<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

图书基本信息

书名:<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

13位ISBN编号: 9787563513413

10位ISBN编号:7563513418

出版时间:2006-11

出版时间:北京邮电大学出版社

作者:吴思同

页数:202

字数:155000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

内容概要

祸从口出,覆水难收。

为什么有的人出言不逊,信口雌黄,不经意间中伤他人还不明就里? 为什么有的人妙语连珠,深得人心,随时随地如鱼得水且受人拥戴?

本书通过鲜活生动的例子,向您展示怎样说话才是最高明的口才,怎样说话会是最愚蠢的表

达。

高明的说话原则与愚蠢的说话禁忌鲜明对比,令读者朋友一目了然,心领神会。

每章后面还总结了相关的原则提要,实用性极强,让你在豁然开朗中快速提升说话的技巧,锻造出众的口才,从而赢得美妙人生。

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

书籍目录

前言 谁的口才高明,谁的说话愚蠢第1章 给人台阶VS损人面子。主力观点:树要皮,人要脸。支持 例证:长孙皇后巧谏唐太宗 尊重对方:说话的第一原则 "不识相",尴尬当然难免 懂人心, " 哪壶不开提哪壶 " 惹的祸 避免敏感联想:用婉转代替直接 筑个台阶, 化解难堪于无形 高明口才要点总结 · 1第2章 谦逊真诚VS 说者无心, 听者有意" 傲慢自我 主力观点:谦和是一种境界 支持例证:把挑衅换成了感谢 克制自己,退一步海阔天 角色不清,女王也叫不开门 "上交不谄,下交不渎"最从容 傲慢伤人,种下怨恨的种子 放下高傲,让诤友一路同行。喧宾夺主,注定灰头土脸。一流见解需要一流口才"包装"。 才要点总结 · 2第3章 替人着想VS只顾自己 主力观点:我为人人,人人为我 支持例证:玫瑰花有 你为别人着想,别人才会为你着想 以自我为中心,孟浩然自荐失败 替对方着想,拒绝也能 误解对方心境,当然会表错情。只要尊重人格,投诉也可以愉快。不了解说话对象,难 照顾对方习惯,让问候恰到好处 高明口才要点总结 · 3第4章 三思后说VS口不择言 免洋相百出 主力观点:君子谨于言而慎于行 支持例证:闹出笑话的"达令" 善缄其口,风流不在谈锋胜 把握心理,舌头才能成利器 出言不慎,就此断送锦绣前程 忽视心理差异,李鸿章身陷尴尬 住嘴巴,避免祸从口出 理解误差,"麻烦"引起麻烦 含糊其辞,巧妙应对窘境 高明口才要点 总结 · 4 第5章 一语中的VS废话连篇 主力观点:语言贵在精而不在多 支持例证:你怎么不听我说 完呢?

"抓住一点,不及其余"最见效 用错表现形式,歌德辩护失败 一招致胜:运用一句话的威力离题万里,牛头不对马嘴 攻心为上,高效的说话术 忽视说话方式,注定丢掉大生意 简洁有力,该脱口时就脱口 高明口才要点总结 · 5 第6章 以退为进VS直来直往 主力观点:桡桡者易折支持例证:古董茶壶打破之后 正话反说,以谬制谬救人命 不讲方法,名医劝治失败 明话暗说,潇洒逃脱窘境 不加思索,好话也变成坏话 兜兜圈子,让弦外之音说话 不婉转大度,难以面对既成事实 借他人之口,表难言之意 高明口才要点总结 · 6第7章 赞美欣赏VS挑剔指责 主力观点:良言一句三冬暖,恶语伤人六月寒 支持例证:秦王态度的转变 用赞美的魔力点石成金不鼓掌,鸭子就只有一条腿 给人尊严,士为知己者死 邀功请赏,再重的情也没人领 赞美式批评,"刮起来不痛" 指责挖苦,让林肯经历恐怖时刻 赞美对手,就是给自己"挣"面子 高明口才要点总结 · 7

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

编辑推荐

高明口才与愚蠢说话的区别。 往往在于看事物的角度不同,对问题的态度相异。 其中体现出的做人做事差异,常常只在一念之间。 一念之间,谦逊真诚,替人着想就可能心情愉快,皆大欢喜。 一念之间,损人面子,口不择言则难免矛盾冲突,鱼死网破。 把握高明口才的原则,避开愚蠢说话的禁忌,你就会得到最完美的结局。

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com