第一图书网, tushu007.com

<<选对行业跟对人>>

图书基本信息

书名：<<选对行业跟对人>>

13位ISBN编号：9787548411970

10位ISBN编号：7548411979

出版时间：2012-12

出版时间：哈尔滨出版社

作者：蔡艳鹏

页数：219

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

只选最对的，不选最好的　每个人都渴望在职场上获得成功，不过，真正的成功只会青睐懂得选择和取舍的人。
首先你要知道自己想要什么，然后不断地努力，不停地努力，最终把你想要的变成现实，这才是成功。
　如果有人问你，你想过什么样的生活，或是你怎样定位你的职场，通俗地说，就是你想做什么工作，你会如何回答？
你心中已经有那个目标了吗？
许多人听了这样的问题后都有点不知所措，仿佛他们知道答案，但是又回答不出来。
原因就在于他们只是匆匆地生活和盲目地工作，究竟自己要什么，可能从来没有想过。
如果连自己想要什么都不知道，那就如同一根在风中摇晃的稻草，没有稳定的根基，很容易被连根拔起，怎么能长成参天大树呢？
　我们的职场生涯第一件事情是入行，第二件事情是跟人。
第一份工作对人最大的影响就是入行。
俗话说，男怕入错行，女怕嫁错郎。
在当今职场中，无论男女，在选择职业的时候，都需要考虑如何入对行的问题。
一个人选对了行业就等于成功了一半，而选错了行业，必定事倍功半，甚至一败涂地。
现代的职业分工已经很细，我们基本上只能在一个行业里成为专家，不可能在多个行业里成为专家。
　中国有句古语，橘生淮南则为橘，生于淮北则为枳。
在职场上，我们需要清楚地规划职业发展的道路，不选最好的，只选最对的。
适合自己的才是最好的，相信自己的需要。
你要先弄清楚自己想要什么，如果不清楚自己想要什么，你就永远也不会找到好工作，因为你永远只会看到你得不到的东西，你得到的都是你不想要的。
选择一个自己需要的方向，这样才能更好地体会工作的快乐。
　我们在选择好适合自己的行业后，一定要跟对人。
所谓跟对人，就是入行后要跟个好领导、好老师，刚步入社会的人做事情往往没有经验，需要有人言传身教。
对于一个人的发展来说，一个好领导是非常重要的。
一个人的知识、能力和习惯是他未来能否成功的关键。
对于职场人来说，最能影响到自己职业发展的人，大概就是自己的直接领导和上司了。
入对行后，只有跟随一个好领导，才能让自己的才能得到更好的发挥，才能在事业上取得成就。
　如果你经常读成功人士的传记，你会发现：许多人之所以能够成功，完全是因为紧紧跟在一位成功人士的后面。
因此，与上司或者老板保持关系密切是非常必要的。
好的上司，不仅在公司内部能给你很多的指导和鼓励，还能随着他的升迁而让你获得更多的升迁机会。
他可能是你事业中的一盏明灯，直接照亮你的职业前途，甚至改变你的一生。
　只有知道自己想要什么，才会有行动的方向，才会有行动的动力，才会有忍受痛苦的定力，因为你是在为实现自己的理想而做事。
所以走在成功的旅途上，我们必须弄明白：我们真正需要的是什么。
只有知道了自己想要的是什么，我们的人生才会有方向，才会更容易成功。
的确，知道自己想要什么的人，比什么都想要的人更容易成功。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

要想在职场上获得成功，有两大关键缺一不可，分别是：入对行、跟对人。

从本书中你将学会如何客观地认识自己；如何正确地选择行业；如何跟对职场上对你有帮助的职场导师，让你的成功之路畅通无阻。

作者简介

蔡艳鹏自由撰稿人，畅销书作家。

书籍目录

第1章　了解自我，成功定位
第一节　知道自己想要什么
第二节　梦想是成功的第一步
第三节　善用自己的天赋
第四节　做你最感兴趣的事情
第五节　南橘北枳的启发
第六节　学习小马过河
第七节　朝秦暮楚的下场
第八节　给自己一个评语
第九节 倾听自己内心的需求
第2章　有规划的人生才精彩
第一节　面对选择，心中清明
第二节　赚钱行业未必适合你
第三节　做真正喜欢的事才快乐
第四节　放长线才能钓大鱼
第五节　知识是人生规划的基石
第六节　骑驴找马的心态
第七节　这山望着那山高
第八节　男女都怕入错行
第九节　转行的技巧
第十节　归零重来的魄力
第十一节　敢于选择，勇于放弃
第3章　选对行业，走向成功
第一节　慎重对待第一份工作
第二节　选择正确的方向
第三节　就业与择业的两难
第四节　为最重要的决定作准备
第五节　找到那个能让你成功的行业
第六节　明确自己的行业定位
第七节　一份有前途的工作
第八节　获得更多的行业知识
第九节　面对现实的选择
第十节　三思而后选
第十一节　别迷恋热门行业
第4章　成为行业的精英
第一节　不断充电，不被淘汰
第二节　积极主动地工作
第三节　爱上你的事业
第四节　频繁转行的后果
第五节　发掘你的潜力
第六节　接受别人的批评与意见
第七节　从你最了解的行业入手
第八节　从小事做起
第九节 人往高处走，跳槽有策略
第5章　人生的另一个规划：创业

第一图书网, tushu007.com

第一节　把握机遇，成事在人
第二节　失败并不可怕
第三节　积累行业中的人脉
第四节　万事开头难
第五节　敢为人先的魄力
第六节 绝地逢生的坚持
第6章　选对公司跟对人
第一节　公司就是你的船
第二节　别把公司当跳板
第三节　跟对人的重要性
第四节　做成功者的伙伴
第五节　老板的个人魅力
第六节　追随有发展潜力的东家
第七节　背靠大树好乘凉
第七节 跟随上司一起成长
第7章　谁是好老板
第一节　好老板能带给你机遇
第二节　好老板才能教出另一个老板
第三节　好老板会给你一个舞台
第四节　好老板是你职场进步的动力
第五节　好老板等于一所好学校
第六节　好老板是你的职场导师

章节摘录

版权页： 一名电子信息学院的大学生，成绩不错，英语口语也非常好，自己也非常努力，年年获得学校特等奖学金。
他想去电信公司工作，这符合他学的专业，但由于学历不够，无法跨进电信公司的“门槛”。
由于家庭原因，他希望早点工作，帮助家庭分担困难。
情急之下他找到了他的就业指导老师，老师帮他分析他的现状：“我认为既然电子信息类的工作对学历要求比较高，你可以重新给自己定位。
你英语好，尤其是口语不错，这是你的优势，你又是一个性格开朗的人，所以去外企做市场工作可能比枯燥的电子行业更适合你。
”这位同学回家后仔细分析了自己的性格特点以及自己的专长，觉得老师的话很有道理，自己学的是电子信息专业，而且擅长英语，这是自己的优势，必须充分利用，如果选择一家电子行业的外企做市场工作的话，就能充分把自己的英语优势和所学专业结合起来。
于是他按照这个方向努力。
不久，他去了某著名跨国电子集团做了市场助理，这个职位对他来说再适合不过了，因此他工作起来游刃有余。
可见给自己一个准确的评价、中肯的评语有多重要，它能帮助我们认识自己擅长什么，特点是什么，短处在哪里，如何扬长避短。
德国唯物主义哲学家费尔巴哈说过：“谁能够正确地认识自我，他也就在心中点燃了一盏光芒普照的明灯。
”一个人只有对自己作出实事求是的评价，才能形成正确的自我观念，从而做到自尊、自爱、自信、自强，并保持一种乐观进取、积极向上的健康心态。
客观地认识自己当然是困难的，然而作为一个想做一番事业的人，对自己有一个正确的认识，难道不应当是一个起码的要求吗？
在工作中，有不少人不知道自己的能力到底有多大，要么夸大，要么贬低，做事情总是不能成功。
而有的人之所以成功，是因为他们既不夸大、也不贬低自己的能力，认定一个相对可靠的目标，实事求是地量力而行。
小张是一个不太自信的年轻人。
尽管他已经大学毕业，并找到了一份还算体面的工作，但他还是觉得周围的人都比自己强。
他出生在一个偏僻的小山村，家境十分贫困，靠着救济金才读完了从小学到大学的课程，而他的同学、朋友个个都比他家庭条件好。
他总觉得自己的各个方面没有一个能优于别人，自己是一个没有自信也没什么才能的人。
由于他的自我评价是什么都不如别人，所以自卑的他到了30多岁还不敢谈女朋友，总担心女孩子瞧不起他，也觉得自己配不上那些时尚、骄傲的女孩子。
他经常责备自己是个懦夫，对自己的言谈举止、思考问题的方式和观点总感到十分不满，但又没有改变的勇气，总是觉得自己低人一等。
总之，小张一直生活在苦恼之中。

编辑推荐

《选对行业跟对人》是职场成功人士的必备宝典！
就业不盲目，选对行业是关键；工作有前途，跟对领导最重要。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com