

<<只做没把握的事>>

图书基本信息

书名：<<只做没把握的事>>

13位ISBN编号：9787563921195

10位ISBN编号：7563921192

出版时间：2009-7

出版时间：北京工业大学出版社

作者：张笑恒

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<只做没把握的事>>

前言

我做的事，没一件是有把握的……从小学到中学，我从未当过学生干部，也觉得自己不是那块料。可是在进大学后，我被选为了学生议会的议员。

这是我承担的最没把握的工作，我觉得自己肯定会干得一团糟。

可是，做起来了，却没有想象中那么生疏和困难。

当我因为表现突出被提升为学生议长后，我有一种醍醐灌顶的感悟——没把握的事情其实也能干好。

那么，为什么非得等到时机完全成熟了再去干呢？

很多事情，机会成熟的时候，也就是竞争最激烈的时候，为什么不在旁人还在观望的时候自己先出发呢？

我很想写一本小说，然后把小说改编成剧本，再组织自己的剧团上舞台演出。

写小说的时候，我开始学习剧本构造；改剧本的时候，我开始招募剧团成员；排练剧本的时候，我开始联系表演场地……写了半年、改了两个月、排练了一个月，一年之后，我组建的学生剧团在学校的大礼堂公演，大家都说这是个奇迹。

<<只做没把握的事>>

内容概要

现实生活中，总有那么一些人做事因循守旧，畏首畏尾，生怕越雷池半步。

在他们的头脑里，革故鼎新是冒天下之大不韪。

中国有句俗话说：撑死胆大的，饿死胆小的。

虽是俗语，却道破成功的天机：要想成功就要敢于尝试，那就是大胆地去做没有把握的事！

<<只做没把握的事>>

书籍目录

第一章 没有风险，才是最大的风险 1.不去冒险，你更危险 2.有风险，就一定有机遇 3.别人都不敢走的路，你要敢走 4.“胆识”也是一种能力 5.风险往往与收益成正比 6.承担风险才能创造奇迹 7.把所有鸡蛋放在一个篮子里 8.敢“赌”，才有赢的机会

第二章 真正试过，才知道自己到底行不行 1.敢做第一个吃螃蟹的人 2.敢于尝试就有机会 3.未知的领域中存在着更多机遇 4.成功源于打破常规 5.有时，“敢做”比“会做”更重要 6.对每一个偶然的机遇保持“警惕” 7.不要被专家们的“预言”所束缚 8.任何时候都不要小瞧自己 9.让“异想天开”变为事实 10.迈出第一步往往最困难 11.没试过，就不要说不行

第三章 潜能无限，只有想不到没有做不到 1.平庸是因为没有激发潜能 2.发动你体内的“马达” 3.说自己行的人一定行 4.只有想不到，没有做不到 5.在极限中开发自己的潜能 6.想越过高墙就先把帽子扔过去 7.创造性地解决问题 8.挖掘挑战挫折的潜能 9.没有爬不上去的山，只有不敢爬山的人 10.压力是潜能之母 11.激发潜能，成就自我

第四章 时机永远不会成熟，有三分的把握就去做 1.时机永远不会成熟 2.该出手时就出手 3.过分谨慎只能空手而归 4.经验有时是负担 5.大胆地去探索 6.没有把握只是因为你的准备不充分 7.三分把握，十分付出 8.抢占先机，做没把握的事情 9.机会面前要有当机立断的魄力 10.变“不可能”为“不可能” 11.抓住机会，还要下得苦功

第五章 自己做主，不让别人的闲话淹没你的斗志 1.你被谁控制 2.你行不行，别人说了不算 3.当别人都不看好你，你才有机会证明自己是对的 4.要有一点叛逆性 5.巴纳姆效应：谁也不能做你的镜子 6.真理总是掌握在少数人手中 7.竞争越多的地方越容易成功 8.有自己的主见，不要总是听凭他人摆布 9.别人的话，不全听，也不可不听

第六章 不死盯一个方向，成功可以有很多出口 1.不在一棵树上吊死 2.试着去尝试多种职业 3.东方不亮西方亮 4.许多成功来自偶然 5.告别扎堆，到别处寻找大餐 6.灵活应变让一切皆有可能 7.人生没有什么“不可能”

第七章 强烈的“企图心”，把成功变成一种欲望 1.拥有一颗奔腾的心 2.成功的欲望有多大，成功的几率就有多高 3.明确自己是“想要”还是“一定要” 4.激发你的内驱力 5.给自己找个对手 6.选择卓越还是平庸 7.放弃安逸，大胆追求 8.立刻去做你想做的事 9.每时每刻全力以赴

第八章 积极暗示，不去想自己会失败 1.积极暗示的神奇力量 2.积极暗示第一步——相信自己 3.发挥潜意识力量的力量 4.不去想自己会失败的人才不会失败 5.甩掉畏惧与自卑 6.学会激励自己，给自己打气 7.别着急对自己说不 8.不要怀疑自己的能力 9.人生没有绝境

第九章 目标，必须跳起来才能够得到 1.毫不费力达成目标会让你丧失生活的乐趣 2.目标必须跳起来够得着才行 3.能跳多高完全在于你自己 4.制订明确的目标 5.学会拟定“动态目标” 6.给你的目标订一个实现计划 7.确定你真正想要实现的目标 8.抓住离你最近的目标 9.在绝望的时候设定目标

第十章 有挑战才有突破，成功并不像你想象的那么难 1.让困难逼你成功 2.有挑战才有突破 3.迎难而上，破釜沉舟 4.敢拼才能赢 5.从不气馁，跨越生命中的“临界点” 6.不怕输才会赢 7.信念达到了顶点，就能够产生惊人的效果 8.站起来的次数永远比跌倒的次数多一次 9.一切成功都是坚持的结果 10.成功是磨出来的

<<只做没把握的事>>

章节摘录

第一章 没有风险，才是最大的风险1.不去冒险，你更危险从不冒险，一味寻求走平坦之路的人不一定就绝对的安全，古话说得好：最安全的地方也是最危险的地方。

所谓安全，不过只是一个神话，绝对的安全是不存在的。

很多人往往认为钱放在银行是最安全的，事实上，通货膨胀将严重地侵蚀钱的实际价值，让钱躺在银行睡大觉，只会缩水，并不会增值。

投资有风险，但也不能因噎废食。

面对未来多变、不可掌控的环境，不冒险反而是在冒最大的险。

有个人问农夫是不是种了麦子，农夫回答：“没有，我担心天不下雨。

”那个人又问：“那你种了棉花了吗？

”农夫说：“没有，我担心虫子吃了棉花。

”于是那个人又问：“那你种了什么？

”农夫说：“什么也没种，我要确保安全。

”一个不冒任何风险的人，只有什么也不做。

什么也不做，表面上看是安全的，没有损失的，但实际已失去了一切收获的机会。

而冒险去做，就有成功的机会。

发端于美国的次贷危机逐步演化和扩大为一场全球金融危机，其破坏力巨大，为此，布什政府作出一个冒巨大风险的决策：7000亿美元的金融救援计划。

“这一行动确实带有风险”，前任美国总统布什说，“但我们认为这些钱终将得到偿还……这一勇敢举措带给美国家庭的风险将远远小于我们不这么做的后果——一系列相继倒下的金融机构以及冻结的信贷市场。

”时至今日，虽然我们还无法明显看到美国经济好转的趋势，但至少美国的大型金融机构没有进一步滑坡。

布什说得没错，政府此举的确是一个极大的冒险行为，但是如果不去冒险，将来形势会更加恶化。

所以布什喊出“现在不冒险，未来更危险”的口号，以鼓舞人心。

危难面前，置之死地而后生。

生命从本质上说就是一次探险，如果不是主动地迎接风险的挑战，便是被动地等待风险的降临。

翟辉从小热爱登山运动，他的梦想就是登上珠穆朗玛峰！

有一天他突然后背疼痛，就到医院照了CT，医生说是血管瘤，叮嘱他不能进行剧烈运动，因为那样可能造成血管瘤破裂，一旦破裂，下肢便要瘫痪。

更糟的是，病情是在不断发展的，过不了几年可能也要坐轮椅。

听了医生的话，翟辉一下子就蒙了，回到家躺在床上，他突然作出了一个惊人的决定：去西藏，登珠峰！

翟辉为自己的决定兴奋不已，以前总是有各种各样的原因阻止自己去实现梦想，现在，不用顾及什么了。

反正过不了几年就要坐轮椅了，不冒险尝试一回，这一辈子都不会有机会了。

接下来，他开始制订详细的锻炼计划，为登山做准备。

两年后他约了一个山友一块去西藏，在中国登山基地开始进行高山训练后开始登珠峰。

令人意外的是，这一冒险行为不仅圆了翟辉的梦，而且他一直健康地活着，根本没有坐轮椅的迹象。

不去行动才是最大的冒险，冒险一搏，总比事后因为不作为而抱憾终身强。

很多时候，风险就如一个险滩，渡过了这个险滩，就会风平浪静，就能体会胜利的喜悦。

冒险不是致富的保证，但不冒险绝对与致富无缘。

第一个吃螃蟹的人，往往能成为成功者。

2.有风险，就一定有机遇现代成功学认为，所谓危机，顾名思义，就是危险加机会。

现在世界的形势看似乱云飞渡，其实也充满各种各样的机遇，正所谓“福贵险中求”就是这个道理。

约翰·邓普顿被人称为“全球投资之父”，是历史上最成功的基金经理，邓普顿基金集团的创始人。

<<只做没把握的事>>

他曾经说过一句非常有名的话：“行情总在绝望中诞生，在半信半疑中成长，在憧憬中成熟，在希望中毁灭。”

邓普顿小的时候就从父亲那里领略到了投资的奥秘，那是20世纪20年代，美国正处于经济大萧条时期，许多农场被迫倒闭，很多农场主就聚集在万切斯特镇的广场上，通过拍卖来还债。

邓普顿的家就在广场边上，从二楼的窗户可以将广场内的一切一览无余，邓普顿总是在窗户旁观望，每看到拍卖品无人出价时，他就会下楼，用很少的钱将其买下。

数十年之后，邓普顿的父亲再把这些资产出售给商业和住宅开发商，价钱已经比当初购买的时候翻了很多倍。

受此影响，邓普顿在后来总结了一个让他受益终身的伟大投资原则——极度悲观原则，即“在无人出价时进场”。

试想，在整个市场里，只有你一个人肯出价购买，而卖主又急切地想卖掉，那么他没有选择，你看好的商品将以低的难以想象的价格成交，甚至就跟捡来的差不多。

邓普顿因此认为，股市里的情况也是类似，股价的狂泻往往是因为无人愿意出价，而不是意味着这个股票一文不值。

而且这样的故事总是在一而再、再而三地上演。

所以，在邓普顿看来，当熊市来临时，大部分投资者认为自己站在了一条狭窄的小径上，孤身面对张牙舞爪、凶猛无比的灰熊。

此时邓普顿却觉得，熊挥舞手臂扑过来，是为了和他击掌庆贺。

因为他知道，股票又会变得很便宜。

和邓普顿持同样观点的还有另一位投资大师——沃伦·巴菲特，1973年，当全世界没有一个人认为曼图阿农场的股票能够复苏；甚至有人认为，曼图阿不出三个月就会宣告破产的时候，巴菲特不顾别人的质疑和嘲笑，以5美分一股的价格买入。

结果，不到5年的时间，他就赚了4700万美元！

巴菲特认为越是在人们对某一只股票失去信心的时候，这只股票就有可能是一座金矿。

2008年处在一个各种金融、经济因素较为复杂的时期，但危险总是孕育机会，黎明前总是太黑。

联想控股总裁柳传志也表示，经济危机从长远来看确实带来投资机会，在经济实体遭遇冲击的情况下，会有很多出口企业难以坚持，也会有很多企业找到更好的机会。

北京中雅汉洁公司是一家主要做美国HydraMaster高压蒸汽地毯清洗机的代理公司。

他们代理的清洗机虽然价格比同类产品要高一些，但这款机器清洗的地毯比普通机器要干净得多，且还能延长地毯的使用寿命。

但金融危机前，很多顾客并不接受他们的产品，只看到了表面上的高价格，产品的推广遇到了一定的阻碍。

“金融危机的到来，我觉得我们的机会来了！”

”总经理张雅菊满怀信心地说。

借着金融危机，他们大力宣传此款机器的极高性价比。

张雅菊说：“以前不精打细算的客户，开始精打细算了，虽然我们的设备价格高一些，但是我们可以使地毯的寿命由从前的4年延长到10年，省去了不少换地毯的费用，现在有不少宾馆开始接受我们的产品了，我觉得金融危机对我们企业来说是个很好的机遇。”

<<只做没把握的事>>

编辑推荐

《只做没把握的事》是由北京工业大学出版社出版的。

所谓十拿九稳的事情，往往是获得回报最少的事情。

要做，就去做那些没把握的事—你觉得没把握，别人同样觉得没把握。

但是你做了，就有成功的可能..... br 企业家追求风险，投资家追求保险 br 海尔集团首席执行官张瑞敏说：“有50%的把握就上马，获得的是巨大利润。

有80%的把握上马，获得的是平均利润。

br 有100%的把握上马，一上马就死！

” br 牛根生有句这样的话：“别人看似冒险的事情，我感觉是安全的。

什么叫安全？

超乎常人的冒险就是安全，常人没有想到的事，肯定是安全，因为别人还没有想到那个区域，那个区域就是我的！

”一个人的胆识和眼光决定了他的成就，走别人不敢走的路才是你成功的捷径。

<<只做没把握的事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>