第一图书网, tushu007.com

<<瞬间看透对方>>

图书基本信息

书名：<<瞬间看透对方>>

13位ISBN编号：9787560141299

10位ISBN编号：7560141293

出版时间：2009-4

出版时间：吉林大学

作者：李楠

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

第一印象是识别人的首要先机。
在人与人的交往中，总是以第一印象作为认识一个人的先决条件。
若第一印象生产认识“定格”，形成心理定势，就会在很大程度上决定人际交往的态度与取向。
所以，在与人交往中不应该被第一印象所具有的表象性、片面性、主观性和先入为主的特点所迷惑，而出现认识上的偏差。
　要想练就瞬间看透对方的本事，就需要在比较、对比中识别人。
每个人都有自己的性格特点，这就要求要善于从不同因素中寻找共同点，使其具有可比性，还要善于发现和认识别人的长处与优点，在动态和静态双重作用中识别人，唯有如此，才能瞬间看透对方。

第一图书网, tushu007.com

<<瞬间看透对方>>

书籍目录

第一章 轻松辨识人心的21种技巧　一、兴趣识人　（一）钟情攀登　（二）喜爱观鸟　（三）热衷天文　（四）痴迷电脑　（五）热爱垂钓　（六）酷爱阅读　（七）钟爱古乐　（八）情迷花草　二、言行识人　（一）过分客气反失礼　（二）强行邀请者的依赖心理　（三）“工作狂”内心未独立　（四）洗手间里的交流　（五）退休后的怀旧情结　（六）敬畏权威者的恋父情结　（七）难缠密友的紧闭内心　（八）办公室的小喇叭　（九）“聚会明星”的心态　（十）冷僻生词卖弄文字　（十一）讲究穿着为表现　（十二）暴饮暴食舒缓心情　（十三）封闭内心保守秘密　（十四）顽固不化自我保护　（十五）轻率揽事轻率办　（十六）抢埋单者的自我满足　（十七）“铁公鸡”的复杂成长　（十八）强词夺理失风度　三、相面识人一　（一）心灵之窗的观测　（二）五官动作的含义　（三）表情透露的内容　（四）知人知面难知心　四、性格识人　（一）乐天善变之人　（二）性情不佳之人　（三）自我中心之人　（四）兴趣易变之人　（五）着力配合之人　（六）处事果敢之人　（七）深藏情感之人　（八）冷漠寡语之人　（九）性情模糊之人　（十）消极自弃之人　（十一）性格外向之人　（十二）不知快乐之人　（十三）顽固不化之人　（十四）自负傲慢之人　（十五）主动型被动者　（十六）贫穷者富人家　（十七）乐观悲观异同　（十八）与专家人士交谈　（十九）爱好体现性格　五、反观识人　（一）“好人”未必真好　……第二章　擦亮慧眼，识破圈套与骗局的8大要点第三章　以处世谋略，透识人之本性的17种智慧

章节摘录

第一章　轻松辨识人心的21种技巧一、兴趣识人在初次见面的短暂交谈中，往往会谈及彼此的趣味，逢到兴趣一致时，两人都能谈得很投机，自然也能够加深亲密程度。
理解一个人，最好以共同的话题为交谈的资料，只要那些话题涉及彼此爱好的东西，例如，运动、读书、养鸟等等，彼此就能够谈得很愉快，而且也能够更进一步理解对方。
（一）钟情攀登当你问一个将要度假的人，希望从事何种消遣时，如果他以登山回答的话，那么，你就可以判断他为内向型的人。
所谓的登山者也有好多种，像带着一些伙伴，驱车到小山丘，哼着歌儿爬一小段山路的人，几乎都是外向型的人。
自诩为“山之子”的山岳爱好者，经常组队向岩壁挑战，以攀登、征服人烟罕见、人力难及的险峻高峰为目标。
他们对大自然的态度也不同于外向型的人，对于大自然的险峻、严酷以及美丽，他们又爱又恐惧，虽然敢于对它挑战，但是，始终不把它当成享乐的休闲对象，他们一向以真挚的态度对待那些山岳。
一般说来，内向型的人比较能够适应大自然严酷的环境，探险家不用说，就是登山者也几乎都是内向型的人，他们并不惧怕严冬时期的露营。
至于外向型的人呢?固然喜欢假日时住住山野中的大饭店，但是偶尔住了一次标高一千米以上的山中小屋以后，下次他再也不敢领教了，他认为搭乘直升机从上往向下看更叫人开怀。

编辑推荐

《瞬间看透对方》“ 古来成大业者，无不为学冠。
”学习是成功的一块基石，同时也是一个艰苦的过程，成功固然要靠自己，然而学习前人的成功经验，不失为一个简洁的明智之举。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com