

<<励志丛书-学会求职的技巧>>

图书基本信息

书名：<<励志丛书-学会求职的技巧>>

13位ISBN编号：9787546911960

10位ISBN编号：7546911966

出版时间：2010-9

出版时间：夏阳 新疆美术摄影出版社 (2010-09出版)

作者：夏阳 编

页数：197

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<励志丛书-学会求职的技巧>>

内容概要

一个人如果清楚地知道了自己想做什么、能做什么、适合做什么，就一定能够找到适合自己的人生舞台，并在相应的舞台上演绎快乐的职业人生。

一生的职业发展的每一个阶段都应该量力而行。

在力所能及的范围内，适当确定较高的职业目标，少走弯路，减少挫折，奋勇向前，才能够赢得富足快乐的人生。

一个人不考虑自己实际情况就盲目地确定职业目标，不会对个人的职业发展产生太大的、有价值的积极作用。

相反，还可能产生一些不利影响。

一个智力平平的人，一门心思要去做一个牛顿、爱因斯坦式的大科学家，那么在他为此而苦苦奋斗的历程中会有一系列的挫折和沮丧。

一个智力正常、身体强健的人，不思学习进取、求职谋生，而只想寄人篱下，依靠施舍、救济度日，则失去人生的意义。

<<励志丛书-学会求职的技巧>>

书籍目录

第一章 专家解读求职之道1. 盘点自己, 量力而行2. 盘点个人的能力3. 盘点个人的技能4. 综合评价自己的职业发展方向5. 就业是一件很有意义的工作6. 顺利就业的重要保证7. 就业的基本程序8. 树立新的就业观念9. 调适就业心理10. 成功自荐有高招11. 成功面试有高招第二章 职场生存靠自己1. 职场不相信“怀才不遇”2. 忍耐是职场的必修课3. 目标让你在职场上走得更远4. 每个人都必须从最底层做起5. 独特的推销让你成功了一半6. 千万别人错行7. 相信自己一定会成功8. 诚实守信是职场最好的品德9. 职场需要一颗坚持到底的恒心10. 不负责任等于砸了自己的饭碗11. 一定要驱除内心的恐惧12. 艰难困苦是职场的一笔财富13. 别让自卑捆住手脚14. 不要为打翻的牛奶哭泣15. 把喜怒哀乐放进口袋里16. 懦弱的人将一事无成17. 不能超越自己, 便无法超越别人第三章 工作的态度决定你的未来1. 把工作当成人生的乐趣2. 敬业让你出类拔萃3. 热忱是你“内心的神”4. 像老黄牛一样脚踏实地工作5. 成为公司最赚钱的员工6. 不必为工作而疯狂7. 对工作切勿草率行事8. 灵活积极地工作9. 不要把情绪带到工作中10. 做工作要分清轻重缓急11. 勇于打破常规, 不可泥古不化12. 有了计划立即行动13. 潜心谋划自己的行动方案.....第四章 忠诚是给上司最好的礼物第五章 职场左右逢源的学问第六章 职场如鱼得水的智慧

<<励志丛书-学会求职的技巧>>

章节摘录

版权页：这则寓言意在讽刺那些拘泥成规，死套书本框框，缺乏机动灵活素质的人。它也从反面告诉我们，随机应变，机动灵活，是一个职场成功者必须具备的能力。因为社会是错综复杂的，事物也总是不断变化发展的，变化有时在意料之中，更多的是在意料之外。若你要想适应多变的形势，遇事就必须沉着冷静，善于审时度势，见机行事。看看你身边的员工，那些老老实实、安分守己、兢兢业业的人通常都是最缺乏创造力的。对于他们而言，平实稳定的生活才是关键。对这些员工工作的评价，通常会这么形容：“这是个多么认真、严谨、勤奋的人，他几十年如一日地工作，从来没有迟到和早退过。”

“天呐，多么可怕！

这种一成不变的生活简直是对人性的摧残。我们在生活中要警惕的就是那些已定型的习惯，因为它们通常是创造力已经失去或正在失去的标志，它们使我们一成不变，让我们创造性的思维完全丧尽。有很多人工作上敬业、勤勤恳恳，可是一旦遇到革新和变化，他们就不知道该如何应对。皮特获得了惠特曼大楼的设计权，在大楼的外面是一个很大的草坪，之后才是马路。在大楼工作的人员必须穿过草坪才能进入大楼。可是，到底在哪里修建一条通往大楼的路才会方便人们上下班呢？一直到大楼盖好了，皮特也没有设计出这条路来。虽然没有路，但是人们必须上班啊！所以，每天照样有很多人穿过草坪进入大楼。半年后，皮特在人们踏出路来的地方修建了一条小路，这样人们就不会每天踩在草坪上了。事后，人们做了一个测试，这条小路的位置是进入大楼最适合、最直接、最方便的选择。为什么当初皮特不自己做一个选择呢？原来他知道，路总会被踏出来的，而这条踏出来的路一定是最适合的。所以当初他顶住所有人的疑惑，坚持等了半年，打破了设计的常规，结果获得了巨大的成功。过分谨慎的人常常会说：“这个建议太危险。”殊不知，生活中本就充满了危险。只有敢于冒险、富于创新精神的人才会做各种尝试，而过分谨慎的人却永远只会寻求安全状态。但是，老板更需要的是能够推出新的产品、能够开拓新的销售空间、能够向公司提出好的建议的人。而那些一成不变的老实人多半都会维护已定型的生产模式、销售渠道等。他们会说：“我们的产品经过这么多年的市场检验，如今已经拥有大量的客户。我们好好维护这一块就足够了。新产品的开发就算了，到时候说不定投入了大量的钱不说，还什么也研究不出来！”

“还开通什么新的销售渠道？

现在我们的东西不是卖得很好吗？

”老板碰到这样的员工总是最头痛，他不犯什么错误，不会有过激的表现，但其实他本身就是一个最大错误。公司中这样的人多了，很难向新的方向前进，最终在未来激烈的市场竞争中死无葬身之地。所以，职场上打拼的人们，千万不要固步自封，泥古不化，把自己推到危险的边缘，而是要勇于打破常规，开拓创新，闯出一片新天地。

<<励志丛书-学会求职的技巧>>

编辑推荐

《学会求职的技巧》：励志丛书

<<励志丛书-学会求职的技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>