

<<国际贸易实务案例分析>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务案例分析>>

13位ISBN编号：9787560937267

10位ISBN编号：7560937268

出版时间：2006-9

出版时间：华中科技大学出版社

作者：幸理

页数：285

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务案例与分析>>

内容概要

《国际贸易实务案例与分析》具有使国际贸易实务理论知识的理解直观化、抽象运作程序的掌握具体化以及法律规则与惯例的运用灵活化等作用，能较好地启发和提高学生的逻辑思维和分析判断能力，使读者确实具备运用国际贸易实务知识解决实际问题的能力。

本书主要包括：国际贸易业务洽商与合同订立，国际贸易业务履行程序，品质条件、数量条件、包装条件、价格条件、支付条件、商检条件、运输条件、保险条件、不可抗力条件、索赔条件、仲裁条件、法律选择条件等关于合同条款的基本知识，单证审核与操作，国际贸易方式等知识的案例与分析。

上述每一部分内容都有相关理论知识点指导分析案情。

每一案例都由案情简介、分析要点、案情分析构成。

并且，所有相关理论知识点与案例分析要点构成了完整的国际贸易运作知识体系。

本书既可作为各大专院校经济、贸易、金融、管理等专业的教材，又可作为外经贸理论工作者及实践工作者的参考资料。

<<国际贸易实务案例与分析>>

书籍目录

第一章 国际贸易业务洽商与合同订立案例一 国际贸易合同成立的条件案例二 发盘的逾期接受造成合同无效案例三 逾期接受发盘人的决定权案例四 发盘非实质性修改的有效性案例五 发盘主要交易条件修改的有效性第二章 国际贸易业务履程序案例一 对出口商资信调查不足案例二 签订合同条款的内容造成合同履行的风险案例三 利用合同的履行进行诈骗案例四 船运公司无单放货转嫁第三方案例五 伪造合同履行单据诈骗巨款第三章 品质条件案例一 凭样品买卖信用证中的陷阱条款案例二 既凭规格又凭样品的贸易业务案例三 商品品质应符合进口国的法律与消费习惯案例四 利用品质条款的欺诈案例五 严格按照品质、数量条款履行合同第四章 数量条件案例一 重量短缺的原因案例二 溢短装条款与信用证金额的一致性案例三 严格按照信用证规定的溢短装条款交货案例四 在合理范围内溢短装不构成违约案例五 溢短装条款计算与查询第五章 包装条件案例一 包装标志的规范性案例二 按照合同条款进行包装案例三 包装单的运用引起的纠纷案例四 包装要有利于国外市场销售案例五 包装条款的内容订立应明确第六章 价格条件案例一 按照合同价格进行交易案例二 正确地选择价格术语规避风险案例三 外贸人员应深刻理解价格术语的责任与费用划分案例四 价格术语引起的装运合同条件案例五 严格遵守价格术语中规定的买卖双方义务第七章 支付条件案例一 在国际结算中托收支付方式的利与弊案例二 慎重运用远期付款交单案例三 信用证使用的准绳——《跟单信用证统一惯例》(UCP5)案例四 严格按照信用证要求正确制单案例五 不该遭遇的拒付第八章 商检条件案例一 检验证书的公证性案例二 检验时间与地点的选择决定承担的风险案例三 以合同规定的有效期保证质量案例四 检验应在合理时间范围内进行案例五 检验证书具有法律效力第九章 运输条件案例一 转船地点在合同中明确规定案例二 集装箱运输标注“FCL”和“LCL”后费用的区别案例三 货运代理的权利范围案例四 签发记名提单要慎重案例五 分批装运不同解释引起的麻烦第十章 保险条件案例一 保险条款的填写要明确具体案例二 保险的除外责任案例三 不可免责过失所致的共同海损案例四 提单权益与保险权益的分离案例五 保险公司代位求偿权的履行第十一章 不可抗力条件案例一 不可抗力的界定案例二 合法地证明不可抗力的发生案例三 不可抗力必须是不能预见与无法控制的案例四 有效利用“不可抗力”维护利益案例五 合同不履行不属“不可抗力”第十二章 索赔条件案例一 索赔需要充分的证据案例二 不符合合同条件据理索赔案例三 熟悉赔偿适用法律的规定案例四 法律的选择决定索赔成功与否案例五 合同内容详细、具体是索赔依据第十三章 仲裁条件案例一 仲裁裁决的效力是终极性的案例二 仲裁条款独立于原合同案例三 提起仲裁时的财产保全案例四 正确履行仲裁权的形式要求案例五 避免签订浮动的仲裁协议第十四章 法律选择条件案例一 贸易合同中应约定准据法案例二 我国法律认可临时仲裁庭的裁决案例三 根据最密切联系原则选择裁决法律案例四 慎重地确定提单的法律选择条款案例五 管辖权不能决定法律选择权第十五章 单证审核与操作案例一 慎重运用不同种类的提单案例二 审核信用证修改证应与原证对照案例三 加强外贸企业信用证管理工作案例四 单证相符是顺利结汇的前提案例五 出口单证遗漏付款人地址致损案第十六章 国际贸易方式第一节 包销案例 包销具备的条件第二节 代理案例一 代理协议规定双方的责任与义务案例二 “诚信”是代理制度的基础案例三 代理协议外的“信用”证明案例四 代理业务中惨痛的打包贷款案例五 为获取过高的代理费所付出的代价第三节 易货贸易案例一 从传统的易货贸易中新生案例二 埃及的新型易货贸易第四节 补偿贸易案例一 补偿贸易的外汇风险估计案例二 补偿贸易如何补偿第五节 加工贸易案例一 加工贸易风险的规避案例二 OEM(定牌加工)业务的知识产权第六节 国际博览会案例 博览会让生活更美好附录一 《联合国国际货物销售合同公约》附录二 《中华人民共和国合同法》附录三 《托收统一规则》参考文献

<<国际贸易实务案例与分析>>

编辑推荐

本书主要包括国际贸易业务洽商与合同订立, 国际贸易业务履程序, 品质条件、数量条件、包装条件、价格条件、支付条件、商检条件、运输条件、保险条件、不可抗力条件、索赔条件、仲裁条件、法律选择条件等关于合同条款的基本知识, 单证审核与操作, 国际贸易方式等知识的案例与分析。

本书既可作为各大专院校经济、贸易、金融、管理等专业的教材, 又可作为外经贸理论工作者及实践工作者的参考资料。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>