

<<怎样与俄国人做生意>>

图书基本信息

书名：<<怎样与俄国人做生意>>

13位ISBN编号：9787563903191

10位ISBN编号：7563903194

出版时间：1994-01

出版时间：北京工业大学出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<怎样与俄国人做生意>>

内容概要

内容提要

本书全面概述了俄国的自然条件、政治、经济、科技文化情况以及社会风气、生活习俗，着重介绍了俄国的外贸政策及市场特点，评析了中俄贸易的现状。

对怎样与俄国人做生意，提出了许多有益的建议，大至开拓市场、推销策略，小至生活起居、交往应酬等活动的原则、方法及应注意的事项，无不一一阐明，有很强的可操作性和实用价值。

本书

是开启俄国市场的一把钥匙。

与俄国人做生意的指南！

<<怎样与俄国人做生意>>

书籍目录

目录

第一章 俄国的概况

- 一、地理概况
- 二、政治与法律制度

第二章 俄国的经济概况

- 一、综述
- 二、工业
- 三、农业
- 四、交通运输业
- 五、商业
- 六、财政金融业
- 七、保险
- 八、税务

第三章 俄国社会

- 一、教育
- 二、科技
- 三、体育、卫生
- 四、文化和艺术
- 五、新闻出版

第四章 与俄国人交往应注意的问题

- 一、入境问俗
- 二、俄罗斯的商务礼俗
- 三、风俗与禁忌

第五章 俄国的对外贸易

- 一、外贸政策
- 二、外贸法规
- 三、俄国进出口商品结构

第六章 如何开拓俄国市场

- 一、俄国市场的特点
- 二、中俄贸易现状
- 三、开展边境贸易
- 四、投资合作开发

第七章 向俄国市场推销的技巧与策略

- 一、俄罗斯的广告业
- 二、独联体的咨询业
- 三、改进对俄出口包装
- 四、向俄国出口商品应注意的问题

第八章 赴俄商务考察访问

- 一、护照和签证
- 二、海关条例
- 三、俄罗斯的铁路和航空运输
- 四、旅馆和餐饮业
- 五、观光和游览

第九章 同俄国人的贸易谈判技巧

- 一、一般贸易谈判技巧

<<怎样与俄国人做生意>>

二、与俄国人的贸易谈判技巧

第十章 加强同俄国人的合作

一、加强从俄国引进先进技术设备及资金

二、加强与俄国企业界或政府的合资合作

三、和俄国人合作开发第三国市场

四、力争向俄国企业输出技术、设备、劳务、资金

五、采取多种方式促进中俄间经济技术合作

附录

I.俄罗斯联邦外商投资法

.俄罗斯进出口管理制度现况

.到俄罗斯设公司怎样办手续

<<怎样与俄国人做生意>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>