

<<潜心做事低调做人>>

图书基本信息

书名：<<潜心做事低调做人>>

13位ISBN编号：9787563920464

10位ISBN编号：7563920463

出版时间：2009-3

出版时间：北京工业大学出版社

作者：高杰

页数：246

字数：210000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<潜心做事低调做人>>

前言

在一般人心目中。

所谓成功者多指那些出了名、升了职、赚了钱的人。

他们的人生光彩四射，炫人眼目，风光体面，令人艳羡。

殊不知，越是出人头地，越应该学会潜心做事和低调做人。

要知道，在这个世界上，谁都没有条件和资本把风头出尽，把风光占尽，把风采夺尽！

如果有谁试图占尽这一切。

那么，他就违背了低调做人的规则。

因为。

一个人不管有多聪明，多能干，家庭背景多么显赫，如果不懂得潜心做事的道理，是很难成就一番事业的。

在现实生活中，那些春风得意、事业有成的人都是做人的高手，都懂得做事的艺术。

例一：清代的胡雪岩，为人仁厚，做事精明，一把算盘两面打，一面为自己打算，一面为对方打算，不是双赢的生意他坚决不做。

这种做人的准则终于成就了他“红顶商人”的美誉。

例二：“华人首富”李嘉诚的行动格言就是“求一、专一、攻一”，所以他逐步盘大了自己，证明了“只有在‘一’字上达到‘深透’者，才能在‘多’字上开拓自己的人生平台”，这是用“攻击一点”作为硬手段成就自己一生计划的最好范例。

做事有成必须求稳，绝不可做超能力之外和无把握性的事。

即不能盲目死拼、死磕，否则到头来你只能碰得头破血流。

这是做事最大的忌讳，属笨拙心机。

反之，你凭自己的眼力、心力能够算准自己行动的路数，在能力范围之内进退、转换、取势，就能加大成功的系数，正如美国著名成功学家特鲁西所说：“最聪明的人，总能以最好的潜心做出最大的事情。”

<<潜心做事低调做人>>

内容概要

但凡有大成绩的人，都是绝对聪明却肯做“笨功夫”的人。

这个“笨功夫”包含两点：一是愿意比别人付出更多的努力；二是表现得大智若愚，比别人低调。

前者是从做事的角度来说，后者是从做人的角度来谈。

潜心做事，低调做人，二者结合起来便能所向无敌。

《潜心做事低调做人》总结了众多成功人士的心态与智慧，并对这些典型案例进行了深刻的剖析。

通过阅读《潜心做事低调做人》，相信你会很好地把做事的方法和做人的智慧应用于实际行动当中。

挖掘出自身潜能，不断完善自己，并最终走向成功。

<<潜心做事低调做人>>

书籍目录

第一章 潜心做事，抓住根本是关键 做你最喜欢做的事 做事要有积极的心态 做事要有条理和秩序 做事就要准确快速 精力集中是做事的根本 用心看待身边的世界 用一生的时间凿一口深井 有一点精卫填海的做事精神 做别人不愿做的事情 全力以赴获取成功 相信自己一定能做好 学会忍让，理智做事 深藏不露做成大事 凡事要留回旋的余地 专长要用在有用的地方 点亮成功路上的四盏明灯 获取最高成就的七个秘诀

第二章 注重细节，平凡人也有不凡处 甘做凡人小事 在琐屑的小事上表现主动 把最重要的事放在第一位 专注于每一件小事 坚持做好一件事 做人做事必须脚踏实地 认真做事才能精益求精 做事要找出问题关键 学会将小事变成大事 把一些事让他人去做 善于向身边的人学习和请教 每天必须学一样新的东西 悄悄地为他人做点好事 对待小事也要倾注全部热情 实在做不到的事就退让不做 退一步或许会做得更好 欲擒故纵有效做事 以攻代守摆脱做事的困境 选择小事成就大业 选择不要被他人左右 放弃局部利益保全整体 要工作也要懂得休息

第三章 勇于创新，为发展注入新的活力 创新是成大事的最大秘诀 改变思路才是解决问题的良方 任何一片叶子都有自己的魅力 能创新的人无所畏惧 成功在于勇敢争取 不要戴着有色眼镜去做事 超级逆向思维的威力 出奇制胜成就事业 与众不同的做事方法 别出心裁的做事奇招 将一时灵感转变为赚钱的机会 解读数字里面的财富 一元钱可以注册一个公司 抢占先机抓住有利信息和情报 借用“名人效应”免费为自己做广告 在垃圾场中建造美丽的花园 吉列公司：创新无止境 船王奥纳西斯：乘间击瑕 德国大众汽车公司：一反常规 索尼公司：敢为人先 雀巢公司这样渡过难关 “双汇”广告打进天安门广场 “飞鸽”飞向了白宫 灵感激发了世界珍珠大王 一直火了10多年的狮王牌牙刷

第四章 敢为人先，以独特的思维赢得胜利 做事一定要抢在别人的前面 做事不要太爱面子 做事不要感情用事 做自己想做的事 做事要因人而变 做事要因事而变 做事要因势而变 做事要因境而变 勇于尝试突破“雷区” 在冒险中猎获机遇 要做事就要敢冒风险 敢于挑战直到成功 以独特的创意赢得权力 如何扭转不利的局势 恩威并施不战而胜 苦难是走向成功的磨练 执著的泰国摄像师 名公司背后隐藏的无数辛酸 从不起眼的事物中发现机会

第五章 难得糊涂，大智若愚获取辉煌业绩 做事不要只顾眼前利益 做事吃亏获得大胜利 小事糊涂不得罪他人 避免与别人发生不必要的争斗 把握好糊涂与聪明的分寸 大智若愚才能以柔克刚 装傻弄呆可以明哲保身 佯装愚笨才能后发制人 学会避免尴尬 追求长期效益不急功近利 暂时的付出是为了长远的收获 顺着别人意图办自己的事

第六章 能屈能伸，在绝望处抓住做事的快乐 审慎行事三思后行 做事之前要作好缜密而充分的准备 不轻易插手权责之外的事情 不露锋芒保护自我 深藏不露不让别人窥出底细 宠辱不惊把握自我 不要轻易表露自己的真实意图 不要与上司争风头 敢于完成不可能的事情 早行动才能早致富 不要让特长掩盖自身其他优点 不要错过生命的低谷 在绝望处抓住快乐 怎样迈过人生六道坎 干大事业绝不能半途而废 摆脱人生困厄的最好办法 世界上没有失败，只有暂时的不成功 飞越太平洋的第一个中国人 世界上最伟大的推销员 成功来自于绝望时刻的坚忍

第七章 积极工作，努力工作，使自己永不下岗 自发自动地求职 万无一失的求职方法 没有一技之长也要设法生存下去 超乎寻常的敬业精神 寻找适合自己的独特竞争手段 择己所长获取事业成功 多才多艺莫如独精一门 保持向上的激情 工作中没有小事 敬业精神+脚踏实地=成功 实干才能脱颖而出 不为薪水而工作 满怀热情地投入工作 努力使自己成为不可或缺的人 勇于从最底层做起 比别人更努力地工作 运气偏爱努力工作的人 用心做事，尽职尽责 适时进行事业转换

<<潜心做事低调做人>>

章节摘录

17岁的时候，我接触了汽车销售业，因为我很喜欢汽车，我想自己应该可以做得不错。真正进入了这个行业之后，我发现这个行业有非常大的特色，但是我的个性似乎并不适合。于是，我又转行了。

从16岁到21岁。

我陆陆续续换了18份不同的工作，可是每次换工作之前，我从来都没有仔细想过：“我到底要的是什么？”

直到我把那些理想和完美的工作条件列出来。

后来我发现，自己有一个特色，就是从小到大一直很热心。

很喜欢帮助别人。

同学数学不会。

我很喜欢教他们；别人篮球打得不好，我自告奋勇示范。

因为我相信，只要我可以，别人一定也做得到。

在一个很偶然的的机会，我参加了一个激发心灵潜力的课程，它给了我非常非常大的震撼。

我发现，自己上了那么多的课程，学习了那么多的知识，却没有任何一个课程比得上我的老师安东尼？

罗宾在短短的八小时当中，所分享给我的那么多。

我想，假如我以后也能做他所做的事情。

把一些真正对人们有帮助的资讯，不管用哪种渠道，书籍也好，录音带也好，或是录像带也好，都能够分享给想要获得这些资讯的人，那该有多好！

我发现，这个工作完全符合我所列出来的理想和完美的工作条件，当我了解到这件事以后，我知道，这就是我毕生所寻找的方向。

我曾经听我的老师这样说过：“世界上的每一份工作都很好，但是，没有任何一份工作，比我目前所做的更有意义。

”因为，他可以通过帮助别人，来帮助自己。

这句话让我决定，要一辈子做这件有意义的事情，经过了七八年的坚持，我终于在这个行业崭露头角，让非常多的人得到非常具体的帮助。

生存和赚钱固然重要，但如果你在从事某一行业时感到成长的空间狭小，自己已经丧失学习的动力的时候，说明你已经失去了再前进的机会，如不尽早跳出这种状态，那么你有限的人生就会被白白地消耗掉，与其他的一切相比。

这种损失无疑是最惨重的。

<<潜心做事低调做人>>

编辑推荐

《潜心做事低调做人》适合广大普通读者阅读。
人生成败的两个关键点：一是做人，二是做事。
低调做人才能保持人生不败，潜心做事才能成就大业。
既会做人又会做事，想不成功都难。

<<潜心做事低调做人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>