的温情。

不过，如果他能够创造出一个温馨和谐、一团和气的氛围，将是多么幸运的事。

无论取得怎样的辉煌成就，如果不学会友善的话，人们就永远不会喜欢你，“亲善大使”才会使得自己处处受益。

一个和蔼可亲的人会有很多方法帮助自己取得良好的社会地位。

这些方法和所有的技术一样，需要经常练习。

<<创造你的人脉圈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>