

<<胡雪岩韬略（全四卷）>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩韬略（全四卷）>>

13位ISBN编号：9787560142777

10位ISBN编号：756014277X

出版时间：2009-1

出版时间：吉林大学出版社

作者：刘方华 主编

页数：共四册

字数：1020000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<胡雪岩韬略（全四卷）>>

### 内容概要

胡雪岩是近代历史上传奇式的商界人物。

他最初由钱庄学徒，而资助官场冗员王有龄，并借助王有龄在官场上的势力，以开钱庄起家，层层托靠，左右逢源，周旋于官府势力、漕帮首领、洋商买办之间，办药局、开丝行、贩运粮食、军火，坐收渔利。

数年间，成为驰骋十里洋场的巨商大贾，并且是中国历史上第一个代表朝廷与外国银行开展金融业务的金融家。

他会逢乱世，结缘权贵，纳粟助赈，为清廷效犬马之劳。

洋务运动开始以后，他延洋匠，引设备，颇有劳绕左宗棠西征，他筹粮械，借银款，功绩卓著，几经沉浮，终于构成了以钱庄、典当为依托的金融体系。

进行生丝贸易，开设国号药局，形成“北有同仁堂，南有庆余堂”之势，声名远扬。

太平天国失败后，由于胡雪岩为左宗棠西征筹借军饷有功，受左宗棠保荐，获得朝廷特赐二品顶戴，准紫禁城骑马的殊荣。

<<胡雪岩韬略（全四卷）>>

书籍目录

胡雪岩韬略（一） 胡雪岩妙语录 第一篇 生平传略 红顶商人胡雪岩 擅假公款，因祸得福  
 福 筹划资本，寻找帮手 开创阜康，树立信誉 认销官票，代理府库 设立分号  
 ，投资丝行 “三人同心，其利断金” 收刘不才，合开药店 联合起来，对付洋人  
 收朱福年，兴办典当 助左宗棠，戴红顶子 为助西征，始借外债 祸起萧墙，烟  
 消云散 第二篇 商政谋略 一、创业维艰 店倌生涯 自创钱庄 北票南庄  
 借师助剿 协理洋务 筹办军饷 二、托庇官场 囊助王有龄：己欲立先立人  
 慧眼识英才，潦倒茶客时运转 仗义疏巨资，钱庄后生饭碗丢 急人之所急，誓与有龄  
 同生死 双肩负重任，运粮草尽心竭力 何桂清得娇妻，胡雪岩忍痛割爱 阿巧擅  
 公关，何桂清失魂落魄 积极促姻缘，友谊之树花常开 捐官找门道，气质相类思路近  
 “盘口”既已开，王有龄却不识窍 钱到公事办，黄抚台且推且就 宗棠功高盖主  
 ，雪岩平步青云 巧舌觅靠山，左右股肱成知己 左李结大怨，光墉沉浮随时势  
 “花花轿儿人抬人”，中堂大人心情畅 胡雪岩与德馨：路遥知马力，日久见人心 莲  
 珠弹暖帽，德馨意欲升巡远 患难见真情，咱哥俩个谁跟谁 三、纵横商场 官势·洋  
 势·商势 依靠官办事 洋人助我一臂之力 从江湖起步 筹划商势，主  
 动出击 机会·眼光·财源 眼光要正中要害 白手起家 商场风云变幻，  
 做到心中有数 要有长远眼光 做生意不能走眼 .....胡雪岩韬略（二）胡雪岩韬略（  
 三）胡雪岩韬略（四）

<<胡雪岩韬略（全四卷）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>