

<<励志文库>>

图书基本信息

书名：<<励志文库>>

13位ISBN编号：9787546920863

10位ISBN编号：7546920868

出版时间：2012-1

出版时间：赵一鸣 新疆美术摄影出版社 (2012-01出版)

作者：赵一鸣 编

页数：167

字数：120000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

在当今时代，成功的字眼无时无刻不在敲击着人们敏感的神经。

成功，是每个人都孜孜追求的目标。

总结一些成功人士、成功企业的思想与智慧，学习他们的经验，会使你多一份自信，多一份成功的机会，多一份享受生活的能力。

<<励志文库>>

书籍目录

- 第一章成大事者必以德行为第一
 - 靠德行迈出人生的第一步
 - 诚心诚意交朋友
 - 凡事多为别人着想
- 第二章 把诚信和信誉至高无上
 - 诚信是做人做事的基本素质
 - 以诚为本，以信待人
 - 有“信”才有“利”
 - 量力之后再许诺
 - 背信弃义之事绝不能做
 - 言必行，行必果
- 第三章借助别人的势力
 - 巧借“东风”好行船
 - 背靠大树好乘凉
 - 帮助自己就是帮助别人
 - 让别人为自己去宣传
 - 要善于审时度势
 - 用别人的钱创自己的业
- 第四章巧妙布局必成赢家
 - 自己也可以创造商机
 - 高手不避讳投机
 - 在变化中寻求机遇
 - 出奇才能制胜
 - 敏锐地抓住每一个商机
 - 光有精明是不够的
 - 场面的收放要慎之又慎
- 第五章最重要的是人才
 - 树立肯用人的好名声
 - 因人致用
 - 防人之心不可无
 - 发挥下属的积极性
 - 舍得给员工投入
 - 攻心为上，巧收奇才
- 第六章让别人赢自己才能赢
 - 合作双赢
 - 以和为贵，不夺人之美
 - 处处小心，不自招人嫉妒
 - 合作是成功的基础
 - 宽容大度，以德报怨
 - 与人方便，与己方便
- 第七章 长远的目光不可少
 - 眼光要准，行动要快
 - 把握时局，顺时成业
 - 舍得投资对自己有用的贵人
 - 先树品牌后赚钱

<<励志文库>>

活络投资，分散风险

第八章商人重德也重利

先取义，后取利

义利相济

律己宜严，待人宜宽

得失面前要淡然

给人出路，为自己留后路

第九章情爱同样能换来利益

情路与商路的最佳结合

逢场做事，成人之美

美色演绎商场春秋

为栓人才，情人易主

事业不能因感情而停步

第十章圆融通达的处世谋略

要学会真诚地赞美别人

要想取之，必先予之

以退为进，忍一时之气

知人善任，识人铺路

不要欠下人情债

圆融的处世之道

章节摘录

版权页：让别人为自己去宣传 古今中外，开明的企业家和经营者都善于加一份情感催化，助其“质量”和“价格”一臂之力，从而在市场中取胜。

俗话说：“众口铄金，积毁销骨。”

舆论的力量是极其大的，如果有一个人说你好，随之就会有10个人、100个人说你好；反之，如果有一个人说你坏，那么就可能会有很多人说你坏。

生意场上也是如此，大家肯买你的账，往往不是因为你的东西比别人的好多少，而是大家对你的印象好，都喜欢你，从而给你的评价就高，既然大家都说你好，一传十，十传百，你又何愁没有市场呢？

胡雪岩是一个精明的商人，他深知众人口碑的重要性。

他从一开始就很注重这一点，既为了造福于百姓，也为了把生意做大、做好，他要借助众人的感情，通过众人的口碑来拱卫自己。

当年，乱世当头，胡雪岩看到逃难的灾民来自全国各地，就想到了一个拱卫自己的好办法——免费送效果实在的药给难民和军营的兵将。

他们来自五湖四海，传播效果可见一斑。

这样，既为自己赚得了济世行善的好名声，又让世人知道了胡庆馀堂的药好，更是把胡庆馀堂的牌子带到了全国各地。

除此之外，1875年（光绪元年），胡雪岩又雇人穿上印有“胡庆馀堂药号”字样的衣服，在车站、码头向下车或登岸的客商、香客免费赠送辟瘟丹、疮药等居家必备的“太平药”，使外地人一到杭州，就知道杭州有家胡庆馀堂药号，同时，也把胡庆馀堂的牌子带出杭州，声名远播。

据说，从1875年到1878年的3年多时间里，光派发药品一项，胡雪岩就支出了10多万两银子。

在使用这种“活广告”的同时，胡庆馀堂还在《申报》等报纸上刊登广告，并印刷了大批《浙杭胡庆馀堂雪记丸散全集》分送给社会各界人士。

人们的嘴就是流动的广告，都说“好事不出门，坏事传千里”，但胡雪岩不惜重金，所做的善举通过亲身体会过、亲眼看见过的人口口相传而远近闻名，最终使胡庆馀堂药号还没开业就已经名扬四海。

他通过一些人为的操作和实在的药效，把“好事”也传到了千里之外。

这正是胡雪岩深谋远虑的高明之处。

因为，胡雪岩非常明白，要想取得别人的信任，自吹自擂没有用，必须有众人在旁边打鼓。

编辑推荐

《胡雪岩的经商之道》通过贯穿胡雪岩一生的做人经商智慧的精髓，使我们在现实的生活和事业中少走弯路，多一分成功，少一分挫折。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>