

<<FBI攻心术>>

图书基本信息

书名：<<FBI攻心术>>

13位ISBN编号：9787548406716

10位ISBN编号：7548406711

出版时间：2011-8

出版时间：哈尔滨

作者：金圣荣

页数：249

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<FBI攻心术>>

前言

随着FBI的名字被越来越多的人知晓，FBI的攻心策略成了越来越多人争相学习的对象。

许多人都希望从：FBI的实践中学习到一些攻心智慧，从而使自己成为一个攻心高手。

但是，许多人却对“攻心”怀有一种错误的认识——这些人认为“攻心”必然与“阴谋”、“阴险”和“狡诈”等词语之间有着必然的联系，而实际上，“攻心”并不是贬义。

在社交场合中和职场中，若懂得攻心战术，就会在人际交往中游刃有余。

如果你处在企业领导者的位置，那么懂得攻心战术就会让你把自己的团队和企业打理得更好。

但是，在生活中，并非人人都是攻心高手。

由于很多人不懂得处理人际关系、管理下属或公司的技巧，因此他们进行谈判时常常以失败告终。

其实，这主要是因为他们不懂得攻心策略所导致的。

有很多人认为，攻心高手一定是一个善于言谈的人，其实这也不符合FBI的攻心智慧。

在FBI，很多攻心高手并不是一个善于言谈的人，但是这些人却有一个共同的特点，这就是话不多，但是字字有力。

当人们问他们是怎样征服那些嫌疑人，使嫌疑人不得不承认自己的罪行时，FBI这样说道：“我们在攻心战争中赢得胜利的原因并非口才极佳，而是因为我们有一套非常聪明的攻心智慧。

”同时，FBI也提醒那些渴望学习攻心术的人，若想影响一个人的行为，首先必须影响他的态度，而影响态度的前提则是影响思维，而影响思维的前提就是了解他的所需，而这就为人们揭示了攻心术的内涵：所谓的攻心术，实际上就是满足对方的心理需求，或者利用对方内心的恐惧诱导他改变自己的态度，进而获得自己希望看到的结果。

而使读者懂得更多的攻心智慧，进而能在社交场合中游刃有余地发展即是编写者编写本书的目的。

其实，能言善辩者不一定会成为攻心高手，而懂得攻心智慧的人才会在攻心战争中胜出。

在FBI内部，并非所有人都巧舌如簧，但是可以肯定的是，每一个人都了解FBI的攻心精髓，而让更多的读者了解到FBI的攻心智慧即成了本书的目标。

为了实现这个目标，本书编写者站在一个客观的角度为读者讲述了FBI的攻心策略，同时选择了许多FBI的案例来讲解FBI的攻心智慧，以便使读者对这些攻心智慧了解得更加深刻，从而将其更好地应用到自己的生活和工作当中。

我们希望，读者能够从本书中了解处世的方法和社交技巧，然后在职场和社交场合中巧妙应用，使自己赢得他人的青睐，然后在社交场合中达到自己的一些合乎法理、情理的目的。

<<FBI攻心术>>

内容概要

FBI从多年的实战经验中总结出：心理活动主导着人的一切行为。不管是战胜对方、赢得先机，还是化敌为友、化解矛盾，“攻心”都是条行之有效的捷径。所谓“攻人先攻心”。巧妙地运用“攻心术”往往取得事半功倍的效果。FBI在对犯罪主体的研究中总结出这样一句话：“在国际安全形势如此严峻的情况下，人们首先要做到识别一个人，在对这个人持续的观察中要真正分辨出这个人的内心变化情况，只有这样，才能做到对一个人进行读心”。

本书从不同角度如：人体语言、性格特征等多方面进行了有针对性的分析与研究。相信读者读完此书会通过FBI多年来总结出的攻心术中获得一些有价值的信息，轻松学到一些读心术的方法和技巧。

<<FBI攻心术>>

作者简介

金圣荣，中国商报新闻出版总社资深编辑，财经图书作家，主要从事财经、管理、社科类的图书策划和创作。先后出版过《FBI读心术》、《利比亚战争背后的阴谋》、《日本大地震启示录》、《贸易战》、《世界上最伟大的投资智慧》、《亿万富翁口袋里的创业经》、《亿万富翁口袋里的经济学》、《欧元大崩溃》、《趣味红楼管理学》、《谁想干掉丰田》、《生活来自经济学，投资来自金融学》等著作。

<<FBI攻心术>>

书籍目录

- 第一章 强势攻击，逼迫就范——FBI强势攻击的心理策略
- 进攻心理才是上策，像FBI一样拥有强大的心理资本
 - 适时改变战术，粉碎对手充满敌意的心理战术
 - 学会驾驭对方，破解对方防守心理
 - 立威造势，控制有术——FBI彻底占领他人心理
 - 必须拖过三分钟热度，然后才能够谈及胜利
 - 斩断对手后路，FBI逼迫对方说出实情
- 第二章 刚柔并济，借力打力——FBI刚柔并济的超级心理密码
- 开阔思维，设置巧妙局势——绵里藏针的心理密码
 - FBI精英懂得欲擒故纵，先给予对手想要的
 - 攻心不一定靠言语，不说话的心理战更高明
 - 用“糖衣炮弹”诱导对手说真话
 - 反驳不一定处处有用，防守得当也会有收获
 - 先潜入对手内部，再打心理战
- 第三章 晓之以理，明之以利——FBI精明的“人情战术”
- 1.以退为进，瓦解对方心理壁垒
 - 2.先讲道理，再摆利益，大打人情战术
 - 3.套话有技巧，让对方主动摊牌
 - 4.FBI的最佳心理战术：趁虚而入，动之以情
 - 5.给对方留有余地，设法引诱对方向自己靠拢
 - 6.灵活设置悬念，FBI使对方洗耳恭听
- 第四章 故弄玄虚，深不可测——FBI虚张声势的心理战术
- 1.表现出自己的“强势”，给对方施加心理压力
 - 2.心理交锋的秘诀——想方设法调整和控制对话
 - 3.抱有“善意”之心，用鼓励代替批评
 - 4.FBI运用攻心策略的招数，巧妙化解对方排斥心理
 - 5.不断重复、强调，回击不合理的请求和行为
- 第五章 从旁枝入手，迂回找孔——FBI迂回攻击对手的心理策略
- 1.FBI攻心策略：迂回找孔，寻找共同的“敌人”
 - 2.学会寻找与对手之间的共同意向
 - 3.扰乱对手的心神，分散对手的注意力
 - 4.顺应对手的意愿，将计就计的心理策略
 - 5.用对方感兴趣的事情作为自己的心理进攻策略
 - 6.面对对手时，FBI用感情投资的方式换取回报
 - 7.有话慢慢说，不要急于得出最终的结果
 - 8.换位思考，引导对方按照自己的方式进行心理思维
 - 9.隐藏自己的真实意图，FBI是这样操纵别人心理的
- 第六章 先礼后兵，给足面子再摆条件——FBI后发制人的心理战术
- 1.心理攻击也真诚：先礼后兵，获得对方的信任
 - 2.恰到好处的赞美对方——能洞悉对方的心理
 - 3.给足对手面子，伺机抓住机会给予对手打击
 - 4.实现攻心术的最高境界——FBI让对手“后院起火”
 - 5.FBI从对手角度出发，让对手权衡利弊
 - 6.处处反驳不是好方法，顺水推舟才是硬道理
 - 7.贬低自己，捧高对手

<<FBI攻心术>>

8.赞美具体化——FBI实施攻心策略的“必杀技”

第七章 先声夺人，先发制人——FBI主动出击的心理战术

- 1.发挥语言攻势，是占据对方的心理制高点的不二法则
- 2.用连珠炮发问的方式向对手发起主动攻击，以此占据优势地位
- 3.搞定对方心理的“空白区域”，让其失去思考的空间
- 4.先下手为强，直击对方的心理软肋
- 5.抢占优势位置，居高临下才能占据心理优势
- 6.FBI先发制人的绝招——一眼看透人心
- 7.主动出击，让对手实施犯罪的计划成为泡影
- 8.迅速抢占先机，重创对手脆弱的心理防线

第八章 连哄带吓，既指明利益又说明利害关系——FBI的恐吓心理战术

- 1.直接指明利害关系，然后再攻击对方心理
- 2.掌控交锋要点，FBI“一招制敌”的策略
- 3.在对方疲惫之时发动攻击，会收到意想不到的“奇袭效果”
- 4.连哄带吓，既打“成人心理战”又打“儿童心理战”
- 5.识破对方的谎言，FBI利用别人的谎言制服别人
- 6.千万不要企图说服对方，这样只会适得其反
- 7.预言对手的多种结果，控制对手的心理情绪

参考书目

<<FBI攻心术>>

章节摘录

版权页：“我恨死他了，那个婊子养的，他总是把钱拿走，给我很少的一部分，而且每一次我都负责拿货，最危险的活儿总是交给我。

”罗伯特终于开口说话了，而这正是朱丽娜想要的。

“哦，喝杯咖啡，将你不幸的遭遇说出来，让他得到他应该得到的报应。”朱丽娜将一杯咖啡推到罗伯特的面前……二十分钟之后，朱丽娜起身离开了审讯室，而她已经拿到了自己想要的一切——罗伯特交了自己的犯罪事实，而且供出了一个多达37人的贩毒团伙。

两天之后，轰动一时的“超市藏毒”案告破，罗伯特供出的那37个同伙全部被抓获。

在警长劳伦斯问起朱丽娜为什么能够在短短的二十分钟内就将难度很高的案件侦破这一问题时，朱丽娜一脸微笑地回答：“我和罗伯特成为了朋友，我们都找到了共同的敌人，所以他愿意告诉我，我们共同敌人的一切。

”这是一场经典的FBI心理战：高级特工朱丽娜先是打消罗伯特的戒备心理，然后再一点一点地拉近自己与罗伯特的心理距离，直到彻底地击溃罗伯特内心的最后一道防线，让其相信朱丽娜并不是直接审讯他的人，不是那个站在自己对立面的人，而是一个正在帮助自己走向光明的人。

如此一来，就让罗伯特觉得自己就是被自己的同伙愚弄了，这使他希望从朱丽娜那里找到让自己内心的不满得到宣泄的方式。

很明显，这个案例中的主要人物罗伯特是一个心理抵抗力很强的人，他能够在警方的审讯下坚持两个月，让警方一筹莫展，致使警方最后请来FBI的高级特工朱丽娜来审讯。

从这个案件中我们可以看出，罗伯特只要继续坚持下去，不向朱丽娜妥协，他就能够成功出狱，继续逍遥法外。

因为警方并没有太多的证据能够证明他就是一名贩毒分子。

但是，非常不幸，对于罗伯特而言，他碰上了心理战高手朱丽娜。

<<FBI攻心术>>

编辑推荐

《FBI攻心术:美国联邦警察的超级心理战术》：解读FBI独有的强势攻击心理策略，让你拥有像FBI一样强大的心理资本，以粉碎对手充满敌意的心理战术。

《FBI攻心术:美国联邦警察的超级心理战术》教你：强势攻击、逼迫就范的心理策略，刚柔并济、借力打力的超级心理密码，晓之以理、明之以利的人情战术，故弄玄虚、深不可测、虚张声势的心理战术，从旁枝入手、迂回找孔的心理策略，先礼后兵、给足面子再摆条件的心理战术，先声夺人、主动出击的心理战术，既指明利益又说明利害关系的恐吓心理战术。

<<FBI攻心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>