

<<成功人士99个处世细节>>

图书基本信息

书名：<<成功人士99个处世细节>>

13位ISBN编号：9787560954400

10位ISBN编号：7560954405

出版时间：2009-7

出版时间：华中科技

作者：凡禹 编

页数：358

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功人士99个处世细节>>

前言

有一个刚踏上工作岗位的年轻人讲过发生在他自己身上的一件事。

第一天上班前，父亲把他拉到身边，问他：“你知道在社会上立足的关键是什么吗？”

” “是学历吗？”

” “不对。”

” 父亲说。

“是知识吗？”

” “不对。”

” 父亲说。

“是能力吗？”

” “不对。”

” 父亲还是这句话。

“那是……” 年轻人大惑不解。

父亲说：“是学会与人相处。”

” 父亲语重心长地告诉他：在社会上做事，特别要花心思。

人与人之间人情胜过实际。

很多时候，会处世比会办事重要。

一个人缘好、有声誉的人，凡事都可以轻而易举地办成。

反过来，那些自以为是的人就可能怀才不遇、处处碰壁。

世间万物都是讲求处世的。

植物和其他动物的语言人类听不懂，但看得懂它们的行为规律——适者生存，这就是处世的结果。

人类同样如此，只是相对其他物种更高明一些，把处世变成了一门学问。

著名诗人约翰·唐说过：“没有别人，你即是一座孤岛。”

”或许每一个人在广袤的地球上都能建立属于自己的小天地，但可以肯定的是，这些小天地一定是相互联系、彼此依靠的，其中联系和依靠的纽带就是人与人的相处。

谁也不可能过与世隔绝的生活，谁都需要通过从别人那里得到承认而获得满足。

<<成功人士99个处世细节>>

内容概要

处世精明与否。
与人们对细节的重视与否紧密相连。
重视细节，处世的态度就不同，由此带来的结果也大相径庭。
本书《成功人士99个处世细节》从实用的角度出发，用事例说话。
融理论指导性与实际可操作性于一炉。
告诉大家在处世时： 为自己办一张人脉存折，把握最佳的交往距离。
别错过生命中的贵人，记住每个人的名字，容忍人们的小缺点和小过失。
与人握手时多握一会儿。
别答应自己无法兑现的事，一举一动都要想到有人在注视。
等等。
全书语言精妙。
文字洗炼，值得一读。

<<成功人士99个处世细节>>

书籍目录

1.为自己办一张人脉存折人情需要不断地积蓄充实自己人情账户2.广建高素质的人际关系网人际关系的网的核心与网中的人多联系经常传递口信结交社交专家3.每个人都是你的交际良师从朋友身上学习建立良师俱乐部4.把握最佳的交往距离交往的空间距离交往的心理距离人与人之间的4种距离5.别错过生命中的贵人改变人生抓“贵人”贵人靠自己去发现6.博得他人的好感和善意少责备，多鼓励做一个“感化天使”7.记住每个人的名字记住对方的姓名记住人名的3个方法8.小人得防，更要慎交对小人敬而远之小人都心胸狭窄9.追求金钱和利益不等于俗气钱是生活必需，又是万恶根源追求金钱的6个原则不挣应得之利的后果10.容忍人们的小缺点和小过失不要总盯着别人的缺点原谅那些犯过无心之过的人11.要识时务，也要保持尊严好汉能吃眼前亏当忍则忍，能让则让12.你没有理由看轻自己每个人都少了一样东西肯定你自己存在的价值13.与人握手时，可多握一会儿握手隐藏的秘密握手的经济效益14.为对方着想，为自己打算尽可能为对方着想从对方的立场考虑问题15.站在对方的立场说服对方说服之前先了解对方强调双方的共同点16.别答应你无法兑现的事宁做过头事，莫说过头话别答应你无法兑现的事17.诚实守信，说到做到如果承诺了，再小的事也要办到即使不便也兑现诺言18.抓大放小，小事难得糊涂生命短促怎顾得计较小事对人对事不要太较真19.发现美好的事物并加以赞赏赞美如煲汤，火候很重要赞美别人不是贬低自己20.永远保持镇定面对挑战：沉着冷静面对诽谤：懂得虚晃一招21.深思熟虑，三思而后行草率行事，只能草率收场三思而后行的6个方法22.说话莫说绝，伤人莫伤心说话顾及对方的自尊心得理让人，放他一马又何妨23.刻意追求完美只会苦了自己不完美是人生常态英雄难觅完美人生24.好好活着，善待自己品茶看人生钓翁之意不在鱼在水墨丹青中寻找乐趣25.给人留下良好的第一印象不要小看第一印象人人都在以貌取人，你怎么办26.好形象带来成功的机会好形象是成功的资本打造完美形象27.你的微笑价值百万让微笑潜入他人心灵今天你微笑了吗28.树立文雅有礼的美名彬彬有礼增添人气再熟悉也不能缺少礼节29.别在工作上被人看不起你是哪种职业人遵守办公室里的潜规则30.小心你的善良被人利用小心你的善良被人利用做好人，但不可做烂好人31.给朋友分分类朋友的6种类型趁早和这些朋友断交32.不要和这些人做朋友太注重个人利益的人鸡蛋里能挑出骨头的人张嘴胡说八道的人忘恩负义的人33.友情的基础是互惠互惠的原则双赢互惠的基础34.和朋友平等相处朋友相处要平等不要控制朋友平等相处的方法35.走出面子的误区你为什么爱讲面子为面子受罪不划算36.成人之美。不成人之恶成人之美的善举为别人开一朵花37.发挥自己的独特个性优秀个性的特征个性的3种类型38.认识各种不同性格的人木讷呆板的人傲慢无礼的人沉默寡言的人深藏不露的人草率决断的人顽固不化的人反应迟缓的人39.别为小事生气.....

<<成功人士99个处世细节>>

章节摘录

实际生活中，亲密距离与朋友距离通常都是非正式社交场合中使用，在正式社交场合则使用社交距离。

3.社交距离 这一距离体现了社交性和礼节上的较正式的关系，社交距离的近范围在1.2 ~ 2.1米之间，这是一般的工作环境和社交聚会的标准距离。

有这样一个例子。

一次座谈会，工作人员安排座位时有个疏忽：两个并列的单人沙发间没有摆放增加距离的茶几，结果，客人不得不尽量靠到沙发外侧的扶手上，身体呈向后仰的姿势。

可见，不同的情境，不同的关系，要有不同的人际距离，如果距离和情境不对应，一方或双方就会心理不适。

社交距离的远距离范围在2.1 ~ 3.7米之间，表现的是更加正式的社交关系。

公司经理常用一张大而宽的办公桌，并将来访者的座位放在离办公桌有一段距离的地方，这样与来访者谈话时就能保持一定的距离。

企业或国家领导人之间的谈判、招聘时的面谈、大学生论文答辩等场合，双方之间也会隔一张桌子，保持一定距离，这样会增加庄重的气氛。

4.公众距离 公众距离的近距离范围在3.7 ~ 7.6米之间，这种距离适合演讲者和听众之间的距离，当演讲者试图与某个特定的听众谈话时，他必须走下讲台，使两个人的距离缩短为个人距离或社交距离，才能够实现有效沟通。

公众距离的远距离范围在7.6米之外，这是一个几乎能容纳一切人的开放空间，人们在这一空间内，完全可以对其他人“视而不见”，不予交往，因为相互之间可能没有任何联系。

尽管以上4种距离都有一些数字范围，但是不同国家、不同民族、不同文化背景，对交往的定义也不尽相同。

这种差距是由于人们对“自我距离”的理解不同造成的。

<<成功人士99个处世细节>>

编辑推荐

著名诗人约翰·唐说过：“没有别人，你即是一座孤岛。”
”人与人相处人情胜过实际。

很多时候，会处世比会办事更重要。
一个人缘好、有声誉的人，凡事就可以轻而易举地办成。
反之，那些自以为是的人就可能怀才不遇、处处碰壁。

<<成功人士99个处世细节>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>