

<<大学生创业案例之我要自己打天下>>

图书基本信息

书名：<<大学生创业案例之我要自己打天下>>

13位ISBN编号：9787562454885

10位ISBN编号：7562454884

出版时间：2011-1

出版时间：重庆大学

作者：老枪 编

页数：227

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大学生创业案例之我要自己打天下>>

内容概要

本书里汇集的创业故事，每一个都是精彩绝伦的，通过拆解、分析这些故事主人公的成功要素，我们应能发现其中蕴涵的一般规律。

遵循这些规律所搭建的桥梁，每一个希望凭借自己的勇气与智慧白手打天下的大学生们，虽不能依样画葫芦——复制其项目，却可以千条江河归大海——复制其成功。

翻开这本书，一个个令人拍案叫绝的故事，一个个鲜活生动的人物跃然纸上：不论是从养野猪起步，着手打造一个绿色生态食品品牌的川外毕业生马刘洋；还是用故事为珠宝插上财富翅膀，开创了珠宝行业独特销售模式的重庆中医学校毕业生陆熹明；不论是利用自己的玩家博客汇聚“粉丝群”，迅速跻身国内电玩业金牌销售大佬之列的重庆工商太学融智学院毕业生张傲；还是草船借箭，先用别人的火锅品牌“练手”，再一步步做大自有火锅连锁品牌的重庆邮电大学毕业生禹化强……他们仿佛就在我们的身边，就是你昔日的上铺兄弟，就是你不曾特别留意的同桌女生，他们在介入各自的创业领域之前，身上看不出任何光环，但读完他们的故事，你一定会仰首惊叹：为什么——为什么我不曾想到？为什么我不能做到？

<<大学生创业案例之我要自己打天下>>

书籍目录

马刘洋和他的野种“猪太郎”我就是个组装财富的人让故事为财富插上飞翔双翅玩家博客蜕变金牌销售媒介穿越迷雾发现市场空档期阿香记女老板的“满地鸡毛”把分散客户集中到一个平台上输过一次后海更阔天更蓝搜街嘴皮上的二手商铺生意从装修游击队到“重庆社区网”太佬“重庆e路校园网”半年折翅之谜找到盈利模式比拥有专利更重要“猫妈狗爹”都是我的目标客户日进斗金的个人网站小作坊充满自家厨房温馨的海派烧烤店哥开的不是影楼是艺术工坊没出校门他就有了董事长头衔不断上路一年内连开四家甜品店隐身世外桃源的“鸡场总司令”草船借箭专为品牌火锅做连锁

章节摘录

版权页：插图：“突如其来的幸福”使得刘和他的经营管理团队被胜利；中昏了头脑，丧失了冷静的思考。

说来惭愧，身为大学生的他，居然一直未考虑到寒、暑假学生离校后，可能对网站生意造成的影响！

“当年12月，随着期末考试的临近，网站人气骤然下降，点击率最低滑落至日均2000多次，新增用户也由以前的每天300多个降至50个，尽管如此，网站的房租、水电、人工等日常开销还得继续。

”本来，面对前几月人气骤增的局面，刘远进打算年底启动网上团购计划，但随后，他在市内各高校调查及网上测试发现，本土高校学生对网购的热情远远低于预期。

团购这种形式本身是有一定局限的。

比如，团购需要某个网友来充当召集人，当参团的网友选定了自己要买的东西以后，就必须把货款全部打到该召集人的账户上。

因为任何一个召集人都不可能在没有收到全款的情况下，贸然自己垫款向卖家购买货物。

如果这样，一旦网上团购的买家给你玩“人间蒸发”，召集人（团长）就必须自己承担损失。

而在网络上，网民与网民之间的信任度本身就非常低，作为参团的团员，谁又放心把自己的钱先打到一个完全陌生的网友的账上？

与此同时，万一买回的东西质量较差怎么办？

万一买到的东西与网上看到的完全两回事怎么办？

这些问题都难以在网络这个虚拟世界里得到解决。

2006年，大学生通过网络购物的习惯，远没有今天这么普及。

网站人气暴跌，这给一心想走校园电子商务路线的刘远进当头一棒。

这是刘远进原来根本不曾预料到的。

<<大学生创业案例之我要自己打天下>>

编辑推荐

《大学生创业案例之我要自己打天下》：创业，一个与青春结缘的字眼！

创业。

一个进取战胜安逸的过程！

创业，一个令人激动的开始！

你准备好了吗？

同龄人的创业故事更值得借鉴，大学生创业明星的财富之路、资深专家指点迷津，你也能够白手打天下。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>