

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

图书基本信息

书名：<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

13位ISBN编号：9787563513413

10位ISBN编号：7563513418

出版时间：2006-11

出版单位：北京邮电大学出版社

作者：吴思同

页数：202

字数：155000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

内容概要

祸从口出，覆水难收。

为什么有的人出言不逊，信口雌黄，不经意间中伤他人还不明就里？

为什么有的人妙语连珠，深得人心，随时随地如鱼得水且受人拥戴？

本书通过鲜活生动的例子，向您展示怎样说话才是最高明的口才，怎样说话会是最愚蠢的表

达。

高明的说话原则与愚蠢的说话禁忌鲜明对比，令读者朋友一目了然，心领神会。

每章后面还总结了相关的原则提要，实用性极强，让你在豁然开朗中快速提升说话的技巧，锻造出众的口才，从而赢得美妙人生。

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

书籍目录

前言 谁的口才高明，谁的说话愚蠢第1章 给人台阶VS损人面子 主力观点：树要皮，人要脸 支持例证：长孙皇后巧谏唐太宗 尊重对方：说话的第一原则 “不识相”，尴尬当然难免 懂人心，才有面子可给 “哪壶不开提哪壶”惹的祸 避免敏感联想：用婉转代替直接 误会来自“说者无心，听者有意” 筑个台阶，化解难堪于无形 高明口才要点总结 · 1第2章 谦逊真诚VS傲慢自我 主力观点：谦和是一种境界 支持例证：把挑衅换成了感谢 克制自己，退一步海阔天空 角色不清，女王也叫不开门 “上交不谄，下交不读”最从容 傲慢伤人，种下怨恨的种子 放下高傲，让诤友一路同行 喧宾夺主，注定灰头土脸 一流见解需要一流口才“包装” 高明口才要点总结 · 2第3章 替人着想VS只顾自己 主力观点：我为人人，人人为我 支持例证：玫瑰花有刺 你为别人着想，别人才会为你着想 以自我为中心，孟浩然自荐失败 替对方着想，拒绝也能成为艺术 误解对方心境，当然会表错情 只要尊重人格，投诉也可以愉快 不了解说话对象，难免洋相百出 照顾对方习惯，让问候恰到好处 高明口才要点总结 · 3第4章 三思后说VS口不择言 主力观点：君子谨于言而慎于行 支持例证：闹出笑话的“达令” 善缄其口，风流不在谈锋胜 忽视心理差异，李鸿章身陷尴尬 把握心理，舌头才能成利器 出言不慎，就此断送锦绣前程 管住嘴巴，避免祸从口出 理解误差，“麻烦”引起麻烦 含糊其辞，巧妙应对窘境 高明口才要点总结 · 4第5章 一语中的VS废话连篇 主力观点：语言贵在精而不在多 支持例证：你怎么不听我说完呢？

“抓住一点，不及其余”最见效 用错表现形式，歌德辩护失败 一招致胜：运用一句话的威力 离题万里，牛头不对马嘴 攻心为上，高效的说话术 忽视说话方式，注定丢掉大生意 简洁有力，该脱口时就脱口 高明口才要点总结 · 5第6章 以退为进VS直来直往 主力观点：桡桡者易折 支持例证：古董茶壶打破之后 正话反说，以谬制谬救人命 不讲方法，名医劝治失败 明话暗说，潇洒逃脱窘境 不加思索，好话也变成坏话 兜兜圈子，让弦外之音说话 不婉转大度，难以面对既成事实 借他人之口，表难言之意 高明口才要点总结 · 6第7章 赞美欣赏VS挑剔指责 主力观点：良言一句三冬暖，恶语伤人六月寒 支持例证：秦王态度的转变 用赞美的魔力点石成金 不鼓掌，鸭子就只有一条腿 给人尊严，士为知己者死 邀功请赏，再重的情也没人领 赞美式批评，“刮起来不痛” 指责挖苦，让林肯经历恐怖时刻 赞美对手，就是给自己“挣”面子 高明口才要点总结 · 7

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

编辑推荐

高明口才与愚蠢说话的区别。
往往在于看事物的角度不同，对问题的态度相异。
其中体现出的做人做事差异，常常只在一念之间。
一念之间，谦逊真诚，替人着想就可能心情愉快，皆大欢喜。
一念之间，损人面子，口不择言则难免矛盾冲突，鱼死网破。
把握高明口才的原则，避开愚蠢说话的禁忌，你就会得到最完美的结局。

<<最高明的口才与最愚蠢的说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>