

<<FBI读心术>>

图书基本信息

书名：<<FBI读心术>>

13位ISBN编号：9787548404880

10位ISBN编号：7548404883

出版时间：2011-4

出版时间：哈尔滨出版社

作者：金圣荣

页数：237

字数：193000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<FBI读心术>>

内容概要

本书是一部心理励志类图书。

FBI会真正结合社会环境对犯罪主体进行全面的心理研究，从而实现了对犯罪主体更加全面的读心术。

FBI在对犯罪主体的研究中总结出这样一句话：“在国际安全形势如此严峻的情况下，人们首先要做到识别一个人，在对这个人持续的观察中要真正分辨出这个人的内心变化情况，只有这样，才能做到对一个人进行读心”。

本书就是从犯罪心理学角度出发，从人的身体语言、性格特征等多方面进行了有针对性的分析与研究。
相信读者读完此书会通过FBI多年来总结出的读心术中获得一些有价值的信息，轻松学到一些读心术的方法和技巧。

<<FBI读心术>>

书籍目录

第一章 FBI的另类读心术：发现FBI独有的心理素质

- 1.FBI的成长之路是从对心理学方面的研究逐步开始并完善的
- 2.对FBI的招募和训练充分融入了心理学
- 3.训练中融入的心理学对FBI的心理暗示作用
- 4.FBI职业特点与工作特性紧密相连
- 5.FBI局长拥有权力的同时也是世界上最危险的人物
- 6.FBI在调查取证期间充分应用了心理学

第二章 FBI必修的心理课：联邦警察教你破解身体语言

- 1.FBI通过音容笑貌揣摩出对方复杂的内心变化
- 2.手部小动作与手势的变化体现了内心的变化
- 3.FBI要苦练从手臂出发仔细观察内在信号的本领
- 4.面部表情能折射出真实的内心想法
- 5.眼睛中蕴藏了丰富的非语言行为
- 6.头部信号所反馈出来的有价值的信息
- 7.握手动作的背后折射出的是对方复杂的内心世界
- 8.从有个性的下巴作心理密码解析
- 9.脚部信息表现出来的弦外之音
- 10.FBI从被忽视的躯干中捕捉到有价值的信号
- 11.形体背后的蛛丝马迹可以看透人心

第三章 FBI的性格心理学：性格体现内心的真实想法

- 1.分析距离背后的变化看透对方的性格特征
- 2.FBI从细节中探知对手的心理特点
- 3.性格分析中的个体差异在工作中的重要性
- 4.FBI从男人的面子分析出他们内心的性格特征
- 5.内心性格的特性体现在外在无形的动作中
- 6.化妆的态度与方式暴露出一个人的性格
- 7.生活习惯中透露出详细的性格特征

第四章 FBI的犯罪心理学：把握对方的心理缺陷

- 1.分析罪犯的作案动机和犯罪目的才是制胜之道
- 2.犯罪主体的心理过程是导致犯罪的主要动机
- 3.犯罪主体对物欲表现出强烈的犯罪心理
- 4.学会分析研究犯罪主体的情绪变化
- 5.经历的不同形成了不同的犯罪心理
- 6.不同的年龄具有不同的犯罪心理
- 7.群体犯罪的心理差异

第五章 FBI的心理密码：一眼看透人心的智慧

- 1.观察对方鼻子的变化，鼻子背后大有学问
- 2.通过细致观察发现事物的本来面目
- 3-从对方情绪出发把握对方的心理变化
- 4.品读对方的脾性，判断对方的性格
- 5.审视对方的形象，看透对方的伪装
- 6.能破解心理密码的益智游戏
- 7.FBI教你从交谈过程中挖掘出内在的含义
- 8.揭开庐山真面目——笔迹传递出来的性格特征

第六章 FBI的说服攻心术：如何掌握对话的主动权

<<FBI读心术>>

- 1.通过“连珠炮式的提问”占据话语的主动权
- 2.“矢口否认”不是好办法，反而增添了疑虑
- 3.让对手感觉到你无处不在的气势
- 4.表情和姿势是控制对话的有效方式
- 5.通过对比的方式让对方摸不清头绪
- 6.语言是保护自己和维护自己最有利的武器
- 7.学会让别人愿意倾听并得到别人的认可

<<FBI读心术>>

章节摘录

版权页：竹竿型FBI这样评价他们：虽然他们在身高上给人一种缺少力量的感觉，但是这些人似乎一直是强大的胜利者，他们从来不怕任何困难，在生活或工作中也会以自信的心态去面对每一个困难，他们在追求成功的道路上总是会全力以赴，在这个过程中会不断地勉励自己一定要成功，只有成功才能做真正的强者。

他们在接到领导的工作指令时，会立即拿起手中的笔和纸认真地记录好领导下达的工作指令，然后会拿着这张纸马不停蹄地去落实领导下达的工作任务。

这些人总是用艰苦的努力作为自己前进的动力。

当他们在成功的道路上遇到意想不到的困难的时候，他们会勉励自己，然后让自己充满自信地奋斗下去。

但是这些人不会接受别人的批评，在他们的脑海中只有他们批评别人的权力而不能接受别人的批评，当别人对他们作出批评的时候，他们大多情况下会捂上耳朵或者选择离开，这对他们的发展非常不利。

虽然这些人拥有流利的口才，但他们某些时候正是由于说话过多而冷落了其他朋友，无形中拉开了和朋友之间的距离。

（3）站姿是识别人们内心世界的试金石FBI认为，站姿是人们内在性格的一面镜子，FBI能从站姿中很清楚地对一个人进行深度剖析，并找到隐藏在他们内心深处的秘密。

FBI总结出一些站姿体现出来的性格特征：站立的时候身体站得很端正的类型。

<<FBI读心术>>

编辑推荐

《FBI读心术:美国联邦警察的超级心理密码》：在实际办案中，FBI会把破解身体语言作为必须掌握的心理课程，并从某个人外在的身体特征，如手臂、笑容、面部表情、握手动作、脚部信息等多个角度对他进行分析，从表现出来的外在身体信号破解出他内心的真实想法。

通过性格分析一个人的心理特征是FBI要掌握的一项技能。

FBI认为，一个人外在的表现能够真切地反映出他内心的真实想法。

FBI总结出了一套完整的理论方法，这些方法为提升他们的工作质量与工作效率创造了必要的条件。

他们对性格心理学的研究也为其他人提供了借鉴。

FBI认为，掌握说服别人的攻心术不仅可以使自己处于优势地位，还可以瓦解对方的心理防线，甚至可以快速解读一个人内心世界的变化，并且让自己对事态发展情况有一定的主动权。

FBI教你看懂对方心理的另类读心术，为你解读一眼看透人心的智慧、一举俘获人心的技巧。

<<FBI读心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>