

<<大学应用语文>>

图书基本信息

书名：<<大学应用语文>>

13位ISBN编号：9787561539460

10位ISBN编号：7561539460

出版时间：2011-8

出版时间：厦门大学出版社

作者：姜恩庆 编

页数：306

字数：345000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<大学应用语文>>

### 内容概要

这本《大学应用语文》由姜恩庆主编，教材吸取多年以来各种版本的成功经验，站在更新教育观念的认识高度，在编写体例上有较大的突破。

全书分成五个板块，第一部分为散文论理篇，第二部分为经典诗词篇，第三部分为演说口才篇，第四部分为戏剧小说篇，第五部分为实用写作篇。

板块之间，知识的转化和能力的迁移可互相映照。

如此编排，有利于用整体综合的宏观视角作纵横比较，知识视野既开阔又比较深入。

《大学应用语文》在注释、导读、背景材料介绍以及感悟讨论、平行阅读的设计中，都为教与学留下主动发挥、独立思考的余地。

在写作训练方面，依据经济类专业的特点，重点编写了行政公文、书信、演讲稿、调查报告、经济新闻和商业广告写作。

这是以往同类教材较少涉及而又是必须进行规范化训练所急需的。

## &lt;&lt;大学应用语文&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第一篇 散文论理

- 第一节 《论语》十则
- 第二节 兼爱(上)
- 第三节 有为神农之言者许行
- 第四节 马蹄
- 第五节 谏逐客书
- 第六节 孙庞斗智
- 第七节 张中丞传后叙
- 第八节 人间词话·三种之境界
- 第九节 失败了以后
- 第十节 论快乐
- 第十一节 天才梦
- 第十二节 精进的程序
- 第十三节 吃瓜子
- 第十四节 钝感力(节选)
- 第十五节 中国海尔的威力
- 单元实训——辩论

## 第二篇 经典诗词

- 第一节 溱洧
- 第二节 和郭主簿(其二)
- 第三节 春江花月夜
- 第四节 渭川田家
- 第五节 燕歌行并序
- 第六节 江上吟
- 第七节 登楼
- 第八节 长恨歌
- 第九节 安定城楼
- 第十节 望海潮
- 第十一节 永遇乐·元宵
- 第十二节 八声甘州·寄参寥子
- 第十三节 贺新郎·同父见和，再用前韵
- 第十四节 卜算子·咏梅
- 第十五节 金缕曲·将之日本，留别祖国并呈同学诸子
- 第十六节 云游
- 第十七节 雨巷
- 第十八节 欢乐颂
- 第十九节 西风颂
- 单元实训——诗词鉴赏

## 第三篇 演说口才

- 第一节 就任北京大学校长之演说
- 第二节 在欢迎美国总统尼克松宴会上的祝酒词
- 第三节 赠与今年的大学毕业生
- 第四节 聊将短句祝长春——在庆祝杨振宁70华诞报告会上的发言
- 第五节 富有的是精神——在北京大学中文系1997级迎新会上的演讲
- 第六节 给青年的忠告

<<大学应用语文>>

第七节 微笑是爱的开始——在诺贝尔和平奖颁奖大会上的演讲

第八节 语言的功能与陷阱

单元实训——演讲

第四篇 戏剧小说

第一节 游园

第二节 诸葛亮舌战群儒

第三节 敏探春兴利除宿弊

第四节 伞

第五节 老人与海(节选)

第六节 财神与爱神

单元实训——交际口才

第五篇 实用写作

第一节 行政公文

第二节 书信

第三节 申论

第四节 演讲稿

第五节 调查报告

第六节 经济新闻

第七节 商业广告

单元实训——应用文写作

## 章节摘录

## (1) 擒贼擒王。

论辩时可以将主攻的目标对准对方的主要命题，分析其实质，击中要害。

如果对方主要命题站不住脚，论辩自然败下阵来。

## (2) 釜底抽薪。

论点是建立在论据的基础上的，它来自论据的支撑。

论据真实则论点正确；论据虚假，则论点谬误。

在论辩中只要揭露对方论据的虚假，就如同釜底抽薪，所有论点就会被驳倒。

釜底抽薪关键是了解什么是“薪”，要善于从对方的种种论据中分析其要害论据，对准它进行攻击，使它无法支撑论点的成立。

## (3) 将计就计。

这种技巧实际就是逻辑上的归谬法。

在论辩中，为了战胜对手，可以先假定对方的观点是对的，将计就计，顺着对方的前提进行推理，最后引导对方得出荒谬的结论，使其错误明明白白地摆在评委和观众面前，达到攻倒对方的目的。

## (4) 戳穿诡辩。

论辩中诡辩常伪装成真理的面貌出现，或偷换命题，或捏造证据，或循环论证，或以偏概全、强词夺理，这时要及时发现对方的诡辩，予以揭穿。

## (5) 利用矛盾。

由于辩论双方各由四位队员组成，四位队员在论辩过程中常常会出现矛盾，即使是同一位队员，在自由辩论的过程中，由于语速很快，也有可能出现矛盾。

一旦出现这样的情况，就应当马上抓住，竭力扩大对方的矛盾，使之自顾不暇，无力进攻我方，我方就可以反复诘问乘胜追击获得全胜。

## (6) 引蛇出洞。

在论辩中，常常会出现胶着状态，当对方死死守住其立论，不管我方如何进攻，对方只用几句话来应付时，如果仍采用正面进攻的方法，必然收效甚微。

这时，要尽快调整进攻手段，采取迂回的方法，从看来并不重要的问题入手，诱使对方离开阵地，从而打击对方。

## (7) 移花接木。

剔除对方论据中存在缺陷的部分，换上于我方有利的观点或材料，我们把这一技法喻名为“移花接木”。

移花接木的技法在论辩理论中属于强攻，它要求辩手敢于接招，勇于反击，因而它也是一种难度较大、对抗性很高、说服力极强的论辩技巧。

需要辩手对对方当时的观点和我方立场进行精当的归纳或演绎。

辩论是一个非常灵活的过程，在这一过程中，可以施展的技巧还有很多，经验告诉我们，只有使知识积累和辩论技巧珠联璧合，才可能在辩论赛中取得较好的成绩，我们还应该在论辩中逐渐总结，灵活运用，以取得辩论的胜利。

……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>