

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

图书基本信息

书名：<<七个销售咒语搞定百万大单>>

13位ISBN编号：9787546396736

10位ISBN编号：7546396735

出版时间：2012-7

出版时间：吉林出版集团有限责任公司

作者：丁晓辉

页数：176

字数：100000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

内容概要

这是一个真实的销售员的成长故事。

张诚，一个内向腼腆、不善言辞的销售菜鸟，在无房、无车、无钱养活妻女的生活重压下陷入迷惘。一次培训课上，他有幸结识一位资深总裁教练，并得到他的帮助。

在与教练的7次谈话中，他逐渐清除了7个内心障碍，找回自信，发挥出神奇的内在力量。

每一次交谈之后，他的业绩都会随之提升。

短短两个月内，他学完了“欲望激发、信心种植、情绪修复、成长心轮、能量觉察、故事启示、心灵感染”7个销售心法，成功签下了一笔350万的订单。

自此，张诚很快成长为一名金牌销售员，职业道路越走越宽。

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

作者简介

丁晓辉，北大国际工商管理硕士、教练式领导力发展专家、国际教练联合会（ICF）深圳分会副主席。

曾在500强企业壳牌（中国）、壳牌（马来西亚）、中国石油等公司担任销售总监。从事巅峰销售、领袖资本、NLP教练技术等培训工作十多年。尤其擅长民营企业总裁教练。

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

书籍目录

第一课：你期待什么就会得到什么——你的成功欲望能得多少分？

第二课：把信心种进潜意识——金牌销售员为什么总那么自信？

第三课：随时修复自己的情绪——金牌销售员只关注事物的积极面

第四课：面对、接受、学习、放下——金牌销售员的成长心轮

第五课：觉察！

觉察！

觉察！

——你的能量有多少被浪费了？

第六课：在家编故事、见人讲故事、出门卖故事——让客户对你的产品有信心

第七课：普通销售员说服客户，金牌销售员感染客户——调动客户的状态

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

编辑推荐

为什么练过那么多销售技巧，仍旧卖不好产品？

为什么学过那么多说话技巧，仍旧说不动客户？

为什么读过那么多话术、读心术、攻心术，仍旧不是客户的对手？

500强资深总裁教练，用一个真实的销售员的成长故事告诉你：及时你是糟糕的销售菜鸟，只要吃透这七个咒语，就能取得骄人的业绩。

7次谈话，7个咒语，资深总裁教练将职场菜鸟成功改造为王牌销售员 默念这7个咒语，不懂销售技巧，也能把任何东西卖给任何人 壳牌（中国）、壳牌（马来西亚）、招商地产、泰康人寿、百度等500强企业内训精华

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>