

<<透视公司财报数字>>

图书基本信息

书名：<<透视公司财报数字>>

13位ISBN编号：9787550501829

10位ISBN编号：7550501823

出版时间：2011-8

出版时间：大连

作者：郭永清

页数：296

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<透视公司财报数字>>

内容概要

本书用通俗易懂语言系统介绍了如何阅读财务报表。

第一篇介绍了读者需要了解基本常识，其中包括报表是怎么来的，哪些因素会影响报表等等；第二篇从战略分析入手，为读者解释了企业究竟是怎样确立其核心竞争力，并反映到财务报表中；第三篇详细地讲解了如何看懂会计报表的具体内容；第四篇进一步介绍了如何进行财务分析，通过数据看透公司的核心竞争力。

<<透视公司财报数字>>

作者简介

郭永清，上海国家会计学院教授，会计学博士，产业经济学博士后，中国注册会计师（非执业），历任上海国家会计学院教研部教师、教务部中心副主任、远程教育部中心主任、行政财务部主任，现为上海国家会计学院教授，主要社会兼职有：中国会计学会财务成本分会理事、农业分会理事，三湘股份有限公司、海欣股份有限公司独立董事。

曾在《会计研究》、《财务与会计》、《财经问题研究》、《当代财经》等刊物上发表专业论文多篇，主持或参与国家级课题两项，出版有《新中国企业会计核算制度变迁研究》、《会计国际化——全球范围内的考察与中国的经验》等专著，以及《会计法导读与研究》、《企业会计制度与会计准则问题解答实务指南》、《小企业会计实务操作指南》、《企业财务报表编制与分析》、《企业兼并与收购实务》等著作，《公司财务报告分析》等译作。

郭博士主讲的课程有《公司财务报告分析》，《企业内部控制整合》，《企业全面预算管理——从战略到执行》，曾给国务院国资委总会计师班、中国移动、中国联通、中国远洋等大型企业，给中国人寿、东方证券、西部证券、浦发银行、国泰君安、申银万国、中国财产保险、中国银行等金融企业，给中国注册会计师协会、上海市注册会计师协会、外商投资企业协会等培训班，讲授各类财务与会计课程。

<<透视公司财报数字>>

书籍目录

第一篇 基础篇

1. 事关利益——财务报表很重要
2. 庖丁解牛——财务报表分析的实质
3. 不立危墙之下——经营环境对财务报表的影响
4. 东方不亮西方亮——经营战略对财务报表的影响
5. 皮之不存，毛将焉附——经营活动是财务报表的基础
6. 过程的控制与业务的总结——会计的精髓
7. 龙舟比赛的敲鼓者——财务会计部门引领公司价值创造
8. 马其诺防线——公司治理之于公司财务报表
9. 扎紧篱笆防漏洞——内部控制之于公司财务报表
10. 车同轨，书同文——企业会计准则之于财务报表
11. 经济警察——第三方审计之于财务报表
12. 乱世用重典——法律对财务报表的影响
13. 激进、保守还是平滑？
——会计战略对财务会计报表的影响
14. 压力、机会和借口——为什么财务报表舞弊？

15. 高屋建瓴——公司财务报告的分析框架
 16. 磨刀不误砍柴工——整理公司的信息
- #### 第二篇 战略分析篇

17. 认识庐山真面目——公司行业分析的框架
18. 群雄逐鹿——现有企业间的竞争
19. 构建“护城河”——进入壁垒
20. 千万不要被替代——替代品的威胁
21. 客大欺店——买方的议价能力
22. 店大欺客——供应商的议价能力
23. 田忌赛马——竞争策略分析
24. 薄利多销——总成本领先战略
25. 培育客户忠诚度——差异化战略
26. 咬住青山不放松——集中化战略
27. 骑虎难下——夹在中间
28. 无法模仿——核心能力分析

第三篇 会计分析篇

29. 会计分析的步骤和方法
30. 会计分析基础之资产负债表
31. 会计分析基础之利润表
32. 会计分析基础之现金流量表
33. 会计分析基础之附注
34. 会计分析基础之主要财务报表的关系
35. 货币资金质量分析及上市公司现金舞弊招式
36. 应收账款的猫腻
37. 以预付账款的名义被占用
38. 其他应收款
39. 存货的“奥秘”
40. 金融工具会计可能成最大杀手

<<透视公司财报数字>>

- 41. 投资性房地产成为报表操纵的利器
 - 42. 固定资产的关键问题
 - 43. 长期股权投资的质量
 - 44. 怎么计量水里的鱼？
 - 生物资产的难点
 - 45. 无形资产是什么？
 - “胶囊”中装了什么“药”
 - 46. 产生利润的所得税会计
 - 47. 应付职工薪酬
 - 48. 税务迷踪
 - 49. “最佳估计”的预计负债
 - 50. 被隐瞒的银行借款
 - 51. 权益出资到位了吗？
 - 警惕虚假出资
 - 52. 收入地雷一：寅吃卯粮，透支未来收入
 - 53. 收入地雷二：以丰补歉，储备当期收入
 - 54. 收入地雷三：鱼目混珠，伪装收入性质
 - 55. 收入地雷四：张冠李戴，歪曲分部收入
 - 56. 收入地雷五：借鸡生蛋，夸大收入规模
 - 57. 地雷六：瞒天过海，虚构经营收入
 - 58. 地雷七：里应外合，相互抬高收入
 - 59. 地雷八：六亲不认，隐瞒关联收入
 - 60. 地雷九：随心所欲，篡改收入分配
 - 61. 地雷十：混淆代销方式，扩大收入规模
 - 62. 收入地雷的预警信号
 - 63. 虚假的成本费用
 - 64. 营业税金及附加的异常波动
- 第四篇 财务分析篇
- 65. 财务比率分析的几点说明
 - 66. 财务分析框架
 - 67. 评估经营活动的盈利能力：一汽轿车和东风汽车，谁的汽车更赚钱？
 - 68. 从战略的角度评价一个公司的利润质量
 - 69. 评估公司的营运资本管理效率：一汽轿车和东风汽车，谁的汽车卖得快？
 - 70. 评估公司的长期资产及投入资本管理效率：一汽轿车和东风汽车，谁的生产线利用得更加充分？
 - 71. 产品战略的综合反映：投入资本回报率
 - 72. 负债与权益的管理：公司使用多大的财务杠杆率？
 - 73. 公司风险分析：资产结构和资本结构的匹配程度
 - 74. 从战略的角度考虑公司的流动性
 - 75. 画龙点睛：现金流量分析
 - 76. 综合分析：一汽轿车和东风汽车，谁的盈利能力和增长能力强？
 - 77. 成为一个稳健的投资者——市盈率、市净率和净资产收益率
- 后记

<<透视公司财报数字>>

章节摘录

版权页：插图：“应收票据”项目，反映企业因销售商品、提供劳务等收到的商业汇票，包括银行承兑汇票和商业承兑汇票。

“应收账款”项目，反映企业因销售商品、提供劳务等经营活动应收取的款项。

本项目应根据“应收账款”和“预收账款”科目所属各明细科目的期末借方余额合计数，减去“坏账准备”科目中有关应收账款计提的坏账准备期末余额后的金额填列，如“应收账款”科目所属明细科目期末有贷方余额的，应在资产负债表“预收款项”项目内填列。

“预付款项”项目，反映企业按照购货合同规定预付给供应单位的款项等。

本项目应根据“预付账款”和“应付账款”科目所属各明细科目的期末借方余额合计数，减去“坏账准备”科目中有关预付款项计提的坏账准备期末余额后的金额填列，如“预付账款”科目所属各明细科目期末有贷方余额的，应在资产负债表“应付账款”项目内填列。

“应收利息”项目，反映企业应收取的债券投资等的利息。

本项目应根据“应收利息”科目的期末余额，减去“坏账准备”科目中有关应收利息计提的坏账准备期末余额后的金额填列。

“应收股利”项目，反映企业应收取的现金股利和应收取其他单位分配的利润。

本项目应根据“应收股利”科目的期末余额，减去“坏账准备”科目中有关应收股利计提的坏账准备期末余额后的金额填列。

“其他应收款”项目，反映企业除应收票据、应收账款、预付账款、应收股利、应收利息等经营活动以外的其他各种应收、暂付的款项。

本项目应根据“其他应收款”科目的期末余额，减去“坏账准备”科目中有关其他应收款计提的坏账准备期末余额后的金额填列。

“存货”项目，反映企业期末在库、在途和在加工中的各种存货的可变现净值。

本项目应根据“材料采购”“原材料”“低值易耗品”“库存商品”“周转材料”“委托加工物资”“委托代销商品”“生产成本”等科目的期末余额合计，减去“受托代销商品款”、“存货跌价准备”科目期末余额后的金额填列。

材料采用计划成本核算以及库存商品采用计划成本核算或售价核算的企业，还应按加或减材料成本差异、商品进销差价后的金额填列。

<<透视公司财报数字>>

媒体关注与评论

此书以通俗易懂的、有趣的语言来阐述晦涩、难懂的财报数字，意味深长，让人回味无穷。我向从事财经工作的人士尤其是企业高管和财会专业人士隆重推荐本书，这是有关财报的不可多得精彩著作。

——德勤华永会计师事务所合伙人、王鹏程博士幽默的风格，易懂的语言，合理的框架，严密的逻辑，实战的案例，相信经济管理人士阅读本书，一定会大有裨益！

——招商银行资产托管部总经理夏博辉博士阅后掩卷深思。

财报分析不仅要关注数字本身，更要跳出数字看财报，以免“一叶障目，不见泰山”。

阅读本书将帮助经济管理人员，证券分析师和广大财会人员极大地开拓思路，让人有“会当凌绝顶，一览众山小”的豁然开朗之感。

——财政部会计司副司长，应唯

<<透视公司财报数字>>

编辑推荐

《透视公司财报数字:看故事读财报》：看穿财报舞弊，判断公司价值，掌握财富密码。
一本书帮你轻松搞掂公司财报！

<<透视公司财报数字>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>