

<<发展中国家中小企业出口经营指南>>

图书基本信息

书名：<<发展中国家中小企业出口经营指南>>

13位ISBN编号：9787561709948

10位ISBN编号：7561709943

出版时间：1993-12

出版时间：华东师范大学出版社

作者：江林

译者：江林/等

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

书籍目录

目录

序言

第一章 发展中国家中小企业的出口潜力：总体考察

- 一、何谓中小企业
- 二、发展中国家的中小企业政策
- 三、发展中国家中小企业的出口现状
- 四、中小企业发展与出口发展的关系
- 五、中小企业出口发展战略
- 六、支持中小企业发展的有关机构
- 七、小结

第二章 政府的中小企业政策：欧洲经验

- 一、政府的中小企业政策背景
- 二、欧洲的中小企业政策
- 三、帮助建立中小企业的政策
- 四、帮助中小企业成长的政策
- 五、各国支持中小企业的情况
- 六、欧共体的政策
- 七、对发展中国家的启示
- 八、小结

第三章 美国发展出口的努力：经验与教训

- 一、对美国发展出口情况的考察
- 二、对美国支持出口的努力的评价
- 三、经验与教训
- 四、支持出口的典型方案
- 五、小结

第四章 中小企业发展机构

- 一、中小企业发展机构如何参与出口活动
- 二、中小企业在发展出口中的需要
- 三、中小企业发展机构的行动规则

第五章 对中小企业出口潜力的评价

- 一、为什么要关注中小企业的出口潜力
- 二、对潜在出口商的宏观选择与微观选择
- 三、什么是出口潜力
- 四、对出口企业的内部组织衡量
- 五、对出口产品的衡量
- 六、选择潜在出口商的方法

第六章 解决中小企业出口经营中的信息需要问题

- 一、概述
- 二、中小企业发展机构在信息服务中的领导作用
- 三、了解中小企业的信息需要
- 四、信息评价的技术方法
- 五、中小企业发展机构所面临的主要挑战
- 六、行动建议
- 七、小结

第七章 培养成功的中小企业出口商的咨询技术

## <<发展中国家中小企业出口经营指南>>

- 一、发展出口所需要的咨询
  - 二、提供咨询的原则
  - 三、咨询程序
  - 四 专家顾问的素质
  - 五、当事人数据库的管理
- ### 第八章 培训中小企业的出口业务经理
- 一、培养中小企业经理工作是一个三重的合作关系
  - 二、了解企业的需要
  - 三、培训是一种持续的过程
  - 四、在挑选受训者之前选定参训企业
  - 五、使培训适合中小企业
  - 六、设计学习计划
  - 七、最终评判标准：培训是否改善了中小企业的出口条件？
- ### 八、小结
- ### 第九章 发展中国家中小企业出口融资问题：
- #### 候选方案
- 一、概述
  - 二、对中小企业出口的金融支持的特点和构成
  - 三、政府的作用
  - 四、发展中国家的全国性出口信贷机制
  - 五、中小企业在获得出口融资方面所面临的问题及其解决办法
  - 六、小结
- ### 第十章 家庭手工业品与手工艺品的出口
- 一、概述
  - 二、何谓家庭手工业和手工艺行业
  - 三、家庭手工业和手工艺行业的某些特点
  - 四、现行手工业组织体系
  - 五、手工业出口战略
  - 六、小结
- ### 第十一章 中小企业与出口行的合作
- 一、概述
  - 二、出口发展公司的作用
  - 三、中小企业出口的组织体系
  - 四、使出口发展公司更具效率的政府政策
  - 五、帮助开发市场
- ### 第十二章 合作经营
- 一、背景
  - 二、为什么要合作经营
  - 三、合作经营形成过程
  - 四、现有合作经营规划的缺陷
  - 五、各国促进合作经营的行动
  - 六、国际贸易中心对出口型合作经营的关心
  - 七、国际贸易中心在促进合作经营方面的经验
  - 八、国际贸易中心促进合作经营的方法
  - 九、如何挑选合适的合作企业

十、将来的行动  
总结

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>