# <<关系决定成功>>

#### 图书基本信息

书名:<<关系决定成功>>

13位ISBN编号:9787563925452

10位ISBN编号: 7563925457

出版时间:2011-1

出版时间:北京工业大学出版社

作者:李娜

页数:217

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### <<关系决定成功>>

#### 前言

人脉关系是一个人通向成功的入场券。

俗话说:一个篱笆三个桩,一个好汉三个帮。

不断扩大自己的关系网络,经营好自己的人脉关系是提高自身竞争力、开拓事业的一个重要手段。

纵观古今中外的成功人士,就会发现这些成功人士都拥有自己的关系网络。

正因为有了这些关系,他们才有了之后的成功与辉煌。

关系是知识、体力、金钱之外的另一种资源。

开发人脉关系资源,对于人们捕捉机遇具有重要的意义。

事实一再证明,人们机遇的多少与其社交能力及社交范围有着密切的关系。

因此,我们应该充分发挥自己的社交能力,不断扩大社交网络,发现和抓住难得的机遇,进而拥抱成功。

人脉关系是财富,也是能力。

好的关系网络是一笔无形的财富。

特别是在当今的社会中,我们更不可低估人脉的作用。

我们生存的社会犹如一张网,我们每一个人都是网上的一个结。

既然经营和扩大自己的关系网络是提高自身竞争力,取得成功的关键,那么我们就不得不注重人脉关系。

可是我们该如何营造和维系良好的人脉关系呢?

经营好的人脉关系,是一门学问,也是一种艺术。

这就需要我们学习和掌握一些与人交往的技巧和方法,而《关系决定成功》为大家介绍了这样的技巧 和方法。

《关系决定成功》不只是阐述各种秘诀、方法、技巧等,它还能让读者领悟到人际关系的重要以 及人与人之间缘分的珍贵,使人如沐春风。

同时,怎样从根本上改变人际关系和交各种人际关系升级的方法在《关系决定成功》中也进行了介绍

我们每个人都是社会大家庭中的一员,依赖于其他社会人的存在而存在。

一个人一生会面临各种关系,这就需要我们花费心思、动用各种方式来经营。

好的人脉关系是一个人一生最宝贵的资源之一,它为你走向事业的顶峰提供了源源不断的动力!

此书犹如一个解读关系网络的花园,在这里你可以欣赏那一株株闪耀着智慧光环的花朵,希望你 能在这个花园中,汲取智慧,奔向成功!

## <<关系决定成功>>

#### 内容概要

关系是一种看不见又摸不着的东西,也不能像珠宝店里的珍珠一样明码标价。 但纵然是再贵的珍宝,其含金量也不能和关系相提并论。

## <<关系决定成功>>

#### 书籍目录

第一章 关系与成功——一个无法打开的结 何为关系 得关系者得天下 朋友相助,"麻雀"也能变"凤凰" 赢得一个好人缘 主动与人交往 一点一滴累积人脉 积累人脉,就是积累财富 人际关系有时比能力重要 知己知彼:社交能力测评第二章 维护现有的关系网——建立属于自己的"圈子" 人脉关系源于敬重他人 定期联络朋友、亲人和同事 建立自己的"朋友档案" 演好你的人脉角色 ……第三章 商业关系——通往成功的桥第四章 职场关系——交往需进退有度

### <<关系决定成功>>

#### 章节摘录

版权页:有许多机遇就是在与朋友的交往中出现的,有时甚至是在漫不经心的时候,朋友的一句话、 朋友的帮助、朋友的关心等,都可能成为难得的机遇。

在很多情况下,就是靠朋友的推荐、朋友提供的信息和其他方面的帮助,人们才获得了难得的机遇。 因此,在生活中必须树立积极主动的心态,有意识地去和别人交往。

1.改变人际交往中的消极态度有一个丰富多彩的人际关系是每一个正常人的需要。

可是,很多人的这种需要都没有得到满足。

他们总是慨叹世界上缺少真情,缺少帮助,缺少爱,那种强烈的孤独感困扰着他们,折磨着他们。 其实,很多人之所以缺少朋友,仅仅是因为他们在人际交往中总是采取消极的、被动的退缩方式,总 是期待友谊和爱情从天而降。

所以,他们虽然生活在一个人来人往的世界里,却仍然无法摆脱心灵上的孤寂。

这些人,只做交往的响应者,不做交往的始动者。

要知道,别人是不会无缘无故对我们感兴趣的。

因此,如果想与别人建立良好的人际关系,摆脱孤独的折磨,就必须主动交往。

心理学家研究发现,有两个因素影响人们不能主动交往,而采取被动退缩的交往方式:一方面,生怕自己的主动交往不会引起别人的积极响应,从而使自己陷入窘迫、尴尬的境地,进而伤及自己脆弱的自尊心。

面实际上,在现实生活中,每一个人都有交往的需要,因此,我们主动与人交往而别人不采取响应的情况是极其少见的。

试想,如果别人主动对你打招呼,你会采取拒绝的态度吗?

生活中有一个非常有趣的现象:在硬座火车上,坐在一个"隔间"里面有六个人,如果这六个人里面至少有一个是主动交往的人,那么他们总是谈得热火朝天,一路上充满欢声笑语;如果这六个人没有一个人主动和别人交往,那么,从起点坐到终点,他们会始终处在无聊的气氛中,所以干脆闭上眼睛养神。

与其尴尬地面面相觑,还不如主动打招呼,以换得一路不寂寞。

## <<关系决定成功>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com