第一图书网, tushu007.com

<<执著改变人生>>

图书基本信息

书名：<<执著改变人生>>

13位ISBN编号：9787563912889

10位ISBN编号：7563912886

出版时间：2006-12

出版时间：北京工业大学出版社

作者：雨辰

页数：262

字数：216000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<执著改变人生>>

内容概要

成功是屡遭挫折而热情不减。
因此，要维持奋斗的热情，就要有远大的抱负和坚忍不拔的性格。
执著，是一种精神，一种过程，一种对人生和事业的态度。
坚持执著，就是坚持生命不息、奋斗不止的本色。
执著的人，应当是在逆境中不怕风雨敢于与自然和命运抗争的奋斗者；执著的人，是不甘于在平庸中虚度岁月探寻人间奇迹的拓荒者；执著的人，是敢于摆脱落后和愚昧创造文明成果的奉献者。
执著，是一个至高无上的精神境界；执著，是一个很艰辛的奋斗历程。
要做到执著，需要一个人付出巨大的勇气、力量和才智。
为执著喝彩，就是为奋斗着的生命喝彩。
坚持执著，就会拥有一份属于你自己的美丽！本书为你全面解析了执著的第一人生要义，让你向成功的道路上迈出更大更坚实的一步。

第一图书网, tushu007.com

<<执著改变人生>>

书籍目录

1 谁是站在职业金字塔顶端的人 并不是每一个人都能成功　执著，成功的第一要义　执著，一种接近完美的过程　执著，心态决定命运　执著，需要一种温顺的“叛逆”　对自己要有一个正确的估计　拥有一份干事业的心态　中庸就是平庸　态度卑微，工作就显得低贱　日本员工与中国员工的差距　一生的规划：做更好的自己2 不要靠手气决定输赢　相信你能或不能都是对的——执著是一种信念　立长志，不践志——执著是一种定力　靠自己去奋斗——执著是一种进取’　做自己的工作，让别人去说——执著是一种心境　学会用大脑思考——执著是一种理解　用脑做事，用心成事——执著是一种热忱　无所谓，便无所为——执著是一种苛求　唯有埋头，才能出头——执著是一种投入　挖深井得甘泉——执著是一种求知　懦夫眼中什么事都是危险的——执著是一种胆识　把工作当做第一人生信仰——执著是一种精神　执著创造命运——执著是一种成长3 做到100分只是本分　先立德，再立身——人品胜于能力　理解并崇尚你的团队——与团队同步发展　不断翻新你的技能与知识——成为学习型人才　最短的路未必就是最快的路——成为实用型人才　以超常标准要求自己——成为专家型人才　自己为自己涨身价——成为高附加值人才　把职业当产业来经营——成为品牌型人才4 冷门做到家也是热门　选择一份合乎自己天赋的职业　不能选择工作，就选择结果　专注于你的强项　理解工作，欣赏工作　热忱是最好的工作方式　清晰地预见你的下一个目标　积极地设定当日行动计划　做事重实效，更要重长效　不断创造新的工作纪录　用心把冷门做热　只想“如何”不想“如果”　不要把空闲时间变成空白时间　会“报时”更要会“造钟”　打蛇要打七寸，做事要分主次　给工作填充些幸福元素　做不好头，不等于就能做好尾　聪明的猎人：一次只追逐一只兔子5 绝不放弃——成功是一连串的冲刺　别输在起跑线上　成功是一连串的冲刺　不满足是向上的车轮　永远选择向上　每天垒高自己　用个人进取心创造工作　成功需要一种持续力　比别人多往前走一步　多要求自己，少期待别人　大胆地实践你的构想　永不放弃才能看见成功　提升自我，超越“停滞”　龟兔赛跑：从新视角看待旧问题6 永不言败——从跌倒中学全走路　优秀者为什么会失败　容易走的都是下坡路　有了阻力才有磨炼　磨难改变意志，意志决定命运　不要被同一片树叶两次遮住眼睛　败在哪里就从哪里学起　从跌倒中学会走路　让绊脚石成为垫脚石　能进能退才是真本事　懂得“曲线救自己”　给工作一点坚持精神　把缺点转化成发展自己的机会　屡败屡战不值得推崇　飞不出瓶口的蜜蜂：跌倒后不要空手爬起来7“偏执狂"的执著之道　卡耐基：行动比言语更具有力量　罗恩波培尔：当一切似乎都无望时，你还得去做　唐纳德特朗普：放弃就等于无所作为　斯福塔德：瞄准目标，绝不放弃　沃尔特迪斯尼：终身要为动物卡通片努力　玫琳凯：闯，是一种进步　瑞克李特：不达目的不罢休　雷克洛：只要你能奔，就得前进　刘永好：胆魄“领导”，领先半步　吴士宏：去尝试才能成功8 执著不是手忙脚乱的莽撞　先用好大脑，再用好手脚　执迷不悟是顽疾　不思变通的执著，就是无知　不要让别人决定你的做事态度　避免“羚羊的思维”　对力所不能及的事要量力而行　适度相信自己　平庸，往往在于机会太多　早九晚五的新“寒号鸟”一族　4个角度审视自己　算一算你的有效工作时间

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

并不是每一个人都能成功　　坚持宿命论的人从来不会怀疑“人生就是命运”，成功也好，失败也罢　　，这些人只相信人算不如天算，正因为如此，命运才会驱使、摆布、左右他　　们人生中的每一件事。
可以肯定地说，持这种论调的人肯定不会成功。
但是　　这并不意味着，当你坚持“相信命运不如相信自己”时，一定会取得成功。
也许有些执迷不悟的人会信誓旦旦地说：“只要你努力做好每一件事，你一　　定会成功。”　　其实不然，努力不等于执著。
这个时代最需要的不是职业精神，也不是　　敬业精神，而是执著精神。
对任何人而言，成功都是一种积累，一种不断上　　升的状态。
如果你通过几件事情就可以断定自己很成功，往往会显得武断，　　成功需要多方面的积累，如生活阅历、专业技能、社会交往、金钱资本等。
显然，并不是每一个人都具备这些条件。
再者，成功是一种生存状态，世上大部分人都是不成功的，但是这种不　　成功中却孕育着人们的希望，点燃了人们生活的长明灯，所以，人们才有了　　追求，有了梦想。
对于成功的人，他们同样有着新的追求与探索，区别在于　　，他们习惯将现在定位为下一次成功的起点。
一个人之所以能够站在职业金字塔的顶端，最主要的原因在于，他们理　　解自己的工作，执著于自己的工作，自然他们就会站在比别人更高的地方。
但是在生活中，却有许多搞笑的事情，例如，年轻人聚在一起喜欢谈论　　他们的事业，他们的未来，这时，总是会有一个或几个人站出来拍着胸脯说　　大话。
的确，看着他们故弄玄虚的样子，你不免会想到马路边落魄的算命先　　生，说得头头是道，有板有眼，但终究不知道自己在忙什么。
也许这些人很　　会“占卜”自己与别人的未来，但是他们忽略了一点：成功需要一种执著。
虽然人与人之间存在与生俱来的差别，但这种类差别完全可以用毫厘来　　形容，后天的成长、教育、锻炼等完全可以造就多种不同的人生。
这时，人　　与人之间的差别并不只是金钱、能力，以及成败得失，而更重要的是一种执　　著。
例如，　　一个习惯于投机取巧的人，即使成功的机遇就在眼前，他也把握不住；　　一个喜欢自诩的人，即使真的有本事，恐怕也不足以取得一次实实在在　　的成功；　　有些人善于说教别人，为别人指点迷津，但自己却始终苦于操守旧业，　　没有新的出头之日；　　有些人上知天文，下知地理，看似满腔的才华都要溢出来了，但是习惯　　油腔滑调，不善于行动；　　有些人心比天高，三年要超过张三，五年要赶上李四，但是却整天优哉　　游哉，满脑子都是一些不切实际的想法；
正是人的这种多样性，决定了并不是每一个人都善于成功，都可以成功　　。
成功对任何人都是一种美好的追求，但真正登上人生顶峰的人，往往是那　　些有底蕴的人。
其实不论做人还是做事，或多或少都会表现出一个人的某些　　特质，成功者的底蕴便正是一些优秀特质的积累。
当我们想尽法子赚钱，挖空心思追求成功时，一定要先正视自己，既不　　要相信命运，也不要过分坚持“我一定能成功”。
每一个人的成功轨迹其实　　都是不同的，别人的成功不足以用来衡量你是否可以取得成功。
你永远是你　　，你可以把人生、事业的目标定位得很低，也可以定位得很高，这只是你对　　成功的一种态度，如果仅此就可以断定你是成功还是失败，那么，你本身就　　是失败的。
真正成功的人，很少会说：“这就是成功。”而更喜欢说：“我　　接下来该做什么?”那么，相对于新的目标，他便是不成功的。
所以可以肯定地说，相对于自己的目标，每一个人都是不成功的人。
同　　样，以自己所做出的业绩来衡量，也并不是每一个人都是成功的。
两个对自　　己、对成功有不同诠释的人，往往会在成功后制定不同的目标，做出不同的　　选择，

第一图书网, tushu007.com

最终，他们会做出两种不同的成绩，只要两者相比，一个人总会显得　　比另一个人更高明。
　　我们之所以不成功，正是因为缺少这种比较，缺少比别人做得更高明的　　“本钱”，同时，还往往自我感觉良好，自以为已经做得很不错了，这无形　　中禁锢了自己的头脑与手脚。
　　执著，成功的第一要义　　执著即力量，是事业成功的第一要义。
如果一个人执著于他的事业，那　　么他便有了成功的可能。
如果缺少执著，成功只是纸上谈兵。
　　14世纪，蒙古皇帝莫卧儿在一次与强大敌军交战中被打败，他的队伍溃　　不成军，皇帝一个人躺在废弃的马厩里。
他垂头丧气，心灰意冷。
这时，他　　看见一只蚂蚁正努力扛着一粒玉米爬向一堵笔直的墙。
这粒玉米比蚂蚁的身　　体大许多倍，蚂蚁尝试了69次，每次都会掉下来。
当它尝试第70次时，终于　　把那粒玉米一直推过墙头。
莫卧儿大叫一声跳了起来：“我也能获得最后胜　　利！
”他重整军队，终于把敌军打得落花流水。
　　如果一个人不想要事业，那么他就不需要执著，也不必执著了。
但现实　　是，每一个人都希望自己有事业，更无法摆脱由此带来的种种欲望，即使与　　世无争的和尚在寺院里修炼一辈子，在死后还是希望自己能够上西天。
在职　　场中，职位小到班组长，大到部门经理、职业经理人，甚至董事长，他们都　　是一些权力欲强并以此作为衡量自己成功的标准的人。
有的人会把这种标准　　变为自己的竞争力，激励自己实现人生价值。
　　但也有一种人很特殊，这种人在工作中神情漠然，行动迟缓，心态落寞　　，他们最大心愿就是维持眼前的局面，既不要让老板炒鱿鱼，又可以按时足　　额领到工资。
这些人本来有足够的学识、能力，但是却缺少一种积极的心态　　。
他们觉得眼前的情况足够好，无须改变。
只有在不得已的情况下，才会被　　动地去改变自己，去完成一件不得不完成的工作，或者实现一个不得不实现　　的目标，这时，他们的执著是丧失了热情的，是在高压下的一种“挣扎”。
　　两种不同的态度，两种不同态度下的执著造就了现实中两种不同的人生　　，不同的职业生涯。
　　丝宝集团的梁亮胜是“福布斯中国富豪榜”一员。
起初，梁亮胜只是一　　位普通的职员，但是他有一个与众不同的特点——执著。
1982年，梁亮胜带　　着他的太太和所在内地工厂的其他40多名工人一道被派往香港工作。
当时梁　　亮胜与其余两家住在一间不到30平方米的房子里，除去公用厨房、洗手间、　　过道，房间之小难以想象。
他们两口子住客厅，另两家人各住一间。
因为别　　人白天上班时要走客厅，他就在客厅里拉一块塑料布，留一个过道，他们夫　　妻两人只能挤在沙发上睡。
　　即使是在这样艰苦的条件下，梁亮胜还是坚持每天晚上去上学。
在香港　　的3年时间里，他系统学习了航运、英语、国际贸易和经济管理等课程。
后　　来，梁亮胜就依靠做国际贸易，向国内贩卖檀香木材淘到了第一桶金，再后　　来，便办起了丝宝集团，出品舒蕾、风影洗发水等。
作为一名成功者，梁亮　　胜委婉地诠释了自己的成功：“回头来看，一起到香港的40多人现在都还在　　工厂里做工，因为他们满足现状，觉得现在做工比原来内地做工好多了。
”　　的确，是执著促使他成功。
因为他觉得自己可以做得更好，赚更多的钱　　，过更好的生活，他要给自己当老板，做自己的主人。
而原来一起随他到香　　港做工的40多个工友，却没有他这样的欲望，所以他们20年前给别人做工，
　　20年后仍然只能给别人做工，为别人赚钱。
　　所以，不论是成功者、失败者，还是精明人、糊涂人，每个人都在执著　　于自己的梦想。

第一图书网, tushu007.com

正面鼓励下的执著往往可以奠定一个人成功的基础；相反，　　为抑制消极，或维持现状的“ 执著 ”只会让一个人变得平庸。

　　关于执著，一位成功者有过一段精辟的论述。

他说，地主的生活最愉快　　，企业家的生活最有成就感。

地主地里能打多少粮食，预期很清楚，一旦预　　期清楚，欲望就会被自然约束，也就用不着再努力，所以会过得很愉快。

企　　业家则不同，企业家的预期和他的努力相互作用，预期越高努力越多，努力　　越多预期越高，这两个作用力交替起作用，逼着企业家往前冲。

如果用“ 职　　业人 ”代替这段话里的“ 企业家 ”，就会发现一样也很适用。

所以，对“ 职　　业人 ”来说，执著是一个永续的过程，任何时候若停止了执著，那么就会变　　得落伍，变得平庸。

　　大多数人在工作中都怀有“ 地主 ”的心态，只要每个月完成固定的工作　　任务，拿到预期的薪水，便会心安理得。

　　所以，企业家的执著与地主的执著不同之处在于，前者的执著会超出他　　们的现实，打破他们现在的立足点，打破眼前的樊笼；而后者更倾向于“ 不　　让情况变得更坏 ”。

现在，执著已经成为一种敬业品质，一种工作态度，一　　种事业目标。

作为当代的职业人，有本事需要执著，没两下子，就更需要执　　著，只有让自己始终像一个“ 企业家 ”一样执著地面对自己的职业，才能真　　正领悟并把握住成功人生的第一要义。

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

“成功的奥妙在于你将所有精力、所有思想以及所有资金集中投入到你所从事的一件事情中去。”——美国钢铁大王 卡内基

“不是因为有些事情难以做到，我们才失去了斗志，而是因为我们失去了斗志，那些事情才难以做到。”——海尔总裁 张瑞敏

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com