第一图书网, tushu007.com

<<跟对人 说对话 做对事>>

图书基本信息

书名：<<跟对人 说对话 做对事>>

13位ISBN编号：9787563925735

10位ISBN编号：7563925732

出版时间：2011-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：邢桂平

页数：222

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

成功的因素都有哪些？
自古以来，成功者都给出了各种不同的答案，于是成功的因素便有了各种不同的版本，总之，成功是由各种错综复杂的因素造成的。
有时才能只是一块敲门砖而已，门开了，能够做成什么样，还得看他自己如何把握。
因此，若想取得成功，就必须跟对人、说对话、做对事，三者缺一不可。
这已经成为众多职场人士的共识，而且也有更多的人意识到了它的重要性。
事实证明，按照这种理念走下去的人只需要用更短的时间，就能获得更大的成功。
当然，这三点是一个整体，你只有去深刻地体会其中的韵味，才能找到其精髓之所在。
跟对人，是入世的基础，也是一种积极主动的人生选择。
跟对人，就等于搭上了成功的顺风车。
跟对人，很可能让你的一生就此改变，少走很多弯路，甚至绕开致命的失败。
正所谓：“近朱者赤，近墨者黑。
”和什么样的人在一起，就会有什么样的人生。
和积极的人在一起，你将是积极进取之人；和勤奋的人在一起，你将是勤恳努力之人；与智者同行，你将是不同凡响之人。
所以，如果你希望像雄鹰一样翱翔蓝天，就要和群鹰一起飞翔，而不是和燕雀为伍；如果你想像骏马一样驰骋大地，那就要和马群一起奔跑，而不能与牛羊同行。
正所谓：“画眉麻雀不同嗓，金鸡乌鸦不同窝。
”但是，跟对人也是有前提的，那就是你自身要有过硬的真本领，才能得到贵人的青睐，如果你是一个胸无大志、不学无术的人，要得到贵人的欣赏自然是不可能的。
说对话，是处世的技巧。
说对话，就等于拥有了成功的资本。
话语的力量是巨大的，一句话可以让人笑，一句话也可以让人怒。
但凡成功的人大都有妙语连珠的口才，他们的话抵得上千金万银；而那些笨嘴笨舌的人，则往往失败在自己的唇舌之中。
说话很重要，但说对话也要讲究技巧，运用不同的技巧也将收到不同的效果。
如果不精通其中的奥妙，纵然下尽工夫，也难以巧妙地运用。
俗话说：见什么人，说什么话。
其关键就在于你说话的对象是谁，如果说话不看对象，不分方式，也难以收到良好的效果。
所以，本书详细讲解了如何与领导、同事、下属、家人、朋友沟通交流的技巧，此外，赞美、说服、幽默、拒绝等方面的技巧也在本书中一一向大家展示。
做对事，是处世的方法。
做对事，就等于抢占了成功的制高点。
做对事，能够让你平步青云，扶摇直上；而做错事，则会让你一蹶不振，一落千丈。
做对事，要有好心态，好心态是保证事情做对的根基；做对事，要有好技巧，好技巧是保证事情做对的条件；做对事，要有好习惯，好习惯是做对事的保障。
做对事是一种技巧，一种智慧，一种境界。
跟对人、说对话、做对事，不只是一种理念，更是一种态度、一种技巧、一种智慧。
只要你心中充满自信，端正自己的态度，持有必赢的理念，成功离你还会远吗？
只要你有了正确的技巧，找到解决问题的捷径，那么成功也近在咫尺。
本书正是综合了这些理念、态度、技巧和智慧，将它们完整地展现到各位读者朋友的面前，希望能够对大家有所帮助。
此外，本书还结合了生活与工作中的一些实例，为读者如何更好地把握跟对人、说对话、做对事提供了具体、翔实的参考。
对于每个期盼成功的人士来说，若是能细细地品读本书，必能令你茅塞顿开、受益匪浅。

第一图书网, tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

成功的因素都有哪些？
自古以来，成功者给出了各种不同的答案，于是成功的因素便有了各种不同的版本，总之，成功是由各种错综复杂的因素造成的。
有时才能只是一块敲门砖而已，门开了，能够做成什么样，还得看自己如何把握。
因此，若想取得成功，就必须跟对人、说对话、做对事，三者缺一不可。
这已经成为众多职场人士的共识，而且也有更多的人意识到了它的重要性。
事实证明，按照这种理念走下去的人只需要用较短的时间，就能获得更大的成功。
当然，这三点是一个整体，只有去深刻地体会其中的韵味，才能找到其精髓之所在。
　跟对人、说对话、做对事，不只是一种理念，更是一种态度、一种技巧、一种智慧。
只要你心中充满自信，端正自己的态度，持有必赢的理念，成功离你还会远吗？
只要你有了正确的技巧，找到解决问题的捷径，那么成功也近在咫尺。
本书正是综合了这些理念、态度、技巧和智慧，将它们完整地展现到各位读者朋友的面前，希望能够对大家有所帮助。

第一图书网, tushu007.com

<<跟对人 说对话 做对事>>

书籍目录

第一篇 跟对人——跟着贵人干大事，跟着*人害一生 第一章 宁可拜错神，不可跟错人　押对牌赢一局，跟错人输一生　入对行，才能跟对人　世上没有完美的工作，只有适合的工作　跟对潜力股的老板　好老板是成功路上的加速器　选择赏识自己的老板　懂得老板的天职，明白老板的无奈　控诉老板不如向老板求经 第二章 识别好老板，不是所有的老板都能跟　勤奋的老板教给你敬业　品行端正的老板教给你做人　严于律己的老板教给你公平　嫉贤妒能的老板不能跟　自以为是的老板不能跟 第三章 跟对人，打铁还需自身硬　勇于推销自我，才能让伯乐发现你　专业技能必须精益求精　忠诚的员工老板最看中　进取的员工老板最欣赏　敬业的员工老板最喜欢　勤奋的员工老板最欢迎 第四章 跟对人，工作态度须端正　不断学习他人，以补自己之短　少些抱怨，多些感恩　学会为老板分忧　释放你的激情，对工作充满热忱　勇于承担自己的责任　做到最好——99%等于0%　学会自我调节，让坏心情不过夜　关闭你的“潘多拉魔盒”第二篇 说对话——妙语连珠惹人乐，笨嘴恶言招人烦 第五章 认识口才的惊人力量　一句话说得人笑，一句话说得人跳　口才决定人的一生　笨嘴笨舌没人理，妙语解颐惹人爱　会说话，为你增添无限魅力　会说话，让你事业顺利　会说话，让你家庭幸福　会说话，让你友谊多多 第六章 沟通的语言技巧　说话学会拐个弯　说话要顾及对方的自尊　说话要注意自己的角色定位　巧借他人之口达自己之意　巧设悬念，吊人胃口　时常赞美他人才能受人欢迎　赞美要讲究尺度，分清对象　幽默是人际关系的润滑剂　幽默的技巧　掌握谈判中的语言技巧　如何才能聊得投机 第七章 跟身边的人这样说话　说话要因人而异　恭维领导要高明　换位思考，维护领导的面子　跟同事不要过多地谈论私事　对下属要及时地赞美　对爱人多说些甜言蜜语　与孩子说话要讲究方式　怎样与陌生人说话第三篇 做对事——做事不由东，累死也无功 第八章 做事要有好心态　积极乐观者胜　悲观消极是成功的大敌　困难来临，要敢于面对　成不骄　败不馁　做事要低调　做事要懂得知足　能吃苦才能成就伟业　受得了委屈才能出人头地　避免患得患失的心态　临渊羡鱼，不如退而结网　具有拿得起，放得下的胸怀　与其让环境适应你，不如你去适应环境 第九章 做事要有好技巧　选对方向做对事　方法总比问题多　方法找不对，事倍功半　做事刚柔相济　学会时间管理，效率至上　放远眼光，不拘泥当下　防患于未然，才能临危不乱　出其不意，以奇制胜　此路不通，学会变通 第十章 做事要有好习惯　习惯成就命运　养成注重细节的习惯　养成专注做事的习惯　养成想到就去做的好习惯　养成将决定坚持到底的习惯

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

第一篇 跟对人——跟着贵人干大事，跟着*人害一生第一章 宁可拜错神，不可跟错人跟对潜力股的老板什么样的老板可以跟？
最有潜力的老板可以跟。
炒股票的人都知道，如果选择了一只潜力股，那后期会有巨大的回报。
跟随潜力股型的老板犹如炒股，跟随这样的老板做事，虽然暂时看不到前途，但时间久了，就会受益匪浅。
潜力股型的老板一般是白手起家，在一穷二白的基础上不断地发展壮大。
从几个人的小公司做成上百、上千号人的大企业。
跟着这样的老板做事，也可以成就一番事业。
有一个人大学毕业后，很长一段时间都找不到工作，他的理想是做一名电子工程师。
但是，他的学历很低，也没有突出的才能，很多企业都没有录取他。
这时，他的一个朋友介绍给他一家刚刚成立的小公司，他一开始并没有动心，因为他相信高起点才能有高成就。
但是，随着时间的推移，他依然赋闲在家。
最后不得已，他打算去这里先试一试。
到了公司一看，果然小得可怜，三四张办公桌挤在狭小的办公室内，老板使用的是低廉的办公桌，屋内的一切陈设都表明了这家公司的确是刚刚起步的、且没有资金实力的小公司。
他有点失望，但见了老板，他立刻充满了信心。
因为从老板的言谈举止中，他发现老板具有良好的人品和十足的信心，他觉得跟着这样的老板做事一定可以做出一番样子来。
就这样，他加入了这个团队，而且一干就是两年。
两年后，公司已经发展成拥有500万元资产的中型企业了，而他也成了这家公司的副经理，持有这家公司的股份。
任何人的一生都不是一帆风顺的，尤其是那些功成名就的老板们，他们大多数都是当初吃过很多苦，流过很多泪的。
当初他们什么都没有，缺实力、缺人才、缺项目，但是最缺的还是资金。
由于资金短缺，他们一度也会有发不出工资，甚至支撑不下去的时候，但这都成了成功者奋斗路上的加速器，成了他们奋进的动力，促使他们更快地成长。

第一图书网, tushu007.com

编辑推荐

《跟对人 说对话 做对事(珍藏版)》：跟对人，才能做对事；跟错人，成功将十分渺茫。
一个人成功与否，一定程度上取决于他是否拥有一个成功的环境！
会说话、说对话，也是每个人必须修炼的一种本事！
对于每个期盼成功的人士来说，若是能细细地品读《跟对人 说对话 做对事》，必能令你茅塞顿开、受益匪浅。
跟对人，是一种积极主动的人生选择。
跟对人，就等于搭上了成功的顺风车。
该说话时说话是一种水平：不该说话时不说话是一种聪明；知道什么时候该说话、什么时候不该说话是一种城府。
把事做对是一种技巧，一种能力，一种智慧，做对的事是一种选择，一种方向，一种高度。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com