

<<保险家书系之庄秀凤>>

图书基本信息

书名：<<保险家书系之庄秀凤>>

13位ISBN编号：9787560161433

10位ISBN编号：756016143X

出版时间：2010-7

出版时间：吉林大学出版社

作者：庄秀凤,吴锦珠

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<保险家书系之庄秀凤>>

内容概要

保险家书系之《保险家书系之庄秀凤:阿凤传奇》，从养鸭公主到台湾保险天后，庄秀凤这个女子不一般！

庄秀凤的人生充满传奇，她的业绩令人瞩目，她的理念更是闻所未闻。

替父还债。

不做保险就坐牢。

婆婆阻婚。

老公慧眼识英雄。

险象环生双胞胎。

月子之内争第一。

反败为胜。

荣获九条冠军带。

配有多幅珍贵图片。

给你奉上保险的饕餮大餐。

<<保险家书系之庄秀凤>>

作者简介

作者：（中国台湾）庄秀凤（中国台湾）吴锦珠 庄秀凤，亚洲保险天后。

1981年进入台湾国泰人寿，入行30年仍在战斗，前任台湾国泰人寿北三区部经理，现任台湾盘石保经副总经理，现任台湾国泰人寿高级顾问。

著有：《阿凤精神》、《撒豆成兵》、《保险家书系之庄秀凤:阿凤传奇》、《成功看得见》、《谈笑带兵》、《让客户喜欢你就对了》等畅销书。

吴锦珠，台湾畅销书作家、专业讲师，曾任记者、总编辑等职，著有：《千万年薪保险巨星》、《超速成功五十招》、《情意无价》、《前瞻》、《无惧与坚持》等数十册保险畅销书。

<<保险家书系之庄秀凤>>

书籍目录

出版前言 蹇宏先生推荐序 梅汝彪先生推荐序 汪振武先生推荐序 金爱丽女士推荐序 李健成先生推荐序 李平先生推荐序 康裕民先生推荐序 蔡明敏先生推荐序 林裕盛先生推荐序 黄金财先生推荐序 卜运喜先生推荐序 庄秀凤女士自序 吴锦珠女士自序 第一篇坎坷童年力争上游 热爱保险三十年如一日 养鸭公主 声如洪钟 为人所不能为的事 激励效用大无比 “放屁”课长助我壮大 自信散发迷人魅力 第二篇用心做事 赢得荣誉 知识就是力量 兴趣结合保险营销 坐月子业绩得第一 团队激励气势如虹 海阔天空成功在握 刻苦耐劳毅力惊人 第三篇胆大心细贴心服务 人穷志不穷 适时犒赏自己 跟着竞赛脚步跑 愈挫愈勇逆流而上 壮志凌云比天高 忍人所不能忍 第四篇勤以立业信以交友 小心为妙 注意细节 善念善心逢凶化吉 横逆加速成功脚步 见风转舵航向双赢 激起客户的共鸣心行,我一定好好服务 第五篇感恩惜福保险最好 墨守成规最不上道 全心奉献慷慨最美 自强者击不倒 诚实是最上策 子欲养而亲不待 神圣伟大的保险事业 附录庄秀凤得奖摘要

<<保险家书系之庄秀凤>>

章节摘录

版权页：其实不管电视里演的剧目是“洛神”、“陈三五娘”、“七侠五义”，至少都已看过十几遍，但我仍旧很爱看。

最主要的原因是，传统歌仔戏曾陪我走过童年。

因为我父母每天忙着工作，下田耕种或是到鸭舍里忙碌，很少有时间陪伴儿女。

而我的兄姊也很辛苦在打工，所以往往晚上家里都只剩我一个人，在昏黄的灯光下读书写字。

毕竟是年纪小，晚上独自一人在家，难免会害怕，所以就扭开老旧的收音机，让角色多元热闹滚滚的歌仔戏，陪伴独处的我。

久而久之，竟培养出我对歌仔戏的浓厚兴趣。

从事保险业务，我把歌仔戏里的菁华带入招揽工作中，亦有很大的收获。

有一次拜访一个年纪大约五十多岁的张太太，当时她正在看歌仔戏，电视里演的是王宝钏的故事，她一边看一边掉泪，还一直拉着我的手说：“好可怜、好可怜！

女人真命苦哪。

”我也陪着她边看边掉眼泪，感动于苦守寒窑十八年，终于把丈夫给苦苦等了回来，王宝钏的贤淑，不愧是中国妇女的优良典范。

共同兴趣拉近距离“你说这保险怎么买？

”张太太看完歌仔戏后问我。

这时，她根本不在乎保险建议书上的商品，究竟是增值分红或是储蓄险？

因为我和她有共同的兴趣，都喜欢看歌仔戏，自然产生同理心，之间的冷陌距离就会消失不见。

张太太是个寡妇，她四十五岁时，丈夫就死了，已经独守十年活寡，除非她有第二春，否则这辈子就只能孤独的终老一生。

她苦笑的说，人家王宝钏虽然守了十八年活寡，但终究是把她出征的丈夫给苦等了回来。

而她再怎么等，也等不回死去的丈夫啊！

今后再也没有人可依靠。

说着悲从中来……我告诉她，丈夫死了是事实，要认命但不要悲伤。

因为保险可以代替她的亡夫来照顾她，往后的日子不会经济无着。

张太太颇有同感说，将来保险满期金，就是她的养老退休金，也等于是有个丈夫在关照她晚年的生活。

张太太还打趣说，自己买十年期的保险，现在投保十年后，就可以领回一笔满期金。

她比王宝钏幸运，因为比王宝钏早八年等到丈夫归来。

保险保障寡妇生活“很好，你说的非常正确，恭喜您。

”我高兴的告诉她，有了保险的保障，从此不必再为寡妇孤独无依的生活而烦恼。

因为保险会保障张太太，从今以后的生活，使她不必再为没有丈夫关照的日子，而烦恼既孤单又没钱的寡妇生活。

只因我们俩人都爱看歌仔戏，所以拉距陌生距离，彼此感觉特别亲切，于是成交保险，就显得轻松简单多了。

歌仔戏陪我成长，也充实我的生活，更让我的保险生涯多姿多彩，使保险营销更容易。

所以一个聪明的营销员，要将兴趣和工作结合在一起，如此能帮助保险事业更快速成功。

<<保险家书系之庄秀凤>>

编辑推荐

《保险家书系之庄秀凤:阿凤传奇》由汪振武, 梅妆彪, 金爱丽, 李健成, 李平联袂推荐。

<<保险家书系之庄秀凤>>

名人推荐

我相信，这是一本所有从事保险行业人士的打开保险成功之门的羊皮卷。

而“阿凤精神”并非专属于保险行业，也是每位寄望获得精彩人生的成功人士的共用特质。

——汪振武 华康保险代理执行董事兼首席执行官 以前就听闻台湾保险界有个很棒的阿凤，现在我更真诚的向大家推荐，阿凤部长是华人寿险之光。

她不屈不挠的奋斗历程令人感动。

她在保险界胼手胝足的打拼过程，享有今日显赫的地位。

——黄金财 前中意人寿大中华区执行长 我当年一眼就看出，她将是明日保险界耀眼的明星。

因为她相当聪明又有智能，为人诚恳又厚道，做事积极又认真，对保险事业的投入，更倾尽毕生心血与精力。

本书故事很精彩，十分感人好看，阿凤不愧是位传奇人物。

——卜运喜 庄秀凤的伯乐、台湾幸福人寿副总经理 “笼泉，养不成凤凰；盆树，长不成栋梁。”秀凤姊的人生奋斗故事，很符合这句话。

我和她是多年好友，先恭喜她出版新书，慷慨分享宝贵理念，大家有福了。

——蔡明敏 马来西亚知名教育训练顾问

<<保险家书系之庄秀凤>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>