

<<三分能力 七分人脉>>

图书基本信息

书名：<<三分能力 七分人脉>>

13位ISBN编号：9787560973616

10位ISBN编号：7560973612

出版时间：2011-12

出版时间：华中科技大学出版社

作者：金毅

页数：235

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<三分能力 七分人脉>>

内容概要

生活中，我们不能缺少朋友。
一个没有良好人际关系的人，即使再有知识，再有技能，那也得不到施展的空间，工作、事业会困难重重。
你的人脉资源越丰富，你所拥有的能量就越大，拥有了有效而丰富的人脉关系，也就获得了通往成功和财富的门票。

<<三分能力 七分人脉>>

书籍目录

第一篇 人脉的力量：三分靠能力，七分靠人脉第一章 人脉是个什么玩意儿为什么要经营人脉什么是人脉人脉的划分第二章 人脉是一座无形的宝藏经营人脉就是创造财富人脉帮助你提高自身素质人脉为你提供发展情报第三章 人脉是提升竞争力的保证人脉广就有“资源”好运归功于人脉“关系圈”是力量来源知识会过时，人脉不会过时第四章 人脉社会容不下独行侠与人合作其乐无穷不要迷信单打独斗在联合中获得共赢第五章 穷人与富人的距离：0.01毫米穷人与富人的差别人脉让穷人变成富人问卷一：社交能力自测第二篇 人脉修炼术：人脉像是肌肉，越练越发达第一章 宽容忍让赢得人脉海纳百川，有容乃大气量大，人脉广凡事留余地。得理要让人有仇不报是君子给“敌人”一点宽容第二章 人情练达处处皆人脉用心关怀他人记住对方的名字做事要兼顾他人感受说出你的心声.....第三篇 人脉经营术：投资，投资，再投资第四篇 人脉挖掘术：自己走百步，不如贵人扶一把第五篇 人脉操纵术：在职场中如鱼得水问卷五：办公室生存艺术调查

<<三分能力 七分人脉>>

章节摘录

人脉即人际关系、人际网络，体现人的人缘、社会关系。

人脉是由人与人之间相互联系而构成的网络，其形状像血脉、山脉一样，纵横交错。

根据辞典里的说法，人脉的解释为“经由人际关系而形成的人际脉络”，经常用于政治或商业领域，但其实不论做什么行业，人人都会经营人脉。

为什么要经营人脉 心理学家马斯洛的需求理论告诉我们，人类的需求是有层级之分的：在安全无虞的前提下，追求温饱；当基本的生活条件获得满足之后，就要求得到社会的尊重，并进一步追求人生的自我价值。

低级的需求我们可以通过自己的努力实现，而更高级的需求却不是一个人所能完成的，它必须建立在自身的能力以及拥有的人脉关系之上。

因此，你必须认识到人脉关系的重要性，进而经营并完善自己的人脉圈，来达到自己的生活目标。

经营人脉究竟有什么实质的作用呢？

这是发生在美国的一个真实故事：一个风雨交加的夜晚，一对老夫妇走进一家旅馆的大厅，想要住宿一晚。

饭店的夜班服务生说：“十分抱歉，今天的房间已经被早上来开会的团体订满了。

若是在平常，我会送二位到有空房的其他旅馆，可是我无法想象你们该怎么样在风雨中赶路，你们何不待在我的房间呢？

它虽然不是豪华的套房，但还是蛮干净的，因为我必须值班，我可以待在办公室休息。

这位年轻人很诚恳地提出这个建议。

老夫妇大方地接受了他的建议，并对给服务生造成的不便致歉。

隔天雨过天晴，老先生要前去结账时，柜台前仍是昨晚的这位服务生，这位服务生依然亲切地表示：“昨天您住的房间并不是饭店的客房，所以我们不会收您的钱，也希望您与夫人昨晚睡得安稳！”

老先生点头称赞：“你是每个旅馆老板都梦寐以求的员工，或许哪天我可以帮你盖一栋旅馆。”

几年后，他收到一位先生寄来的挂号信，信中说了那个风雨的夜晚所发生的事，另外还附上一张邀请函和一张机票，邀请他到纽约一游。

在抵达曼哈顿几天后，服务生在第5街及34街的路口遇到了这位当年的旅客，在这个路口矗立着一栋华丽的大楼，老先生说：“这是我为你盖的旅馆，希望你来为我经营，记得吗？”

这位服务生惊奇莫名，说话突然变得结结巴巴：“你是不是有什么条件？”

你为什么选择我呢？

你到底是谁？

“我叫威廉姆·阿斯特，我没有任何条件，我说过，你正是我梦寐以求的员工。”

这个旅馆就是纽约最知名的华尔道夫饭店，这家饭店在1931年启用，是纽约极致尊荣地位的象征，也是各国政要造访纽约时下榻的首选。

当时接下这份工作的服务生就是乔治·波特，一位奠定华尔道夫世纪地位的推手。

是什么让这位服务生改变了他的命运？

显然是他遇到了“贵人”，你也许会认为是这位服务生“幸运”，他的成功是偶然的。

可是如果当天晚上是另外一位服务生当班，会有一样的结果吗？

正是因为这位服务生并没有“唯钱是图”，而是善待每一个人，他的人脉关系才越来越广，在人际交往中的口碑越来越高，而他通过人际关系获得成功也就成为必然的了。

……

<<三分能力 七分人脉>>

编辑推荐

《三分能力·七分人脉》介绍了人脉的特点、重要性，教您如何用微笑、宽容、真诚、气质等来博得他人的好感，建立起扎实的人际关系，教您拓展和维护人脉的策略，充实自己的人脉账户，成为真正的社交高手。

<<三分能力 七分人脉>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>