

图书基本信息

书名：<<懂得低头才能出头大全集/超值典藏书系>>

13位ISBN编号：9787546398860

10位ISBN编号：754639886X

出版时间：2012-6

出版时间：《超值典藏书系》丛书编委会 吉林出版集团有限责任公司 (2012-06出版)

作者：丛书编委会

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

《超值典藏书系》丛书编委会编著的《懂得低头才能出头大全集》内容简介：低头就是让人们正确地把握做人的准则，以及衡量处世的分寸。

《懂得低头才能出头大全集》告诉你懂得低头，以低姿态做人，用高标准行事，能让一个人有更多的机会在人生的舞台上走好正确地每一步。

懂得低头、敢于低头的人，可以在社会中轻松地扮好每一个角色。

其实，学会低头，并能低得恰到好处，可以让一个人从低处走到高处，从一个平凡的人走到一个伟大的人的舞台上。

## 书籍目录

上篇低头看人生 第一章低调能培养出好的心态 第一节 修身立德可以走宽道路 第二节 积水成渊终成大器 第三节 让自己的心态归零 第四节 敢做一个自嘲的人 第五节 虚心接受他人的批评 第六节 以平常心看待胜败 第二章低头的人生智慧 第一节 低头实际为了抬头 第二节 羽毛没丰满，一定要学会低头 第三节 死要面子结果是活受罪 第四节 拿出耐心把“冷板凳”坐热 第五节 不做沽名的“霸王” 第六节 善于在缝中求生存 第七节 低头等时机不逞一时之能 第三章人 不畏其低就能孚众成王 第一节 以客观的心态审视他人 第二节 换一个角度去揣度别人 第三节 帮助他人维护面子 第四节 将他人的名字铭记于心 第五节 礼貌待人切不可怠慢他人 第六节 了解他人就从他人的兴趣入手 第四章想立足于天地就要低头 第一节 放下身架会使高贵者更高贵 第二节 鹤立鸡群必被鸡啄之 第三节 矮人一截并不代表身份掉价 第四节 小丑为何能比过主角 第五节 名人一样要“弯腰” 第六节 葡萄的破碎是为了变成美丽的红酒 第七节 有才华的人为何变成了失败者 第五章能忍才能出人头地 第一节 忍常人所不能忍的，必能成常人不能成的 第二节 冷静对待别人的诋毁 第三节 要有能屈能伸的个性 第四节 不争一时之气 第五节 去感谢折磨你的人 第六节 控制好情绪可以避免“情绪短路” 第七节 要有限度的忍耐 第六章大智若愚的低头哲学 第一节 装糊涂是低头做人的好方法 第二节 “装傻”实际是为了保护自己 第三节 花半开、酒微醉是最好的状态 第四节 反应“迟钝”可以减少一些麻烦 第五节 成功或失败要有不揽功不推过的姿态 第六节 在嘻哈之间化尴尬为轻松 第七章弯曲是一种境界 第一节 参天大树的根为什么往上长 第二节 水太满则溢而月太圆则亏 第三节 流入大海的小河都会转弯 第四节 太能干也会带来痛苦 第五节 将十二分的才华作一分的表露 第六节 保持谦卑是一种生存方式 第八章锋芒不毕露，成功更容易 第一节 不显山不露水也是等待机会 第二节 别让别人知道你比他聪明 第三节 逞能会影响你的人气 第四节 有分寸地推销自己 第五节 个性太强会导致失败 第六节 不在他人的过错上卖弄自己 第七节 成全别人是一种美德 第九章低头中的吃苦哲学 第一节 能吃菜根苦才可成大事 第二节 意志力是成功者的一种能力 第三节 重复能把简单的事做好 第四节 用磨难改变自我 第五节 将拼搏与动脑结合起来 第六节 付出多点就能使收获多点 第十章以退为进是一种智慧 第一节 知止是明智的表现 第二节 放弃一条腿能保全一条命 第三节 把握好进退的脉搏 第四节 在进退之间随机应变 第五节 退一步是为了进百步 第十一章用豁达的胸怀看待一切 第一节 吃亏是一种无形的投资 第二节 让别人占点“小便宜” 第三节 凡事不可较真认死理 第四节 暂时吃亏实际并不亏 第五节 与人分享能让自己幸福 第六节 吃眼前亏能赢得长远利益 第十二章舍得和放弃是一种智慧 第一节 放弃可以成就人生 第二节 放弃是为了更好地找到目标 第三节 切不可贪恋小利益 第四节 懂得放下才能掌握当下 第五节 该忘记时不妨“忘记” 第六节 学做减法才能走得更远 第十三章海纳百川有容乃大 第一节 既要帮助别人还要不绊别人 ..... 下篇出头的哲理 第十五章话到嘴边留半句 第十六章为人处世需“谨言慎行” 第十七章低头中的人情学 第十八章低头一定要讲方圆 第十九章低头也要有“心机” 第二十章做人要懂得“老二”哲学 第二十一章成功是一种厚积薄发的等待 第二十二章才干要低调才能有作为 第二十三章笑在最后才算真正的胜利 第二十四章感谢折磨你的人 第二十五章在不露声色中得以升迁 第二十六章合作需要宽容大度 第二十七章在对手面前也要适当“低低头”

章节摘录

版权页： 维利是一位公司职员，虽然他精力充沛，但却不能让人喜欢他。

为此，维利非常苦恼，于是向卡耐基请教：“卡耐基先生，我在演讲中也爱来点小幽默，虽然能引起听众发笑，却不能取得很好的效果，我该怎么办呢？”

“问题就在这里，”卡耐基深沉地说，“你应该表现出你的热忱，这样你就可以得到好的效果了。如果你做不到这一点，你的那些小笑话只能让人感到你很滑稽。不要再讲你的小笑话了，拿出你的真诚和热忱来，你会成为拯救自己的人，真情比技巧更加管用，请记住这一点。

”此后，维利在演讲中果然有了很大的进步和提高。

卡耐基在讲课时提起了这个故事，并总结道：“记得维也纳著名心理学家阿尔弗雷德·艾德勒写了《哪种生活对你最有意义》这本书。

其中有这样一句让我记忆犹新的话：不关心别人的人在生活中遇到的困难最大，给别人造成的伤害也最大，正是这种人导致了人类的种种失败。

”为了说明其中的道理，卡耐基讲述了关于美国总统西奥多·罗斯福的故事。

罗斯福是一个受人爱戴和尊重的总统，即使是他的仆人，对他也充满着热爱。

之所以如此，是因为他是一个十分热忱的人。

罗斯福的贴身男仆安德烈的妻子从未离开过华盛顿，因此也从来没有机会去野外看看野生动物。

一次，她问罗斯福野鸭是什么样子，罗斯福不仅耐心地向她描述了野鸭的模样和习性，而且在第二天让她看到了野鸭。

那天，安德烈家中的电话响了，电话那头传来了罗斯福的声音。

罗斯福告诉安德烈的妻子说房外的草地上有只野鸭。

接着，安德烈的妻子来到窗子边上。

她不仅看见了野鸭，而且看到了对面房屋窗户里罗斯福微笑的面庞。

还有一次，塔夫脱总统夫妇外出时，罗斯福去白宫拜访他。

到了白宫后，罗斯福径直去了厨房，然后友好地向每个人打招呼：“嗨，桃瑞斯，最近很忙是吗？”

“杰克，胃口还好吗？”

我想你是离不开酒瓶的，什么时候我们喝一杯。

”就这样，他跟每个人都打了招呼，就像多年不见的老朋友一样。

后来，在白宫服务了三十年的老厨师史密斯含着热泪说：“罗斯福总统是那样热情，那样关心人，这怎能不让人感动呢？”

”讲完罗斯福的故事后，卡耐基对听众说：“你们看，这就是热忱的力量，这就是积极主动的力量。

”只要你愿意，你就能够在任何时候表现出热忱，并能够用你的热忱感染你周围的人。

热忱的表现形式有很多种，包括赞美。

曾国藩曾说：“人才何常，褒之则若甘雨之兴苗，贬之则若严霜之凋物。

”又说：“称许不绝于口，揄扬不停于笔，人谁不欣欣向荣！”

”古时候，有位王爷一向严肃，非常不善于表扬人。

为此，有人主动求取他的表扬。

王爷府中有位名厨，此人特别擅长做烤鸭。

府中的人吃了他做的烤鸭后，都会大大夸奖他一番。

唯独作为一府之主的王爷在吃完名厨做的烤鸭后，从来没有做出任何带有表扬的表情，更不用说是带有表扬性质的举动了。

名厨很生气，但又不敢质问王爷。

于是，他总在琢磨着如何让王爷“开窍”。

编辑推荐

《懂得低头才能出头(超值典藏版大全集)》共分为上篇低头看人生、下篇出头的哲理两部分，主要内容包括：低调能培养出好的心态、低头的人生智慧、人不畏其低就能孚众成王等。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>