

<<汽车贸易理论与实务>>

图书基本信息

书名：<<汽车贸易理论与实务>>

13位ISBN编号：9787562323563

10位ISBN编号：7562323569

出版时间：2006-2

出版时间：华南理工大学出版社

作者：胡艳曦

页数：268

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<汽车贸易理论与实务>>

内容概要

本书从高职高专的实用性出发，全面阐述了国内外汽车贸易理论与实务。

内容涵盖汽车国际贸易发展和政策环境、汽车国际与国内贸易的内容、主要方式、交易程序、惯例术语、贸易谈判等方面的知识。

并对汽车报关、二手车贸易、汽车服务贸易、汽车电子商务等新知识也进行了介绍，特别对《汽车贸易政策》作了较全面、深刻的分析。

本书紧贴市场，配以案例，突出实践性和实用性，专业术语均标注了英文，是高职高专汽车营销专业的理想教材，也可以作为相关从业人员的学习参考用书。

<<汽车贸易理论与实务>>

书籍目录

第一章 汽车贸易概论 第一节 汽车贸易发展概述 第二节 汽车国际贸易 第三节 汽车服务贸易 第四节 汽车技术贸易 第二章 汽车市场与产业政策环境 第一节 国际分工与汽车市场 第二节 汽车市场的构成 第三节 我国汽车贸易政策的发展 第四节 国外汽车贸易与相关政策 第三章 汽车贸易方式和贸易支付 第一节 经销和代理 第二节 寄售、拍卖和展销 第三节 招标与投标 第四节 我国汽车贸易的主要模式 第五节 汽车贸易的支付工具和支付方式 第四章 汽车贸易合同 第一节 贸易合同概述 第二节 汽车贸易合同的内容和类型 第三节 汽车贸易合同示例 第四节 汽车贸易合同案例与分析 第五章 汽车贸易的商品品质、数量和包装 第一节 汽车贸易的商品品质 第二节 汽车贸易的商品数量 第三节 汽车贸易的商品包装 第六章 贸易术语和汽车贸易价格 第一节 贸易术语与国际惯例 第二节 贸易术语解释 第三节 汽车贸易价格 第七章 汽车贸易交易程序 第一节 交易前的准备工作 第二节 交易磋商 第三节 合同的签订与合同的履行 第八章 汽车贸易谈判 第一节 贸易谈判的内容和类型 第二节 贸易谈判人员的素质 第三节 贸易谈判的准备 第四节 贸易谈判的过程 第九章 汽车贸易货物运输和贸易保险 第十章 汽车商检、索赔、不可抗力和仲裁 第十一章 二手车贸易 第十二章 汽车报关 第十三章 汽车电子商务 附录 参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>