

<<这样学习英语，职场中轻松畅谈>>

图书基本信息

书名：<<这样学习英语，职场中轻松畅谈>>

13位ISBN编号：9787561171257

10位ISBN编号：7561171250

出版时间：2012-8

出版时间：大连理工大学出版社

作者：李洪涛

页数：249

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这样学习英语，职场中轻松畅谈>>

内容概要

本书主要依托作者在外国的生活经历，结合中国的实际情况，精心选择了职场生活中最适合中国入学的美国人在特定的场合下与别人进行沟通的场景对话。

通过本书，我们可以在职场中与老外轻松自由顺畅沟通。

在单元结构编排上，我们按

“这句英语怎么说”、“看图记词”、“情景对话”的结构顺序讲解这一单元主题。

四幕“情景对话”的内容都是息息相关的，而且用词都相当口语化。

此外，针对每幕内容设置了“语法一点通”、“小叮咛”、“你也可以这样说”等栏目，使读者学习到更多相关的语法及实用句，活用到职场生活中。

作者简介

浩瀚（笔名），本名李洪涛，祖籍江苏省，1981年就读于徐州师范大学外语学院英语专业，1985年开始在中国矿业大学致力于现代教育工作，34岁破格晋升为高级职称。

现主持北京浩瀚英语研究所工作，专门从事英语工具书、教辅书及大众英语指导书的策划、编稿和出版工作。

现主要代表作有：《英汉广播电影电视电教词典》、《英语写作双向速查词典》、《英汉多功能双解词典》、《脱口说英语--情景口语大全》、《流畅英语口语》、《用英语说中国》系列、《敢说英语》系列、《英语900句》、《英语脱口秀》系列、《英语口语即学即用》系列、《365英语》系列等30种。

书籍目录

Chapter1 我是面霸我怕谁

- Unit 1 疯狂“海投”
- Unit 2 面试“算你狠”
- Unit 3 薪金“由你涨”
- Unit 4 休假好福利

Chapter2 我的杜拉拉之路

- Unit 1 我的第一天
- Unit 2 疯狂集训营
- Unit 3 工作的前奏
- Unit 4 奋斗主旋律
- Unit 5 吃掉“大鸭梨”
- Unit 6 同事很友爱
- Unit 7 真的伤不起
- Unit 8 老板好有“品”
- Unit 9 调职你行吗
- Unit 10 八卦办公室
- Unit 11 麻雀变凤凰
- Unit 12 我要奔“钱途”
- Unit 13 他是“肿么了”
- Unit 14 上班小插曲
- Unit 15 真要裸辞吗

Chapter3 走出职场蘑菇期

- Unit 1 电话接听台
- Unit 2 邮件这样发
- Unit 3 预订有方法
- Unit 4 办公有条理
- Unit 5 档案要明了
- Unit 6 会议一条龙
- Unit 7 网络你很强
- Unit 8 加班多快乐
- Unit 9 职场小失误

Chapter4 看看我的软实力

- Unit 1 客户是上帝
- Unit 2 公司展风采
- Unit 3 产品介绍
- Unit 4 会议进行时
- Unit 5 谈判达人秀
- Unit 6 送别交响乐
- Unit 7 客服要重视

Chapter5 飞行模式我做主

- Unit 1 邀请，你懂的
- Unit 2 饭局 hold 住啊
- Unit 3 聚会“有木有”
- Unit 4 倾听大自然
- Unit 5 休闲时刻

章节摘录

玻璃制成的立方体怎么样？

”他喜欢上了这个主意。

我们通过了市政厅的审批。

我们建成了它。

今晚它开张营业了。

对此我们感到非常兴奋。

女主持人：你说过索霍店极其昂贵。

通过你激情地描述这一切直到描述立方体，我得到这样一个印象：这家店甚至更贵。

乔布斯：哦，你知道吗？

有意思的是我们从来不相信旗舰店不挣钱的观点。

我们的每一家店都挣钱。

所以尽管我们在纽约的这两家店身上多花了一点钱，建筑更加昂贵，而且它们还不得不面对很多的浪费，尽管如此它们依然做得非常好。

女主持人：现在问你一个大问题。

我们的制片人是爱伦·艾格斯，她对这个问题很感兴趣。

就是24小时营业的概念。

它会成为我们大纽约市里面最大的人流集散地吗？

乔布斯：你知道吗？

很早很早的时候我们决定做的事情之一就是为我们的客户提供极好的服务。

所以一半的员工（我们在店里上班的员工有300名）把时间用在诸如服务“天才吧”（Genius Bar）上面，你可以到“天才吧”提出问题并得到免费解答，你可以到那里修电脑，无论你有什么样的需求，我们都尽力满足你。

因此我们是高度服务型的人。

我们的服务甚至到了这样一种地步，即我们的索霍店早上6点就开门营业为“天才吧”里的人提供服务，直到半夜才打烊。

后来我们就想，这离我们可以试开一家一年365天一天24小时营业的店并不太远。

因此，如果你在凌晨2点编辑你的电影并且遇到问题的话，我们将会在那里等着你。

女主持人：好。

不过这里有个大问题。

这是不是你告诉你的顾客你要继续扩张零售业从而他们不用到环城百货（CircuitCity）或百思买（BestBuy）去买一台Mac的另外一种方式？

乔布斯：噢，不是的。

你知道吗？

我再三认为我们和环城百货以及百思买都是伙伴关系。

我们主要是通过它们销售我们的产品。

但你也可以在很多独立经销商那里买一台Mac。

我们这么做只是想投入更多的钱让客户获得更好的购买体验。

我认为在我所知道的产品中也许只有Mac才会给客户最佳的购买体验以及拥有体验。

你知道吗？

这是因为我们对我们的零售店进行了投资，是因为我们对照顾我们的客户充满激情。

女主持人：乔布斯先生，最后一个问题。

我有一台iPodshuffle。

我非常好奇也很焦急地想知道什么时候我能够买一部iPhone。

你能告诉我iPhone何时上市吗？

.....

<<这样学习英语，职场中轻松畅谈>>

编辑推荐

英语口语学习宝典，精选职场生涯场景中，必定用到的单词和会话，彻底学会说英语，超级有效的图解英语学习书，学英语一点都不累，把职场当教材，实用英语全搞定，让你一生受用的，职场英语会话终极宝典，全国各大书城及网络书店鼎力推荐。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>