

<<新形势下两岸金融合作发展先行先试政>>

图书基本信息

书名：<<新形势下两岸金融合作发展先行先试政策研究 厦门建设两岸金融合作中心的战略构想>>

13位ISBN编号：9787561534564

10位ISBN编号：7561534566

出版时间：2010-3

出版时间：厦门大学出版社

作者：郑鸣，肖健，黄光晓 著

页数：226

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

社会科学是以社会现象为研究对象，以阐述和揭示人类社会发展规律，促进人与人、个人与社会、人类与自然界诸关系和谐发展为目的的一门科学。

社会科学的优秀研究成果，是先进文化的灵魂和支柱，是精神文明建设的核心内容和主导成分，是人们认识世界、改造世界的重要工具，是推动历史发展和社会进步的重要力量。

2009年度《厦门社科丛书》包括3部申报入选专著和11部定向约稿专著。

3部申报入选专著坚持理论与厦门实践有机结合，收编了《危机解释与厦门突围》、《新形势下两岸金融合作发展先行先试政策研究——厦门建设两岸金融合作中心的战略构想》和《厦门大学文化的历史与解读》等3部具有较强时代特点和厦门地方特色，富有较高学术价值和应用价值的社科文集。

11部定向约稿专著在坚持地方性、应用性特色的前提下，努力对厦门历史文化与社会发展进行深度的发掘与研究，它们是为庆祝新中国成立60周年和厦门解放60周年组织编写的《口述历史：亲历厦门解放》以及由《闽南民系与文化》、《闽南方言与谚语》、《闽南饮食》、《闽南先贤》、《闽南民俗》、《闽南建筑》、《闽南民间信仰》、《闽南民间工艺》、《闽南民间器物》、《闽南民间表演艺术》等10部专著组成的《厦门社科丛书——闽南文化系列》。

整套丛书具有较高的质量和水平，充分展现了厦门地方性、应用性社会科学研究的阶段性成果。

<<新形势下两岸金融合作发展先行先试政>>

内容概要

本书是2009厦门社科丛书之一。

该书在介绍两岸(大陆与台湾)金融运行概况的基础上,研究了新形势下两岸金融合作发展先行先试的可行性,并对两岸合作的政策进行了研究,提出了厦门建设两岸金融合作中心的战略构想。

作者简介

郑鸣，经济学博士。

现任厦门大学经济学院金融系教授，博士生导师，学术委员，主要学术带头人。

同时兼任厦门大学—新加坡管理大学中国资本市场研究中心副主任、厦门大学兴业银行金融创新研究中心副主任、广东证券股份有限公司博士后指导教师、中国金融学会理事、中国国际

<<新形势下两岸金融合作发展先行先试政>>

书籍目录

总序前言绪论 一、两岸金融合作与发展的新背景与新思想 二、研究框架及内容 三、主要结论及政策主张第一章 新形势下两岸金融合作发展：回顾与现状 一、第一阶段(1987年以前)：两岸关系敌对阶段 二、第二阶段(1987—1994年)：两岸缓和破冰阶段 三、第三阶段(1995—2004年)：两岸遏“台独”、促合作阶段 四、第四阶段(2005—2008年)：两岸谋和平、求促进阶段 五、第五阶段(2009年迄今)：两岸全面实质合作阶段第二章 新形势下两岸货币清算合作发展先行先试政策研究 一、引言 二、两岸金融合作和货币流通情况 三、两岸货币清算的条件与现实障碍 四、建立两岸货币清算机制的效应分析 五、两岸货币清算机制设计与配套政策 六、厦门市构建两岸货币清算中心之战略构想第三章 新形势下两岸银行业合作发展先行先试政策研究 一、两岸银行业合作发展的理论基础 二、两岸银行业合作现状及问题 三、两岸银行业合作的战略构想第四章 新形势下两岸保险业合作发展先行先试政策研究 一、大陆保险业开放的现状 二、两岸保险业合作发展的契机 三、两岸保险市场整合的战略构想 四、厦门市构建两岸金融机构合作中心之战略构想第五章 新形势下两岸证券市场合作发展先行先试政策研究 一、大陆证券业对外资开放的现状 二、两岸证券市场比较 三、两岸证券市场整合的战略构想 四、厦门市构建两岸区域性创业投资中心的战略构想第六章 新形势下两岸金融监管合作发展先行先试政策研究 一、两岸开展金融监管合作的现状 二、区域金融监管的国际合作经验 三、两岸金融监管合作的目标及原则 四、两岸金融监管合作的战略构想 五、厦门市构建两岸金融监管合作示范中心的构想第七章 新形势下两岸金融合作先行先试政策的区域主体比较 一、两岸金融合作与发展的区域主体综合比较 二、厦门在两岸金融合作与发展中的特殊地位 三、厦门在两岸金融合作与发展中的战略定位参考文献

<<新形势下两岸金融合作发展先行先试政>>

章节摘录

在两岸金融机构的合作中，保险业走在银行业和证券业的前面，两岸保险业存在一定的合作基础。

在当前两岸新形势下，两岸保险业应该如何先行先试，把合作向更深的层次发展？

笔者认为，两岸保险业的合作不应该仅仅局限于保险业同业之间的合作，近年来随着保险行业的快速发展和保险资金规模不断增大，混业经营成为保险业发展的一个主流趋势。

因此两岸保险业合作先行先试的重心应该放在混业经营的模式上。

在“二次金改”后，台湾诞生了14家金控公司，其中台湾最大的三家保险公司国泰人寿、新光人寿与富邦产险都是金控公司下属的子公司。

台湾保险业在混业经营上有着丰富的经验，并且随着两岸保险行业的快速发展，同业之间的竞争也日趋激烈，混业的经营方式同样也是两岸保险业发展的主流趋势。

在这个趋势下，两岸的保险公司迫于压力，要想在激烈的竞争中脱颖而出战胜对手，只有从两个方面加以改进。

一是提高自身业务领域的服务质量，加强营销，增加单一金融服务产品的销售；二是进行差异化竞争，增加金融服务产品的种类，设计多种金融产品的组合投资，提供竞争对手所没有的差别化服务，如银行、证券、保险业务的交叉组合。

因为从客户需求角度分析，现在客户的要求越来越高，单一的金融服务产品越来越难以吸引客户。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>