

<<推销口才训练教程>>

图书基本信息

书名：<<推销口才训练教程>>

13位ISBN编号：9787560417738

10位ISBN编号：7560417736

出版时间：2002-10-1

出版时间：西北大学出版社

作者：周荣,史晟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<推销口才训练教程>>

书籍目录

第一章 推销员的口才培训方法

第一节 基础培训

第二节 素质培训

第三节 技能培训

第四节 综合培训

第二章 提高推销员口才的捷径

第一节 在素质方面提高口才

第二节 在业务方面提高口才

.....

第三章 电话推销的学问

.....

第四章 怎样与顾客接触

.....

第五章 商务洽谈如何进行

.....

第六章 说服顾客的艺术

.....

第七章 推销谈判

.....

第八章 如何使推销成功

.....

<<推销口才训练教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>