

<<李嘉诚商道真经>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚商道真经>>

13位ISBN编号：9787560146973

10位ISBN编号：756014697X

出版时间：2009-10

出版时间：吉林大学出版社

作者：李津

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<李嘉诚商道真经>>

### 前言

他经营着世界上最大的港口；垄断着面向中国内地的输电线；享有来自顶级地产商和零售商的美誉；以及拥有着最大的移动手机运营商的头衔。

唯有他能够在他的领域中频繁地被世界所感知，进而影响全球这一行业的未来。

这个人就是李嘉诚。

李嘉诚的人生经历，可以说是一部波澜壮阔的长篇小说。

作为一个华人首富，从小辍学并走向社会，靠卖塑料花起家，利用炒地产完成了原始积累，并通过地产经营成为享誉数十年的华人首富。

而更为值得人学习的是他的慈善义举，不久前，他一次就捐了78亿港元给公益慈善基金会，累计捐款总额逾140亿港元，如此手笔，可照汗青。

李嘉诚是个神话，更是个超人。

有港人的地方，就有李嘉诚的名字；或者现在说，有华人足迹的地方，就会有李嘉诚的名字。

他名噪一时，这不仅仅是因为他是这个星球上最富有的人之一，还因为在香港他创下华资财团吞并外资财团的先例；他是华人入主英资财团的第一人。

如今李嘉诚的商业帝国遍及全世界几十个国家。

李嘉诚是香港市场诸巨人中少有的出身贫寒者，少有的常青树，在市场和管理的各个领域和各个层面都成功过的佼佼者。

李嘉诚的成功在于，从少年创业到目前60多年的从业过程里，他几乎抓住了命运赐福的一切机会，并利用发挥至完美。

## <<李嘉诚商道真经>>

### 内容概要

《李嘉诚商道真经》讲述了他掌控着香港的经济：经营世界上最大的港口：垄断着面向中国内地的输电线；享有来自顶级地产商和零售商的美誉；以及拥有着最大的移动手机运营商的头衔。唯有他能够在他的领域中频繁地被世界所感知，进而影响全球这一行业的未来。

他的公司被美国《商业周刊》誉为“全球最赚钱的公司”；他统领的“和黄”集团被美国《财富》杂志封为“最赚钱的公司”。

这个人就是李嘉诚。

## &lt;&lt;李嘉诚商道真经&gt;&gt;

## 书籍目录

上篇第一章 风云时代——一个华人史册的纪录李嘉诚有两点是香港其他富豪所无法比及的：  
一、擅长海外扩张。

小小的香港显然无法令李嘉诚完全施展手脚，他以大中华区为大本营，向着全世界疯狂扩张，目前，其商业帝国版图已经冲出亚洲，打到欧洲、美国等地；二、擅长切入到新的行业中并达到相当成功的境界，创建了一个多元化的庞大帝国。

1.李嘉诚走过的路2.征战欧洲3.亚洲版的巴菲特4.超人的真实人生第二章 李氏王朝——枭雄人物的背后李嘉诚的“冷酷无情”，把孩子逼上自立、自强之路，陶冶了他们勇敢坚毅、不屈不挠的人格和品性。

如陶行知所说：让孩子出自己的力、流自己的汗、吃自己的饭才是英雄汉。

1.尊敬母亲 力尽孝道2.培养孩子独立人格3.背后的成功女人第三章 雄霸天下——一叶扁舟到航空母舰李嘉诚敏锐地抓住了这一机遇，在不长的时间里，李家父子3人靠着网络概念，赚了足足2000亿港元。

李氏家族的总资产，已经昂然进入世界前5名。

而李嘉诚、李泽楷、李泽钜3人，俨然成为亚洲高科技产业的新霸主。

1.屈臣氏集团2.TOM集团有限公司3.和记黄埔有限公司4.长江实业（集团）有限公司（长实）5.香港电灯集团6.海逸国际酒店集团7.中国“玩具业龙头”中篇第四章 立身之本——修身乃做人之道“在稳健中寻求发展，发展中不忘稳健。

”是如今的李嘉诚在看不见硝烟却战火熊熊的商场上，给自己定下的座右铭。

他时常强调：“作为一个庞大企业集团的领导人，你一定要在企业内部打下一个坚定的基础。

1.母慈父严 耳濡目染2.未学经商 先学做人3.诚信乃经营之本4.先是人 然后是商人5.操守高尚 胸襟宽广6.笨鸟先飞 勤能补拙7.财不外露 低调处世第五章 创业之道——迈向成功的基石“如果你任人唯亲的话，那么企业就一定会受到挫败。

”这是李嘉诚所信奉的用人之道。

他说：“在我两个儿子加入公司前，我的公司内并没有聘用亲属，我认为，亲人并不定就是亲信。

1.不安现状——超人的跳槽史2.审时度势 把握机遇3.胸怀大志 始于足下4.同甘共苦 携手创业5.以施之道 还施彼身6.学会包装自己7.信念创造未来8.看清形势 果敢出击第六章 赚钱之道——华人首富的经商秘诀一条路，在舅父荫庇下谋求发展，中南公司，已成为香港钟表业的巨擘，收入稳定，生活安逸；另一条路要艰辛得多，充满风险，须再一次到社会上闯荡。

李嘉诚选择了后者，他喜欢做充满挑战的事。

待在舅父的羽翼下，更容易束缚自己，贪图安逸，要趁现在年轻，多学一些谋生的本领，拓宽视野，增长见识，为的是今后做大事业！

1.知人善用 真诚相待2.知识决定命运3.眼光独具 紧跟市场4.知己知彼 百战不殆5.与人方便 与己方便6.敢冒风险 稳健当头7.精诚合作 互惠互利8.嗅觉敏锐 多谋善断9.吸取教训 发现财富第七章 商战之道——纵横捭阖驾驭商场由零开始，白手起家，李嘉诚几乎成了人们心目中成功的典范。然而历数李嘉诚几次重大的赚钱交易，却发现这位被称为“财技之神”的财技谋略家，更多的时候喜欢人弃我取，逆境取胜。

1.着眼未来 引领市场2.眼光非凡 深谋熟虑3.玩转股市 收放自如4.世事洞明 人情练达5.内外并举 觅取机会6.强强合作 决胜市场7.避其锋芒 乘虚而入8.循规经营 后来居上9.背水一战 抓住机遇10.直击广州 大展手脚11.多元发展 趋吉避凶12.保守理念 巧渡危机13.三面出击 由守转攻第八章 管理之道——企业发展的制胜宝典“想当好的管理者，首要任务是知道自我管理是一项重大责任，在流动与变化万千的世界中，发现自己是谁，了解自己要成什么模样是建立尊严的基础。

”1.管理者要学会自我管理2.在危机与风险中稳健求胜3.与人合作 互惠互利4.顾全大局 生财有道5.规模管理 大气磅礴6.领袖的决断力7.别具一格的知识管理8.延续有力的家族管理9.团队管理 以情感人10.事业管理的独到见解11.找到正确的方向第九章 守业之道——稳中求胜的经营策略人如果

## <<李嘉诚商道真经>>

心浮气躁，急于求成，往往会铸成大错。

在商场上，头脑清醒的人避免头脑发热，才能纵横捭阖，进退自如。

李嘉诚就是一位始终保持清醒头脑的智者。

1.稳步发展 头脑清醒2.多元投资 分散风险3.结好四方 前路宽广4.资源互补 拓展空间5.以慢制快 收益稳定6.李嘉诚的“游泳哲学”7.不安现状 锐意进取8.克勤克俭 富而不奢9.危机面前 独善其身第十章 用人之道——至尊领袖运筹帷幄的艺术李嘉诚曾经读过一本《世纪三国——曹操之霸者胜出》，他认为“三国”是最佳的管理学教材，因此撰写“愚昧是世上最大的敌人”一文推荐这本书。

1.李嘉诚热衷的管理2.李嘉诚的用人之道3.大肚容尽天下之才4.尊重人才 赢得忠诚5.当代孟尝“客卿”鼎助6.重视能力 偏于资力第十一章 学习之道——商界常青树的不败秘诀偶然的成功，支撑着某种必然的因素，那就是一个生意人本身的素质。

作为一名现代生意人，要想使自己所从事的事业取得新的成功，就要加强自身的修养，不断掌握新知识，努力使自己成为一个“全才”。

1.新成功需要新知识2.在学习和总结中进步3.触类旁通 提升自己4.不辞杯土 不择细流下篇第十二章 笑对人生——超凡脱俗的生活理念李嘉诚回答说：“要成为领袖，你提到的基本素质一定要有。

要清楚，无论从事什么行业，都要比竞争对手做好一点。

就像奥运会赛跑一样，只要快1/10秒就会赢。

“1.简单生活内心阔2.李氏止学3.李嘉诚的财富标准4.取诸社会 还诸社会5.顺应运 以情投资6.俭朴无私 谦和大度7.关心弱势群体8.亲情与乡情两不误第十三章 警世箴言——感悟成功的妙语金言记者：现在基金会有多大？

它是什么样子？

李嘉诚：现在还是个秘密，但是可以讲是相当大的数字。

同时，我自己定下一个规则：基金会现在已经有的资产，跟它增长的积蓄是一直不用的。

今年它用多少，做多少，捐多少，我今年一年就还给它。

就是它做多少，跟基金会现在有的数额完全无关系。

在我健康良好的时候，基金会每年捐的钱都是我额外拿出来的。

假如今年基金会做10个亿，我就放进10个亿给它。

1.投资于有风险的行业2.讲究时效才能成功3.要有一颗宽容博大的心4.多努力一点 多赢一点5.充实自己 挑战未来6.在稳健与进取中取得平衡7.李嘉诚谈管理之道8.知识改变命运第十四章 访谈实录——超人的内心独白李嘉诚在商场上创造了一个又一个奇迹，那么，这位在商场上叱咤风云的超人究竟怎样看待自己的人生呢？

1.“经济沙龙”访谈2.汕头大学访谈录3.“公司战略”访谈录4.中央电视台《面对面》采访节选5.对话长江商学院6.创新求进挑战科技新世纪7.在那“零”和“非零”间8.全球化不可承受的重压9.成功3Q10.敬老中心的讲话11.新加坡“李嘉诚图书馆”开幕典礼演讲12.学会自我管理13.在卓越与自负之间取得最佳平衡附录一：李嘉诚如是说附录二：李嘉诚给创业者的101条忠告附录三：李嘉诚大事记

## <<李嘉诚商道真经>>

### 媒体关注与评论

士人第一要有志，第二要有识，第三要有恒！

——李嘉诚 人们赞誉我是超人，其实我并非天生就是优秀的经营者。

到现在我只敢说经营得还可以。

我是经历了很多挫折和磨难之后，才领会了一些经营的要诀。

精明的商家可以将商业意识渗透到生活的每一件事中去，甚至是一举手一投足。

充满商业细胞的商人，赚钱可以是无处不在、无时不在。

有钱大家赚，利润大家分享，这样才有人愿意合作。

假如拿到10%的股份是公正的，拿到10%也可以，但是如果只拿9%的股份，就会财源滚滚来。

——李嘉诚

<<李嘉诚商道真经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>