

<<演讲与口才大全集>>

图书基本信息

书名：<<演讲与口才大全集>>

13位ISBN编号：9787547704141

10位ISBN编号：754770414X

出版时间：2012-5

出版时间：博瀚 同心出版社 (2012-05出版)

作者：博瀚 编

页数：432

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;演讲与口才大全集&gt;&gt;

## 前言

古人说：“成也萧何，败也萧何。”

”说话时，同样的一句话用不同的方式说出来，可能让你如入天堂，也可能让你如堕地狱。

《伊索寓言》有这样一个故事：有一天，主人在家设宴，来参加宴会的宾客很多都是哲学家，主人令奴隶伊索准备最好的菜肴待客。

伊索认真思考了主人的要求，去收集了很多种动物的舌头，精心准备了一场舌头宴。

就餐时，酒菜端上桌，主人一看非常吃惊，问道：“这就是最好的菜？”

”伊索从容答道：“主人让我为各位尊敬的客人准备最好的菜肴，舌头是传授道理、学问的关键，一切最动听、最美妙的声音不都是从舌头发出来的吗？”

对于这些哲学家来说，舌头难道不是最好的菜吗？”

”客人听后觉得很有道理，都露出赞许的笑容。

主人不甘心地吩咐伊索说：“明天我还要再办一次酒席，你去准备吧，这回的菜要最坏的。”

”第二天，伊索把菜端上来，主人一看，依然是满桌子的舌头做成的菜。

主人马上大发雷霆，斥问伊索为什么要这样做。

伊索还是从容地回答：“舌头能编造一切谎言，世界上一切的坏事都是通过舌头去教唆他人做的。

所以，舌头不仅是世界上最好的东西，同时也是世界上最坏的东西啊！”

”主人听后，虽然依然很生气，但也无话可驳。

口才是人与人之间情感交流和思想交流的重要方式之一。

好话说起来如天花乱坠，可以让人飘飘然忘乎所以；坏话说起来如长枪大戟，可以让人如芒刺在背、恼羞成怒。

而一个会说话的人可以让陌生人在最短的时间里彼此产生好感，成为要好的朋友；使原本熟识的人友谊更牢固、更深厚；使意见相左的人放下分歧，达成一致，通力合作；可以使彼此怨恨的人放下心结，坦诚地对待彼此，化干戈为玉帛，消除人与人之间的矛盾。

在各种各样的人际交往中，会说话的人将会非常受欢迎，能轻松地与他人融洽相处，从而在交往中如鱼得水。

在现代社会，如果说人生是一个竞技场的话，除了能力不可或缺外，口才就是决定一个人成功与否的必不可少的一个因素。

有人说过，有好口才的未必是人才，但是人才一定要有好的口才。

华人第一总裁演说教练刘景澜曾经说过：“口才的好与坏决定生活品质的好与坏，同时也将影响下一代的成长与未来。”

”美国成功学大师卡耐基也说过：“一个人的成功，15%是靠他的专业知识，85%是靠他的口才交际能力。”

”事实上，口头表达能力无时无刻不在影响着你的形象和前途。

如果你能把简单的话说得让人心花怒放，你就能够获得他人的认可、肯定、帮助和支持，如果你能把话说到别人的心里去，那么你的社交、工作、事业、情感必定会一帆风顺，你也能在竞争中如虎添翼并脱颖而出。

可以说，一副舌绽莲花的好口才可以把一句句普普通通的话语变成让你所向无敌的杀手锏。

本书共分上下两篇，通过大量的经典事例详细介绍了各种口才艺术和技巧，针对语言表达中经常出现的问题，从演讲口才、社交口才、谈判口才、办事口才、职场口才、销售口才、应变口才、说服口才等十几个方面全面介绍了口才技巧。

与同类书相比，本书的内容更为全面，也更系统和实用，可操作性强，一定能够帮助你在激烈的竞争中得心应手、马到成功。

## <<演讲与口才大全集>>

### 内容概要

演讲与口才就有着密不可分、相辅相成的关系,《演讲与口才大全集》从这两者出发,以精炼简短、活泼生动的文字分作两篇详细阐述了演讲与口才在我们生活中以及工作社交、事业发展方面所产生的巨大推动力,让我们进一步认识演讲与口才对我们巨大的作用,从而认真对待我们生活中的口才与演讲,发掘我们自身的演讲与口才潜力,让口才成为我们事业成功的点金石。

《演讲与口才大全集》分为上下两篇,上篇从演讲的准备训练、心里要素的具备、演讲方式方法的掌握等几个方面对演讲进行了详细阐述,使读者循序渐进的了解演讲,训练自己的演讲能力,从而不断提高自己的演讲水平。

下篇从口才入手,论述了口才在我们生活的各个方面的巨大作用,并从理论到实战做了大量指导,对提高大家口才有着积极的帮助作用

## &lt;&lt;演讲与口才大全集&gt;&gt;

## 书籍目录

上篇 演讲第一章 演讲的表现力练习音量：用洪亮的声音演讲 002语调：改变语调强化表现力 004感情色彩：注重表达感受 007表情：用表情变化表现情感状态 010姿态：挺直腰板演讲 013手势：掌握大开大阖的魅力手势 015眼神：用眼睛表达自己 018第二章 怎样克服紧张情绪当众讲话紧张的根源 020放下自己大胆演讲 022允许自己紧张 025情景预设提升自信 026充分准备减少紧张 028直面观众做演讲 029第三章 演讲的事前准备确定明确的演讲目的 032选择合适的演讲主题 035选择熟悉的话题 039理清思路拟定提纲 041提炼一个强有力的主题句 044深入思考演讲内容 047模拟预讲加强演练 048演讲中的着装艺术 050不要让讲台上有多余物品 052保证会场的光线充足 053空气流通创造舒适的环境 054排除演讲场地的技术故障 056要不要户外演讲 057第四章 演讲的头尾技巧悬念式开场白 060幽默式开场白 063故事式开场白 066渲染式开场白 068利益型开场白 071石破天惊式开场白 073提问式开场白 076开门见山式开场白 078在最精彩的地方结尾 080总结式结尾 082引用式结尾 085故事式结尾 088倡导式结尾 090赞美式结尾 092第五章 获得听众配合的技巧听众为什么听你演讲 094做好听众需求分析 096把握演讲重点控制演讲时间 099用举例子增加演讲力量 102将一个故事说完整的六何公式 105将故事讲得活色生香 108让听众感觉被尊重 110用微笑拉近双方距离 113找一个双方认同的共同立场 114用问答让听众参与演讲 117最重要的是有效提问 119巧用名字的沟通方法 124培养自己的亲友团 126用开放的态度面对听众 129用热情紧紧抓住听众的注意力 131第六章 即兴演讲技巧即兴演讲讲什么 134即兴演讲的最高境界 136即兴演讲的魔鬼公式 139怎样为即兴演讲做准备 141第七章 常见的演讲实战技巧求职演讲 144离职演讲 147鼓动演讲 150竞选演讲 156欢庆演说 159学术演讲 161时政演讲 165第八章 演讲危机处理应对忘词，要从容而不失大度 168处理得当，口误也能增加精彩 171怎样应对演讲因意外而中断 173如何处理现场听众蓄意挑衅 175巧妙处理时间少内容多的问题 177怎样处理听众的反对意见 178下篇 口才第九章 好口才是一辈子的财富好口才打造超级人脉网 182好口才打赢谈判这场仗 185好口才助你拿大单 186好口才说服对方促双赢 188好口才轻松巧办事 190好口才决定事业成就 192好口才赢得晋升敲门砖 196好口才让你成功突破面试关 199第十章 悦耳动听的社交口才见什么人说什么话 202怎样克服谈话中的卑怯心理 204寻找感情上的突破口 206寒暄话也要说到位 208创意赞美赢得他人好感 210忠言也要好好说 213巧妙拒绝的艺术 217掌握好道歉的门道 221说别人爱听的话 224和异性交谈的五大标准 228避免无意义的争辩 230怎样推掉不必要的应酬 233第十一章 险中求胜的商务谈判口才谈判中的性格探测术 236急生意慢慢做的拖延战术 238投其所好的让利谈判术 243巧布迷阵，引君入瓮 245投石问路，摸清底牌 247强调共识为谈判定下基调 250轻松幽默让对方放松警惕 253抓住对方的弱点不放手 255第十二章 心想事成的求人办事口才求同窗办事要忆苦思甜 258向老乡求助要把握乡音 261求人就求关键人物 263要求人先送高帽子 266用人情换利益 268借他人之口办自己的事 272请将不如激将，巧用激将法 275求人先从简单的要求入手 278以礼求人卸磨不杀驴 280第十三章 步步高升的职场口才避开办公室里的语言雷区 283说好“人情话”搞好同事关系 287功劳面前低头说话 291失败者更要掌声 294与上司说话先送三分面 296如何应对上司的批评 298如何让上司愉快地接受你的拒绝 303怎样汇报工作才能让上司看到你的努力 306不要和上司随便开玩笑 309给上司说说工作的乐趣 312第十四章 一本万利的销售口才怎样激发客户的购买欲 316用微笑化解客户的心理防线 318让客户给你几分钟赢得成交敲门砖 321迅速签单的八大技巧 323反问让你更主动 326赞美你的客户 329用迂回战术打开客户的钱包 331

<<演讲与口才大全集>>

章节摘录

## <<演讲与口才大全集>>

### 编辑推荐

《演讲与口才大全集》编辑推荐：口才助益演讲，演讲反哺口才，二者合一必将带给我们事业的成功。

李燕杰曾说：演讲，不仅仅是一种职业，而且是一种事业，一种伟大的事业。演讲，不仅仅是一种科学，而且是一种艺术，一种卓越的艺术。拥有一个好口才能让你拥有更大的个人魅力，使你的人生充满光彩。

<<演讲与口才大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>