

<<赢者有道>>

图书基本信息

书名：<<赢者有道>>

13位ISBN编号：9787550201316

10位ISBN编号：7550201315

出版时间：2011-2

出版单位：北京联合出版公司

作者：李振中

页数：226

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢者有道>>

内容概要

本书是一本管理入门指南，是创业者和管理者的启蒙教科书。

书的内容分为自我修炼、团队建设、营销之道、日常管理和职场生存之道五部分。

作者通过总结自己多年的职业经历，把自己在日常管理中遇到的问题和处理方法拿出来与读者一起分享。

通过阅读本书，读者可以提升自己的管理技能、丰富自己的管理经验。

作者简介

李振中

CCTV-7农业节目中国农影音像出版社社长，中国人民大学商学院EMBA工商管理硕士，国家二级导演。

曾任中央电视台《科技苑》、《致富经》、《搜寻天下》等栏目记者、主编、执行制片人，中央电视台第七套农业节目广告部副主任等职务。

曾荣获“北京市新闻出

<<赢者有道>>

书籍目录

序前言第一章 自我修炼之道门 一、树立志向 1. 敢于掌握自己的命运 2. 树立明确的志向 3. 制订跳起来能够到的目标 二、塑造形象 1. 从着装开始 2. 培养职业性格 3. 拥有企业看重的专长 三、磨炼性格 1. 毅力是成功的基石 2. 勤奋是永远的财富 3. 艰苦的环境能激发自身全部的斗志 4. 忍耐：最重要的情商 5. 保持积极的心态 四、坚持学习 1. 终身学习，不进则退 2. 带着问题学，边干边学 3. 别人的长处，自己的财富 4. 站在别人的角度思考问题 5. 勇于向国外学习 6. 新人的学习之道 五、抓住机会 1. 认清自己的实力 2. 认真做好每一件小事 3. 机会来自于努力争取 4. 坚持不懈地积累人脉 5. 敢做“出头鸟”第二章 团队建设之道 一、选好中层管理者 二、用心打造团队 三、切勿大材小用 四、不拖欠员工工资 五、“80后”不是问题青年 六、保障员工的劳动权益 七、充分挖掘员工的潜能 八、信任尊重员工 九、让每一位员工参与管理 十、好马也吃回头草第三章 营销之道 一、做生意要关心政治 二、了解谁是你的顾客 三、销售渠道建设——该动的奶酪就要动 四、拓宽销售渠道 五、打造企业品牌 六、营销的核心是创新 七、电视栏目广告经营方法 1. 控制广告长度 2. 净化屏幕形象 3. 精选优质广告第四章 日常管理之道第五章 职场生存之道后记

<<赢者有道>>

章节摘录

版权页：新东方老总俞敏洪经调查发现，96.3%的全优生自觉树立了明确的人生目标，而同时69.4%的学生却根本不知道自己到底要做什么，只是随波逐流。

谁先起跑、谁在徘徊，一目了然。

要想成功，必须立志。

成功的获得不可能一蹴而就，它需要做大量的前期准备，这样才能把握住许多重要的机遇；它是一个过程，一个需要付出艰苦劳动、克服重重困难的过程；它需要战胜挫折和失败，以坚韧不拔的意志经受住时间的考验。

经过长时间阅历、人脉、能力的积累以及耐心的等待，再加上一定的运气，才能获得成功之神的垂青。

我生于和平年代，无需立下救国救民于水火的大志；又因资质驽钝，自知不是经天纬地之才，所以没曾立下治国平天下的宏愿。

少年时唯一的愿望，就是自己不要被埋没在农村，而希望到外面的大千世界去闯出一片天地。

至于具体要干什么，要成为什么，既没仔细想过，也不敢想。

因为平民的出身和贫寒的家境，实在不足以支撑什么伟大的梦想。

对绝大多数农村孩子而言，如果不能考上大学，就只有在家务农和打工挣钱这样的出路了。

因此，我少年时立下的志向就是考上大学，实现身份的转变。

上高三前的暑假，先我大学毕业分配到石家庄市委工作的兄长，带我到北京旅游了一圈。

那是我第一次到北京，由于兄长的朋友帮忙安排，我住到了河北省驻京办事处，前后一共在北京待了7天。

对于儿时的我来说，50公里外的省城石家庄就可以称得上大都市了。

在这之前，我曾去过几趟省城，每次都认为省城简直是无比繁华的大都市，令我感到眼花缭乱。

而到北京之后，才知道了什么叫现代化的生活和美好的日子。

在北京的所见所闻，让我以前所见到的都黯然失色。

北京之行，不仅让我大开眼界，也改变了我的理想和命运。

回家之后，我有了明确的目标——我以后要在北京发展。

到北京生活、工作，成为我那时的最高奋斗目标。

这个目标不是很容易能达到的，但也绝不是难过登天。

我知道考上北京的大学是在首都发展的一条捷径，于是，我在高三这一年拼命学习，为的就是能考进北京的大学。

当时我的想法是，不管学校好坏，我的目标只有一个，就是我上大学的地点一定要在北京。

填报志愿时，我把志愿表上都填写成地点在北京的大学，志愿表上“是否服从分配”一栏，我填的是“服从北京地区所有院校的分配”，其他省市的学校都不在我考虑范围。

我心里认为只要学校在北京，其他相对次要。

能在北京读大学，以后就有留在北京工作的机会，如果在外地求学，那分配到首都工作的机会势必少了很多。

高考揭榜后，我被录取到北京农业大学（现在的中国农业大学）农业经济管理学院。

对于这个结果，一方面我心有不甘，认为自己应该可以上更好一点点的学校；但另一方面，我也很满意，也很知足，因为学校就在北京，这已达到了我的目的。

经过20年的奋斗，目前我已经在北京基本扎稳了根。

回首看当年的选择，我认为是正确的。

我制订的目标在我的能力范围之内，是通过努力能够达到的。

来北京上大学，为我后来在北京工作奠定了第一步。

以后经过不断的奋斗，我实现了在北京安家落户、发展事业的目标。

至于当初上的是名牌院校还是普通高校，现在看来已经不重要了。

<<赢者有道>>

媒体关注与评论

作者从普通岗位做起，通过自己的奋斗，走上了领导岗位。这种成功对于广大企业骨干和中层而言，有身份认同感，读来很自然亲切。书中的案例大多是他们在工作中也会遇到的具体问题。其解决方法和思考结果，很有借鉴学习价值。

——张凡中共中央宣传部出版局副局长职场如何生存，技能如何锻炼，营销如何创新，管理如何提升，人生感悟都有哪些，尽在《赢者有道》。

本书可以帮助职场人士尽快提升业绩，进入管理层面，加快职业生涯的前进步伐？——朱启会新闻出版总署出版管理司副司长从一名普通员工成长为一位中央级音像出版社的领导，从一名普通记者成长为国家电视台的高级导演，振中通过自己的勤奋和努力完成了事业的升华，践行了《赢者有道》一书中职场的真谛。

——伊志宏中国人民大学商学院院长、教授、博士生导师作者通过总结自己多年的职业经历。把自己在日常管理中遇到的问题和处理方法拿出来与读者一起分享。

通过阅读本书，读者可以提升自己的管理技能、丰富自己的管理经验。

对于初入职场的年轻人有一定借鉴意义。

——宋华中国人民大学商学院副院长、教授、博士生导师《赢者有道》写出了职场人士的修炼之道、学习之道、管理之道、营销之道、为人之道以及团队建设之道，算是营销界的一本值得阅读的书。

——陈震畅销书《铁军式营销》作者

<<赢者有道>>

编辑推荐

《赢者有道:职场专家不告诉你的生存技巧》：敢于掌握自己的命运拥有企业看重的专长忍耐，最重要的情商终身学习，不进则退别人的长处，自己的财富站在别人的角度思考问题信任尊重员工，好马也吃回头草，被领导批评也是一种幸福后面跟羊愚蠢，你拥有世界上最宝贵的财富。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>