

<<一读就懂的博弈学>>

图书基本信息

书名：<<一读就懂的博弈学>>

13位ISBN编号：9787560969886

10位ISBN编号：7560969887

出版时间：2011-5

出版时间：华中科技

作者：王宇

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一读就懂的博弈学>>

前言

每一个人呱呱落地来到这个世界之时，就开始面临各种各样的选择。

随着人们不断地成长，面临的选择也会越来越多，拥有的选择能力也越来越强。

然而，随着社会竞争日益激烈，人们将会面临更多的残酷现实。

这时，如果能够懂得一些博弈之术，成功的概率便会大很多。

既然博弈如此神奇，那么什么是博弈呢？

简单来说，博弈其实就是在游戏的过程中，所做出的选择性的策略。

这种行为的目的便是让自己处于胜利者的位置上。

与此同时，博弈要求人们不仅要考虑自己将要采用的策略，还必须考虑到其他人的选择与可能选择的策略。

博弈又被称为博戏，是一门古老的游戏。

在《世本·作篇》中曾经讲到“乌曹作博”，乌曹乃是夏代著名的能工巧匠。

千百年来，博弈更是与人们的生活紧密相连，无论是围棋、象棋、马吊、纸牌，还是各种各样的彩票游戏，都使得博弈文化多姿多彩。

与其他竞争方式相比，博弈最大的特点是有着极强的互动性，也就是说博弈的参与者至少要有两方，即使一方只有一个人，也可以组成博弈；而少于一方的则不能称其为博弈。

在现实生活中，人与人之间的处事过程，其实也是一个博弈的过程。

作为博弈的参与者，最佳的策略便是最大程度地利用游戏规则；作为社会最佳的策略便是通过规则引导社会整体增加福利。

在为人处事的博弈中，人们必须意识到自己的对手、伴侣以及自己的孩子都是独立、有主见的，是关心个人利益的活生生的人，而不是处于被动、中立的角色。

因此，为了自己，也为了与他人更好地合作，人们必须学习博弈策略。

关于此点，著名经济学家保罗·萨缪尔森曾说过：“要想在现代社会做一个有文化的人，必须对博弈论有一个大致的了解。

每个人的一生都必须面对各种各样的选择，若想在每一场博弈过程中完美胜出，就必须懂得博弈规则，并善于利用这种规则。

帕默斯顿也曾说过：“没有永恒的敌人，没有永恒的朋友，只有永恒的利益。

因此，人们在博弈过程中，不能回避这句话的正确性，因为社会的起源已经明确地证明了这一点：人性往往是自私的。

人们之所以进行博弈，就是要让自己的利益最大化。

因此，若是能够充分掌握好博弈带给人们的利害，便会让自己成为最受欢迎的人。

为此，我们倾力编著了这本《一读就懂的博弈论》，本书的语言通俗易懂，针对人们在职场、情感、经济等方面经常遇到的问题，通过大量的案例进行分析，生动形象地告诉读者朋友，在信息不全面的形势下，自己应当如何做出最佳的决策，如何在博弈的过程中稳操胜券。

感谢华中科技大学出版社的领导和编辑同志们，回想初写这本书的时候你们的称赞和鼓励，让我感到发自内心的喜悦，也令我有了很大的压力，时刻不敢放松，这才有了本书的出版。

同时，我也要感谢刘艳、马蒙蒙、刘盼盼、戴素菊、涂晟、吴丹青、寇俊玲、郭海燕、孙冬梅、李冰、党海鹏、李娜、郭远远、袁素娟、付超霞、张盼、李小改、龚芳、张俊丽、蔡明钊、张艳峰等各位朋友，在我写作或修订期间，对我在行文时的忽略和混淆的问题提出建议，使我能及时进行调整、补充和订正。

<<一读就懂的博弈学>>

内容概要

王宇编著的《一读就懂的博弈学》语言通俗易懂，针对人们在职场、情感、经济等方面经常遇到的问题，通过大量的案例进行分析，生动形象地告诉读者朋友，在信息不全面的形势下，自己应当如何做出最佳的决策，如何在博弈的过程中稳操胜券。

<<一读就懂的博弈学>>

书籍目录

第一章 囚徒困境：争取个人利益最大化

1. 囚徒困境：是合作还是背叛
2. 聪明反被聪明误
3. 在囚徒困境中来去自如
4. 撑死胆大的，饿死胆小的
5. 找到对方的缺点，方可成功
6. 困境中有第三条路可以选择吗
7. 有竞争就要有合作
8. 生活中的囚徒困境片断

第二章 智猪博弈：学会借力利更大

1. 做“大猪”，还是做“小猪”
2. 谁是证券市场的一只聪明“小猪”
3. 强者与弱者都不是永远的
4. 借力打力，实现自己的目标
5. 少劳者未必少得
6. 利用红包激励机制
7. 以静制动，得到自己想要的东西
8. 方圆之道——变通
9. 与同事多同流少合污
10. 不贪便宜便不会吃亏

第三章 枪手博弈：弱弱联合胜强者

1. 莫以强者自居
2. 不要与“红人”争道
3. 鹬蚌相争，渔翁得利
4. 成败有时并不取决于实力
5. 领导永远都是对的
6. 不要做“最”有能力的那个人
7. 与弱者合作的策略
8. 对敌人应不应该赶尽杀绝
9. 善用自身的弱点

第四章 斗鸡博弈：如何化解进退两难

1. 两只斗鸡的博弈
2. 只有拿得起，方可放得下
3. 小不忍则乱大谋
4. 等待机会，蓄势待发
5. 先下手为强，后下手遭殃
6. 一山如何容下二虎
7. 狭路相逢，勇者未必胜
8. 退让只为更好地生存
9. 以弱胜强
10. 适当扮演一下胆小鬼

第五章 少数者博弈：要勇于与众不同

1. 酒吧规则：少数人的博弈
2. 生活中的少数者博弈
3. 难以预测的将来

<<一读就懂的博弈学>>

4. 循序渐进地成功
5. 少数人脱颖而出的妙招
6. 经验不一定可靠

第六章 蛋糕博弈：如何保持公平合理的利益分配

1. 如何分蛋糕来获益
2. 鱼和熊掌不可兼得
3. 讨价还价的心理博弈
4. 穷人的吃饭问题怎样解决
5. 超市价格的博弈策略
6. 经营成本与收益的博弈
7. 践墨随敌，以小搏大
8. 价格大战中的博弈
9. 如何分配才能获得更多利益

第七章 猎鹿博弈：怎样获取双赢

1. 实力相等，获取双赢
2. 弱者要和强者共同作战
3. 通过收购获取双赢
4. 各自行动不如共同合作
5. 公平合作，自己必须强大
6. 日本两大金融机构结合实施双赢
7. 选择合作，实现双赢
8. 一人单飞，随时会跌落
9. 成功在于合作

第八章 其他经典博弈类型

1. 蜈蚣博弈的悖论
2. 为什么感情不在了，还是舍不得
3. 没有感情了，就必须懂得及时放下
4. 让已经沉没的成本为我所用
5. 勇于承担感情上的成本沉没
6. 小人物也可以搬得动大奶酪
7. 海盗应当如何瓜分金子
8. 风险与收益同时存在
9. 好酒也怕巷子深
10. 今天，你约会了吗
11. 当道德遇到利益
12. 藏好自己的底牌

第九章 博弈助你做出正确的抉择

1. 博弈论为何物
2. 秦赵大决之战略博弈
3. 昆台高铁博弈，究竟花落谁家
4. 机会分析——股彩博弈
5. 官场博弈之战
6. 成败间的博弈论
7. 激情博弈，开心工作

<<一读就懂的博弈学>>

章节摘录

生活中，人人都希望自己更聪明，而“聪明反被聪明误”的例子却也是很常见的。宋代大文豪苏轼曾经说过：“人皆养子望聪明，我被聪明误一生。”

“聪明本是一件好事，但自以为聪明、自以为是了不起或急功近利往往就会做出“聪明反被聪明误”的傻事。

很多人都说自己聪明，但被赶到陷阱中却不知躲避。

有一位老者因车祸而住进医院，想借此机会敲诈肇事司机，便在医院开了很多与治疗无关的营养品，花了很多本不该花的钱。

由于缺乏相应的法律知识，他以为这些钱应该全部由肇事司机出。

等交通队查明事故的缘由之后，老者需承担此次事故60%的责任。

也就是说，老者花的钱越多，自己承担的也就越多。

得知此事，老者一脸沮丧，懊悔“聪明反被聪明误”。

还有这样一个例子：周兴和来俊臣是武则天执政期间著名的酷吏，成千上万的人冤死在他们的手下。有一次，周兴被人密告伙同丘神绩谋反，武则天便派来俊臣去审理这宗案件，并且定下审出结果的期限。

来俊臣深知周兴为人，感到很棘手，他苦思冥想，终于生出一计。

一天，他准备了一桌丰盛的酒席，把周兴请到自己家里，酒过三巡，来俊臣叹口气说：“兄弟我平日办案，常遇到一些犯人死不认罪，不知老兄有何办法？”

“周兴一向对刑具很有研究，便得意地说：“我最近发明了一种新方法，不怕犯人不招。

用一个大瓮，四周堆满烧红的炭火，再把犯人放进去。

相信再顽固不化的人，也受不了这个滋味。

“来俊臣听了，便吩咐手下人抬来一个大瓮，照着刚才周兴所说的方法，用炭火把大瓮烧得通红，然后站起来，把脸一沉，对周兴说：“有人告你谋反，天后命我来审问你。

如果你不老老实实供认的话，我只好请你进这个大瓮了！”

“周兴听了惊恐失色，知道自己在劫难逃，只好俯首认罪。

如果周兴没有自作聪明给来俊臣出那个馊主意，自己或许不会轻易地被制服，并且有机会逃过一劫。

吃亏的人，往往自恃聪明而不知适可而止。

三国时代的杨修便是一个很典型的例子，他三番五次地在曹操面前卖弄自己的才华，不仅引起曹操的嫉妒，还让曹操几次失去颜面而最终选择杀了他，这正是他的自作聪明让自己走上了绝路。

对于上述论断，哈佛大学教授巴罗在研究囚徒困境时给出了一个著名的“旅行者困境”模型。

两个旅行者从一个以出产细瓷花瓶著称的地方旅行回来，他们都买了花瓶。

提取行李的时候，发现花瓶被摔坏了，于是他们向航空公司索赔。

航空公司知道花瓶的价格在八九十元，但不知道两位旅客买的时候的确切价格是多少。

于是，航空公司请两位旅行者在100元以内各自写下自己花瓶的购买价格，如果两人写的一样，航空公司将认为他们讲的是真话，则如数赔偿；反之则默认为低价的人说的是真话，就按较低的价格赔偿，并奖励其2元，对写高价格者认为是讲假话而罚款2元。

这样就产生了一场博弈。

本来，为了获得最大赔偿，双方最好的策略就是都写100元，获赔100元。

但甲却精明地认为如果写99元而乙会写100元，这将得到101元；可乙却更聪明，他算计到甲会算计他写99元而准备写98元；可甲更聪明一个层次，算计到乙会写98元而准备写97元……如此重复博弈下去，两人都“彻底理性”地能看透对方十几步甚至上百步的博弈过程，最后每个人都写了0元。

也许在现实生活中并不会发生这样的事情，但这个故事却告诉人们：一方面，人们在为私利考虑的时候不要太“精明”，因为精明不等于高明，太精明往往会坏事；另一方面，它对于理

<<一读就懂的博弈学>>

性行为假设的适用性提出了警告。

正如古语所说“见人只说三分话，未可全抛一片心”，这当然足够理性，甚至可以说是人际交往的“真理”，但如果每个人都如此“理性”的话，每个人得到的都将是“三分真话”，这无疑会极大地增加人们的交际成本。

……

<<一读就懂的博弈学>>

编辑推荐

掌握博弈学的一些基本原理，你的思维方式会随之改变，以前在你看来百思不得其解的问题或者生活中见怪不怪的现象，都可以从里面找到答案。
生活有无限种可能，也有无限种状况，没有任何一本书能穷尽生活中的各种可能。
但是通过阅读王宇编著的《一读就懂的博弈学》，你会发现，同样是一件事情，许多难题都会迎刃而解，同时你会获取更多的收益。

<<一读就懂的博弈学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>