第一图书网, tushu007.com

<<我的第一本经济学常识书>>

图书基本信息

书名：<<我的第一本经济学常识书>>

13位ISBN编号：9787560972435

10位ISBN编号：7560972438

出版时间：2011-10-1

出版时间：华中科技大学出版社

作者：黄晓林

页数：295

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

经济学是一门经世致用的学问，小到家庭消费、生产经营，大到国际贸易、宏观调控，都是经济学的研究对象。
萨缪尔森说得好：“ 孥习经济学并非要让你变成一个天才，但是不学经济学，那么命运很可能会与你格格不人。
”无论是政府决策，还是日常生活中的柴米油盐、衣食住行，我们都可以从经济学中获得有益的启示。
经济学最基本的功能就在于给人们提供了一个认识世界的平台、一种分析世界的方式和改造世界的方法。
我们今天处在一个扑朔迷离而又快节奏的社会里，用经济学的眼光和方法去思考问题、分析问题，会让一切事物真实地呈现出来，并会发现经济学正在影响着我们的生活。
在市场经济下，掌握必要的经济学知识显得尤其必要。
有心的读者也许会注意到，我们的一举一动几乎都与经济学有着千丝万缕的联系。
例如，商品价格起伏涨跌，口袋里的钞票价值增减，是买房还是炒股……每一件小事背后其实都有一定的经济规律和法则可循，我们的生活已经离不开经济学。
现在连一些普通卖菜的小贩都知道通货膨胀了，CPI也成了街头大妈嘴里的寻常词语，经济学已经走进了人们的生活，流行起来。
随着经济全球化和市场经济的发展，不懂点经济学常识已经寸步难行了，人们也越来越意识到学习经济学的紧迫性。
基于此，我们编写了这本向广大读者普及经济学知识，扩大阅读视野，融趣味性、专业性、全面性和实用性于一体的经济学普及读物。
在本书中，我们以当前最权威、最专业的经济学著作为蓝本，以经济学的核心概念为主线，寓深奥的经济理论于精彩的案例中，让读者在轻松愉悦中学到最有用的经济学知识，充分领略经济学的魅力。
但是，本书并不是教科书，作为通俗的经济学常识读本，本书将经济学与日常经济生活紧密相连，即使没有接触过经济学的人也能读懂。
在轻松中学习，在学习中放松，逐渐了解身边的经济学。
当您读完此书，所谓的“ 机会成本 ”、“ 纳什均衡 ”、“ 供给与需求 ”、“ 货币政策 ”、“ 国际贸易 ”等经济学术语已经耳熟能详，自己也成为旁人眼中的“ 经济通 ”了。
本书内容涉及供需关系、市场、经营、消费、宏观经济、国际贸易等与我们生活密切相关的经济学概念，既是一本全面翔实的经济学知识普及读本，同时又是一本指导经济生活、科学实用的工具书。
你可以在百忙之中，每天抽出片刻阅读此书，如果本书能给你带来一点愉快、轻松和启发，同时也能增长一点经济学的知识，这便已经达成我们的愿望了。

内容概要

在解释各种经济现象时，专业精英们会在媒体上大谈特谈弹性理论、凯恩斯陷阱、看不见的手……大众往往对此不知所云。
翻开经济学著作，映入眼帘的大多是公式、图表和一些干巴巴的理论。
如何才能听懂、看懂这些专业名词，解开眼前的迷惑？
这就要有一本通俗的大众经济学读物。
《我的第一本经济学常识书》从最基础的概念开始，用身边的通俗故事引导每一位读者入门，让你对这些经济概念不再陌生，对中国乃至世界经济都有个大体的认识。

作者简介

黄晓林，毕业于东北大学，教育经济学硕士，主要代表作有《一口气读懂经济学》、《每天学点经济学》、《趣味经济学100问》、《最神奇的经济学定律》、《经济学的陷阱》等经济学畅销书。

书籍目录

第一篇思维篇 第一章不可不知的经济学基础 选择——人们面临权衡取舍 机会成本——某种东西的成本是为了得到它所放弃的东西 边际——理性人考虑新增的量 激励——人们会对激励做出反应 贸易——贸易能使每个人状况更好 市场经济——市场是组织经济活动的好方法 政府干预——政府有时可以改善市场结果 生产率——一国的生产水平取决于它生产物品与劳务的能力 通货膨胀——政府发行了过多货币时，物价上涨 菲利普斯曲线——社会面临通货膨胀与失业之间的短期权衡取舍 第二章经济学教你认识世界：不可不知的信息经济学 信息不完全——经济学的世界没有“ 圣人 ”信息传递——为什么企业认可名牌大学生 共同知识——你不知道，就是你的错 逆向选择——信息越少，获得越少 路径依赖——经济学中的“ 惯性 ”作用 霍布森选择——别被所谓的选择忽悠了 第三章经济学不是教你诈：不可不知的博弈论 帕累托最优——谁也不愿改变的最佳状态 纳什均衡——鲜花插在牛粪上的宿命 囚徒困境——个人的理性与集体的非理性 负和博弈——伤敌一千，自损八百 正和博弈——新龟兔赛跑的故事 智猪博弈——做一只聪明的小猪 斗鸡博弈——让他三尺又何妨 第二篇市场篇 第四章隐藏在经济背后的“ 看不见的手 ”看不见的手——亚当·斯密的法宝 稀缺一物以稀为贵 产权——皇帝与一个磨坊的故事 供需机制——左右市场走向的终极力量 自由竞争——竞争是进步之源 完全垄断——近距离看垄断 市场失灵——市场并不能解决所有问题 科斯定理——怎样才能解决负外部性 第五章价格是不是由卖方说了算 价值悖论——钻石凭什么比水更珍贵 均衡价格——为什么要讨价还价 价值规律——最贵的苹果卖给谁 限制价格——涨价能被限定住吗 交易费用——售价之外的成本 价格弹性——消费者对价格变动的反应程度 第三篇消费篇 第六章有限条件下的差别享受 奢侈品——不求最好，只求最贵 替代效应——猪肉涨价、鸡肉热销的原因 互补品——买得起车，却用不起油 价格歧视——不同的人，不同的价格 吉芬现象——价格越涨，越愿意购买 冲动型消费——都是冲动惹的祸 羊群效应——你买，我也买 第七章为你的满意买单 偏好——萝卜白菜，各有所爱 效用——满意比价格更重要 消费者剩余——价格低于预期时的喜悦 消费预期——期望所带来的神奇效应 炫耀性消费——不是在消费，而是在显摆 配套效应——商品必须符合你的档次 棘轮效应——由俭人奢易，由奢入俭难 第四篇经营篇 第八章利润背后的一笔账 边际成本——灵活定价的秘诀 边际收益递减——收益与投人不成正比 固定成本——在亏损中继续经营的理由 沉没成本——将错就错的沉重代价 贴现率——钱是不断缩水的 规模经济——生产越多，成本越低吗 第九章福布靳富人榜上的经营智慧 二八法则——抓住最关键的少数 长尾理论——“ 少量 ”大多数的胜利 品牌——令人艳羡的无形资产 捆绑销售——销售并非一捆绑就灵 注意力经济——吸引大众的眼球 第五篇宏观经济篇 第十章从“ 守夜人"到“ 干预者 ”经济周期——永远逃不掉的轮回 总供给与总需求——为什么要鼓励消费 节俭悖论——为什么越节俭反而越萧条 凯恩斯主义——让“ 看得见的手 ”发挥作用 公共产品——只能由政府提供的产品 公地悲剧——公共与私有的矛盾 乘数效应——砸玻璃带动经济发展 财政政策——国家的钱要怎么花 拉弗曲线——征税越多越好吗 社会保障——瑞士人为什么如此“ 懒惰 ”相机抉择——政府要成为“ 对症下药 ”的好医生 第十一章认识生活中的“ 钱规则 ”货币及起源——认识“ 孔方兄 ”中央银行——“ 最后放贷人 ”M0、M1、M2——认识宏观经济中的货币 存款准备金——银行放出贷款对经济有何影响 信用风险——借款为什么会存在风险 利率——牵动市场神经的神奇魔棒 费雪效应——预期通货膨胀率与利率的关系 所得税——财富分割的利器 第十二章衡量国民经济的晴雨表 GDP——社会财富增加了吗 CPI——物价究竟上涨多少 基尼系数——贫与富的距离有多大 负担系数——上有老，下有小 恩格尔系数——从柴米油盐看生活水准 房价收入比——房价究竟高不高 幸福指数——老百姓的幸福是可以衡量的 第六篇国际交往篇 第十三章我们该抵制外国货吗 经济全球化——世界越来越小 南北差距——穷国越穷，富国越富 国际分工——谁卖农产品，谁卖工业品 国际贸易——用交换丰富我们的生活 贸易保护主义——自由贸易遭遇壁垒 贸易补贴——美国农民的生活为什么很滋润 加工贸易——中国甘于做“ 世界加工厂 ”吗 商品倾销——低价并不是错 中国制造——世界已经离不开中国产品 低碳经济——气候变暖下的不得已选择 WTO——贸易争端的解决者 第十四章谁在导演“ 货币战争 ”汇率——两种货币如何交换 购买力平价——汉堡包的成本差异 布雷顿森林体系——不得不说的国际货币体系 货币升值——人民币越来越值钱了吗 货币贬值——花更多的钱，买更少的外国商品 热钱——是人民币有魅力吗 外汇储备——高顺差孕育中国“ 神话 ”次贷危机——美国老太太与中国老太太的故

事新解 金融危机——都是贪婪惹的祸 第七篇理财篇 第十五章在机会与风险中投资 更大笨蛋理论——不做最后的那个大傻瓜 复利——神奇的财富密码 股票投资——冒险家们不会错过的赚钱游戏 基金投资——养“金基”下金蛋 期货投资——创造价值的“买空卖空” 黄金投资——为财富筑个“避风港” 债券投资——稳中求利 套汇投资——做个刀尖上的“舞者” 保险——风险下的明智选择 第十六章 你不理财，财不理你 财务自由——如何才能惬意地生活 理性投资——不要向旅鼠学习 组合投资——不把鸡蛋放在一个篮子里 储蓄——存款也有门道 合理避税——其实你可以交更少的税 新节俭主义——会挣钱更要会省钱 理财规划——为自己做好理财计划 附录历届诺贝尔经济学奖获奖名单 后记

章节摘录

版权页： 根据帕累托的说法，如果社会资源的配置已经达到这样的状态——任何调整都不可能在不使其他人境况变坏的情况下使任何一个人情况变更好，那么，这种资源配置的状况就是最佳的，是最有效率的。
如果没有达到这种状态，即任何重新调整而使某人境况变好，而不使其他任何一个人情况变坏，那么说明这种资源配置的状况不是最佳的，是缺乏效率的。
试举一例。
球迷们去体育场观看一场精彩的足球比赛，球场能坐5万人。
假如在比赛开场前，坐到了4.9万人，那么，体育场在此时还没有处在帕累托最优的状态，因为如果再进入1 000名球迷，他们也可以看到比赛，即“ 他们的处境会变得更好 ”，这个增加球迷的过程就是“ 帕累托改进 ”。
但是如果已经坐满T5万人，如果再进入1 000名甚至更多的球迷，这些新增加的球迷可能会因为看到球赛而使“ 自己的处境变好 ”，但对于那原有的5万名观众来说，处境却会变差，原因很简单，超过规定人数，安全性就受到损害了。
同样的情况也适用于长途汽车。
在没有满员的情况下，可以再上乘客，以达到帕累托最优。
但是满员后再超载，全体乘客的安全就会受到影响，此时就不是帕累托最优了。
在某种意义上，我们可以这样认为：帕累托最优是一个兼顾公平与效率的“ 理想王国 ”。
在经济学上，帕累托最优无疑是一颗闪烁着迷人光泽的宝石。
在这种状态下，每个人均不会为了自己的利益而损及他人，最终将实现社会的充分富裕。
由此看来，帕累托最优确实令人神往。
但是，需要指出的是，在经济学上，帕累托最优描述的是一种过于理想化的状态，在现实中比较难以达到。
为了达到帕累托最优，所以便有了“ 帕累托改进 ”。
“ 帕累托改进 ”是指在没有使任何人处境变坏的前提下，使得至少一个人的处境能变得更好。
“ 帕累托改进 ”的特点是自己变好，同时又不使他人变差。
正是由于“ 帕累托改进 ”没有损害到他人的利益，其行为所遇到的阻力往往很小。
以我国初期的改革开放为例，其政策大多都是帕累托改进，比如“ 分田到户 ”和“ 联产承包责任制 ”，它们的特点是广大农民获得了切实的好处，而其他行业也没有受到什么损失，所以推行起来阻力不大。
但是如果不是“ 帕累托改进 ”的话，即在使一部分人变好的同时，肯定会使另一部分人变差，阻力就会增大。
在工作生活中，就要学会合理利用帕累托效率准则。
当你的资源配置达到最佳状态时，只需要保持就能实现效益最大化。
纳什均衡——鲜花插在牛粪上的宿命 趣味经济学 有一位经济学家，在他30岁的时候，精神分裂症困扰着他天才的大脑。
他的妻子一直支撑着他，最后帮助他走出了精神的泥淖。
这个故事被拍成了电影，就是获得奥斯卡最佳影片奖的《美丽心灵》。
人们在关注这部电影的同时，更关注着电影中人物的原型——经济学家约翰·纳什。
对博弈论的兴趣，使年轻的纳什曾经发明了一种让普林斯顿数学博士、教授们共同感兴趣的博弈游戏，而改造和发展经典博弈论，使之能够切实地运用在经济活动中，并给现代经济学带来智慧的纳什均衡理论，就是在那个时候诞生的。
事实证明，约翰纳什创立的有关理性冲突与合作的理论已经成为20世纪最具影响力的成果之一，给经济学带来了重大影响。

后记

一本著作的完成需要许多人的默默贡献，闪耀的是集体的智慧。
其中铭刻着许多艰辛的付出，凝结着许多辛勤的劳动和汗水。
本书在策划和编写过程中，得到了许多同行的关怀与帮助，及许多老师和作者的大力支持，在此向以下参与本书编写的人员致以诚挚的谢意：齐艳杰、孙亚兰、上官紫微、史慧莉、闫晗、李娜、李良婷、陈艳、常娟、廖瑶瑶、杜慧、杨秉慧、武敬敏、王艳明、欧俊、‘杨莉、黄晓林、肖冬梅、李文静、李颜垒、蔡亚兰、王杰、周珊、赵一、赵红瑾、齐红霞、曾桃园、赵广娜、张保文、杜莉萍、张艳芬、李伟楠、王鹏、许长荣、杨英、杨艳丽、于海英、姚晓维、毛定娟、李伟军、魏清素、何瑞欣、付欣欣、王艳、黄亚男、焦亮、廖春红、慈艳丽、黄薇、付玮婷、常悦、姜波、张云、白雪、江瑞芹、丁敏翔、闫瑞娟、杨云鹏、王本钢、张丽君、成苗苗、郭先红、钟双玲、廖鹏、崔贵兵、常苓、张红、徐端、张彩彩、于若熙、许鸿琴、孙洁、何艳丽、高榕瑶、李娟、梁妤婷等。
本书在编写过程中，借鉴和参考了大量的文献和作品，从中得到了不少启悟，也汲取了其中的智慧菁华，谨向各位专家、学者表示崇高的敬意——因为有了大家的努力，才有了本书的诞生。
凡被本书选用的材料，我们都将按出版法有关规定向原作者支付稿酬，但因为有的作者通信地址不详，尚未取得联系。
敬请您见到本书后及时函告您的详细信息，我们会尽快办理相关事宜。

编辑推荐

《我的第一本经济学常识书》编者黄晓林以当前最权威、最专业的经济学著作为蓝本，以经济学的核心概念为主线，寓深奥的经济理论于精彩的案例中，让读者在轻松愉悦中学到最有用的经济学知识，充分领略经济学的魅力。
《我的第一本经济学常识书》内容涉及供需关系、市场、经营、消费、宏观经济、国际贸易等与我们生活密切相关的经济学概念，既是一本全面翔实的经济学知识普及读本，同时又是一本指导经济生活、科学实用的工具书。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com