

<<口才成就一生全集>>

图书基本信息

书名：<<口才成就一生全集>>

13位ISBN编号：9787548400110

10位ISBN编号：754840011X

出版时间：2010-6

出版时间：哈尔滨出版社

作者：李问渠

页数：353

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口才成就一生全集>>

内容概要

在现代生活中，口才是衡量一个人学识和魅力的重要标准之一。

笨嘴拙舌、词不达意的人往往四处碰壁；寸步难行。

而巧舌如簧、能言善辩的人则可以左右逢源，无往不胜。

口才好的人更容易成功，是因为他们总能把话说得恰到好处，说到他人心里。

这种高品质的沟通不仅能让交流无障、谈话愉快，而且能帮助你轻松交际，达成所愿。

本书以大量生动的事例和精练的语言，从生活、职场、交际、演讲、谈判、辩论、推销等方面讲述了提升口才的方法，让大家通过口才的修炼，使自己变得魅力四射，收获幸福与成功!

<<口才成就一生全集>>

书籍目录

第一章 生活中的口才艺术 第一句话给人留下好印象 见什么人说什么话 知识是口才的基础 说得
多不如说得妙 学会让幽默为你说话 使用柔和的语言基调 掌握语言的停顿与重音 借风行舟,
巧入正题 事实令说话变得简单 说话以简为美 理直不一定要气壮 争吵有“度”,和好有方 用
激将法使对方应允 压制反抗心理的说话技巧 对失误若无其事 说服父母有妙招 让语言擦出爱的
火花 让对方知道你的爱 有些话父母要忌说第二章 职场中的口才艺术 制造良好的面谈印象 求
职时学会自我“推销” 如何应对招聘者的问题 面试要控制说话节奏 求职口才面面观 喋喋不
休,徒劳无益 不要说“我比你聪明” 亮出你的新颖创意 贬抑自己而赞扬对方 诚实赢来机遇
回绝要让人听着顺耳 思考是职场的保险箱 掌握与上司交谈技巧 如何对上司说“NO” 与同事
和谐相处 与职员相处之道 领导者的语言艺术第三章 演讲时的口才艺术第四章 辩论时的口才艺
术 第五章 谈判时的口才艺术 第六章 推销时的口才艺术 第七章 如何充分表达自己第八章
如何才能口才制胜 第九章 交谈时应重视礼仪 第十章 交谈时要避免误区 附录 经典演讲例文

<<口才成就一生全集>>

章节摘录

第一章 生活中的口才艺术 第一句话给人留下好印象 初次见面的第一句话，是留给对方的第一印象。

说好说坏，关系重大。

说第一句话的原则是：亲切、贴心、消除陌生感。

常见的有这么三种方式：——攀认式 赤壁之战中，鲁肃见诸葛亮的第一句话是：“我，子瑜友也。

”子瑜，就是诸葛亮的哥哥诸葛瑾，他是鲁肃的挚友。

短短的一句话就定下了鲁肃跟诸葛亮之间的交情。

其实，任何两个人，只要彼此留意，就不难发现双方有着这样或那样的“亲”、“友”关系。

例如：“你是XX大学毕业生，我曾在××进修过两年。

说起来，我们还是校友呢！

” “您是体育界老前辈了，我爱人可是个体育迷。

你我真是‘近亲’啊！

” “您来自苏州，我出生在无锡，两地近在咫尺，今天得遇同乡，令人欣慰。

” ——敬慕式 对初次见面者表示敬重、仰慕，这是热情有礼的表现。

用这种方式必须注意：要掌握分寸，恰到好处，切忌胡乱吹捧，不说“久闻大名，如雷贯耳”之类的过头话。

表示敬慕的内容也应该因时因地而异。

例如：“您的大作《教你能说会道》我读过多遍，受益匪浅。

想不到今天竟能在这里一睹作者风采。

” “桂林山水甲天下。

我很高兴能在这里见到您这位著名的山水画家。

”

<<口才成就一生全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>