

<<智取>>

图书基本信息

书名：<<智取>>

13位ISBN编号：9787548405726

10位ISBN编号：7548405723

出版时间：2011-6

出版时间：哈尔滨出版社

作者：屠克隽

页数：205

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<智取>>

内容概要

天资平凡的女子，有没有麻雀变凤凰的可能？

心气比天高、运气比纸薄的女子，有没有在职场博弈中化腐朽为神奇的机遇？

“团队里有个心情不好的人，为什么我的心情也变得不好了？

” “为什么我好心帮助同事却得不到回报？

” “为什么同是搭档，受惠的总是别人？

” “为什么上司总是不顾情理地站在别人那边？

” “为什么我总是那棵受忽视的办公室小草？

”

.....

揭开职场人与人之间相互影响的最大秘密。

最能拉动办公室制胜气场的非常之道，让女人受益一生的职场成长课。

作者简介

屠克隽，资深撰稿人，曾任某跨国集团人力资源部经理：为《东方文化周刊》撰写职场专栏两年，于多家媒体发表作品200余万字！

书籍目录

早起的菜鸟有“虫”吃

A安全

作为一只菜鸟，要先学会走再去飞。

对报酬、职位和事业成就的期望值要适度才是安全的。

B笨蛋

记录投递简历，面试前期的准备工作、初入职场的的工作看似琐碎，但切勿以事小而不为，做个职场笨蛋才是上策。

C菜鸟

虽然成功的果实是甜美而诱人的，但是收获不能只靠凭空设想，把脚踩在大地上吧。

D大度

与职场“老油条”过招要大度，雨果说：“世界上最宽阔的是海洋，比海洋更宽阔的是天空，比天空更宽阔的，是人类的胸怀。

”

E扼要

简明扼要公布外企“七宗罪”，掂掂自己的分量，不要走得太快。

F飞翔

新人成功晋升术与电梯测试的启示：借力飞翔。

G规矩

古语云：“欲速则不达。

”原来积极也是一种罪。

菜鸟要学会说“不”！

H化身

办公室的女人不仅仅是工作的人，而且是工作的女人，女人回归女儿身的优点、惬意，也一样能在格子间混得风生水起。

J健商

HQ指的是“健商”，是当今比较流行的概念，职场新人遭遇办公室疲劳症，HQ值急剧下降，有哪些补救方法和应对措施能够进行自救呢？

职场中的“排毒”大法

K宽心

与异性搭档刻意疏远，绝非上策。

如何找出好办法使两性相处提高工作效率而无其他副作用呢？

L力量

沉默的力量，往往能轻轻松松化解办公室的“危卵之谊”。

M猫性

冬日午后的暖阳中，蜷缩着，慵懒着，散淡着，有一点点的敏感，这是猫的性格，不会被流言中伤。

<<智取>>

N鸟趣

游弋职场，做只悠闲的“鸵鸟”。

O偶数

利益的角逐，发生在同事间、男女间，如何唱好办公室里的“二人转”？

P偏权

智取办公室偏权，在没有硝烟的战场。

Q巧手

你身边潜伏着难缠的下属？

出巧手清理门户。

R让道

理发师给人刮胡子要先涂肥皂水，为什么呢？

就是为了刮起来让人不痛嘛！办公室里，请掌握给OL美女让道的黄金法则。

S色戒

告别办公室暧昧，成就另一片碧海蓝天。

T通关

不能违反公司规定，又不可开罪客户，如何巧妙地化解棘手难题？

“给点力”，远离职场陷阱与误区

W悟道

天上不掉意外之财，世上哪有“升迁馅饼”。

X信用

不要在需要时才想起来拉关系，树立你的职场“信用度”。

Y优质

格子间“花瓶”大颠覆，用丰富的内涵告诉那些人，美丽无罪！

Z正道

不急不徐地接近真正的事业“绿洲”，上班非赛车，欲速则不达。

Away

离开，未尝不是一种选择，你也可以炒老板“鱿鱼”。

Balance

找准平衡点，别高估了你的工作才华。

Competent

我们应该做的一件事：掌握一门升职技巧。

Dare

即便你是“3V”或“十心”人才，争取加薪，仍需要讲究策略，不可不看的“加薪看板”。

<<智取>>

Explicit

从容地应付他给的“糖霜毒药”，不中他的埋伏，明晰身边的“笑面虎”。

Flameproof

格子间竖起一块防火板，巧妙避开办公室“污染源”。

“正太”与“萝莉”的格子间跷跷板

Green

绿色无插件，才是“丑角”的绝对优势，出尽洋相，未尝不是新天地。

Hardiness

一旦你具备了韧性、勇气与聪明才智，还有什么搞不定？

Key

通往职场升迁之路的金钥匙，莫过于“当官要为民做主”。

Lively

做精力充沛的、活泼的、热烈的、弹性十足的职场“杉菜”。

Melody

学会将曲调优美的旋律融入到生活的背景中，要在职场里美妙旋转。

Notice

注意，颠覆职场常理，宁为凤尾，不当鸡头。

Perfect

漂亮地来一场格子间翻转游戏。

Wing

成功的关键不在于翅膀的大小、羽毛的丰满程度，而是别忘了那双可以高飞的翅膀。

Yager

做好职场和感情的狙击手，明确目标。

Zing

职场竞争中，没有常胜将军，有时，吃亏也是一种投资。

章节摘录

版权页：交易会结束时，他们三人不仅拿回了上百万的订单，还结识了一批实力雄厚的客户。

两个月后，业绩突出的孙悦被破格提拔为营销企划主管。

再次举办交易会时，孙悦仍想带着上次合作的两位男同事一起准备，他们却借故推托了。

孙悦很纳闷，她自认为上次合作轻松顺利，为什么竟会得罪了两位男同事呢？

社会学家霍曼斯的“社会交换理论”认为：任何人际关系，其本质上就是交换关系。

只有人与人之间精神和物质的这种交换过程达到互惠平衡时，人际关系才能和谐，而且只有在互惠平衡的条件下，人际关系才能维持。

孙悦的潜意识里可能以为“我慷慨大方、乐于助人，他们应该感谢我，更应该接受我才是”。

其实她的热心已经给对方带来了精神压力，在工作中精明强悍点没错，但应该注意不要让自己的光芒淹没了同事们，特别是自尊心强的男同事。

切忌孤芳自赏。

李欣是一家国际IT公司的采购，李欣的专业能力和创意能力都很出色，与李欣搭档的男同事彭浩能言善道，很善于组织运用资源和外部力量，两人各有长短，老板认为他们合作谈判一定无往不利。

而事实上，这一次与德国供应商谈判结束后，老板对成交价格是大为不满。

原来，才识满腹的李欣认为凭一己之力足以应付这场价格拉锯战，谈判前的准备没有与彭浩进行任何沟通，彭浩也以为李欣胸有成竹。

谈判开始，精明的供应商不开口报价而是迂回试探他们可以接受什么样的价格，李欣沉默考虑周旋的策略，但急性子的彭浩误以为她被对方的问题难住了，忙抢先解释，一下子就陷入了人家的圈套。

结果，李欣就算再冷静、沉着，再足智多谋，也无力回天，只好接受了那个显然是偏高了的价格。

编辑推荐

《智取:办公室气场的秘密》：为什么努力工作却得不到认可？
为什么同是搭档，受惠的总是别人？
为什么你总是那株受忽视的办公室小草？
为什么上司总是不顾情理地冲你发火？
因为，你被笼罩在别人的气场下！
实用性强，适合女性的办公室气场实战手册。
天资平凡的女子，有没有麻雀变凤凰的可能？
心气比天高、运气比纸薄的女子，有没有在职场博弈中化腐朽为神奇的机遇？
积聚办公室制胜气场的非常之道，让女人受益一生的职场成长课，揭开职场人与人之间相互影响的最大秘密。
用轻松的方法，洞悉熟悉又陌生的同事。
用简单的方法，搞定难掌控的职场人际。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>