

<<高级英语（下）>>

图书基本信息

书名：<<高级英语（下）>>

13位ISBN编号：9787560018171

10位ISBN编号：7560018173

出版时间：2000-10

出版时间：外语教学与研究出版社

作者：张中载 编

页数：349

字数：243000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

当您开始阅读本书时，人类已经迈入了21世纪。

这是一个变幻难测的世纪，这是一个催人奋进的时代，科学技术飞速发展，知识更替日新月异。希望、困惑、机遇、挑战，随时随地都有可能出现在每一个社会成员的生活之中。抓住机遇，寻求发展，迎接挑战，适应变化的制胜法宝就是学习——依靠自己学习，终生学习。

作为我国高等教育组成部分的自学考试，其职责就是在高等教育这个水平上倡导自学、鼓励自学、帮助自学、推动自学，为每一个自学者铺就成才之路，组织编写供读者学习的教材就是履行这个职责的重要环节。

毫无疑问，这种教材应当适合自学，应当有利于学习者掌握、了解新知识、新信息，有利于学习者增强创新意识、培养实践能力、形成自学能力，也有利于学习者学以致用、解决实际工作中所遇到的问题。

具有如此特点的书，我们虽然沿用了“教材”这个概念，但它与那种仅供教师讲、学生听，教师不讲、学生不懂，以“教”为中心的教科书相比，已经在内容安排、形式体例、行文风格等方面都大不相同了。

希望读者对此有所了解，以便从一开始就树立起依靠自己学习的坚定信念，不断探索适合自己的学习方法，充分利用已有的知识基础和实际工作经验，最大限度地发挥自己的潜能达到学习的目标。

欢迎读者提出意见和建议。

祝每一位读者自学成功。

全国高等教育自学考试指导委员会 1999年

## &lt;&lt;高级英语(下)&gt;&gt;

## 内容概要

《高级英语》(上、下册)是根据全国高等教育自学考试指导委员会制定的《高等教育自学考试英语专业考试计划》(试行)对于“高级英语”课程所规定的任务编写的。

“高级英语”课程的重点是：一、提高词汇运用和阅读理解能力，即能掌握和使用所学的词汇，特别是同义词、近义词的区分和使用，正确理解文章的内容和主题思想，抓住文章的要点，分析文章的结构、语言技巧和修辞特点。

二、提高语言表达能力，即能用英语解释，用汉语翻译文章中的难句，使用英语归纳文章的主题思想，对文章进行简单的分析、评论。

学生的学习任务是读懂上、下册中的32篇课文，并在此基础上完成课文后的练习。

学生借助字典和其他工具书独立解决语言和文化背景知识方面的问题，提高自学能力，增加文化知识，尤其是英、美等国的背景和文化知识，更好地使语言和文化结合在一起。

这一阶段教学的重点是提高理解和运用语言的能力，因此学生的注意力应该从语法、句法转移到对通篇文章的正确理解以及对语言的正确使用。

本书的框架结构是：一、课文导读：用汉语写的课文导读目的在于帮助学生了解课文的基本内容和主题。

二、课文：32篇课文的文字由浅入深，篇幅由短到长，循序渐进。

三、词汇表：每篇课文均有词汇表。

在释义明，课文词义在前，其他词义在后。

每册结尾有总词汇表。

四、注释：学生在学习课文时应先借助字典理解难点。

仍不能理解时，再看注释。

这样做有助于提高理解能力。

凡是用英语注释不易理解的，就用汉语注释。

有的注释用双适，有的全用英语下册的注释较多地采用了英语。

五、练习：练习分课文问答题、词汇练习、释译练习和写作练习四类。

每篇有八至十个课文问题，目的是帮助学生掌握课文内容，进行口语练习。

翻译练习包括汉译英、英译汉。

英译汉的句子完全出自课文。

写作练习是用150—200字简要复述课文的主要内容。

用英语解释句子有两个目的：检验学生是否理解正确，训练学生用英语解释英语词句。

书籍目录

Lesson one The company in which I work  
Lesson two Eveline  
Lesson three What ' s wrong with our press?  
Lesson four The tragedy of old age in America  
Lesson five Trifles(Part one)  
Lesson six Trifles(Part Two)  
Lesson seven Ace in the hole  
Lesson eight science has spoiled my supper  
Lesson nine I ' ll Never escape the ghetto  
Lesson Ten How market leaders keep their edge  
Lesson eleven On human nature and politics  
Lesson Twelve The everlasting Witness  
Lesson Thirteen Selected snobberies  
Lesson Fourteen Saturday Night and Sunday morning  
Lesson Fifteen Is america falling apart?  
Lesson Sixteen Through the Tunnel  
高级英语自学考试大纲

## 章节摘录

Actually, I enjoy my work when the assignments are large and urgent and somewhat frightening and will come to the attention of many people. I get scared, and am unable to sleep at night, but I usually perform at my best under this stimulating kind of pressure and enjoy my job the most. I handle all of these important projects myself, and I rejoice with tremendous pride and vanity in the compliments I receive when I do them well. But between such peaks of challenge and elation there is monotony and despair. (And I find, too, that once I've succeeded in impressing somebody, I'm not 'much excited about impressing that same person again; there is a large, emotional letdown after I survive each crisis, a kind of empty, tragic disappointment, and last year's threat, opportunity, and inspiration are often this year's inescapable tedium. I frequently feel I'm being taken advantage of merely because I'm asked to do the work I'm paid to do.)

On days when I'm especially melancholy, I began constructing tables of organization...classifying people in the company on the basis of envy, hope, fear, ambition, frustration, rivalry, hatred, or disappointment. I call these charts my Happiness Charts. These exercises in malice never fail to boost my spirits—but only for a while. I rank pretty high when the company is analyzed this way, because I'm not envious or disappointed, and I have no expectations. At the very top, of course, are: those people, mostly young and without dependents, to whom the company is not yet an institution of any sacred merit but still only a place to work, and who regard their present association with it as something temporary. I put these people at the top because if you asked any one of them if he would choose to spend the rest of his life working for the company, he would give you a resounding No!

, regardless of what inducements were offered. I was that high once.

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>