

<<有点心机不算诈>>

图书基本信息

书名：<<有点心机不算诈>>

13位ISBN编号：9787563929146

10位ISBN编号：7563929142

出版时间：2012-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：白智慧

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<有点心机不算诈>>

### 前言

社会是复杂的，也是简单的，这取决于你是以“复杂”还是“简单”的心态去看。

单纯的人是可爱的，他们大多没有经历过生活的磨砺，这样的人淳朴而天然。

然而，人总要成长，总要面对人生的风风雨雨，生活的智慧是不可或缺的。

为此，作者将一些从生活中汲取的智慧汇集成书，并且有针对性地选取了古今中外的经典案例，从为人、处世、修身、养性、治家、管理、经商等方面，诠释为人处世、商场竞争的精妙之法。

希望通过阅读本书，使你在面临危险或重要抉择的时刻或是在你人生的每一个紧要关头，都能沉着镇静地运用这些智慧去解决你所遇到的问题。

做人必须光明磊落，这样的人才能获得他人的信任和友谊。

因而，本书不是教你诈，而是教你如何保护自己使自己不受伤害、如何与人打交道、如何应对各种竞争，等等。

当然，这些经验不可能都从书本上学来，“纸上得来终觉浅”，它的本质是从生活中汲取智慧，是生活的浓缩和提炼。

因此，本书不是教你诈，是教你更智慧地生活。

与读者共勉。

## <<有点心机不算诈>>

### 内容概要

在风风雨雨的人生征程中，人们难免要经历起伏与成败，面对危机和挑战。在这些错综复杂的事面前，要想游刃有余地应对各种问题，就要善于积累人生资本，就要懂得为人处世的心机。

白智慧编著的《有点心机不算诈(为人处世商场竞争的13种精妙之法)》汲取了生活中的点滴智慧，从为人、处世、修身、养性、治家、管理、经商等多方面入手，通过典型而具体的实例，系统而详尽地阐述了为人处世、商场竞争的13种精妙之法。

阅读《有点心机不算诈(为人处世商场竞争的13种精妙之法)》，能够让你在处理人际关系时得心应手。

。

## <<有点心机不算诈>>

### 书籍目录

#### 第一章 宽容不是诈是一种化敌之智

多大度量成多人的书

宽容是一种美德更是一种自我解脱

做事要给自己留有余地得饶人处且饶人

宽容别人就是宽容自己给别人留后路就是给自己留后路

以宽容之心包容别人的错误眼睛不要只盯着别人的污点

成功不必在我别人的成功用样也是好事

以德报怨、化敌为友为自己创造更好的生存环境

#### 第二章 忍耐不是诈是一种委屈之智

退一步天高地阔让三分心平气和

今大短暂的忍耐是为了明天更大的成功

身处弱势时要在忍中蓄势而不是长吁短叹或冒险急进

树尊低就人生即可渐入佳境

侮辱面前发火只会燃烧自己

#### 第三章 缺陷不是诈是一种本色之智

人生几乎没有完美可言不要以不完美为憾

适当以自己的短处示人反而能赢得更多人的尊重

适时地放低姿态可赢得他人的信赖

#### 第四章 藏锋不是诈是一种低调之智

果实愈是饱满头垂得愈低

行似病虎立如眠鹰

机会合适才能更好地显露才华

锋芒不可尽露

#### 第五章 淡然不是诈是一种贫富之智

富裕不是炫耀的资本贫穷不是自卑的理由

只要有良好的心态荆棘路上也能写出壮丽的诗篇

出身卑微的凡夫俗子生命同样能绽放出美丽的花朵

温室里长不成参天大树不经历风雨怎能见彩虹

财富是身外之物要把它捐给更需要的人

#### 第六章 巧言不是诈，是一种言谈之智

嘴上功夫看似雕虫小技，却是一门需要学习的技巧

好听的话说得到位才易被人接受

听比说更重要，沉默的背后蕴藏着巨大的能量

善意的“谎言”也同样美丽

谁都无法做到有求必应，该说“不”时就勇敢地说“不”

#### 第七章 人情不是诈，是一种交友之智

放下自己的面子，给朋友一个面子

朋友处于低谷时拉他一把，才会获得真正的友谊

与人相处要先摸准对方的“命门”

近朱者赤、近墨者黑，交友一定要慎重

#### 第八章 低头不是诈，是一种进退之智

坚持是非“底线”，该让则让，不该让的绝不让

身处屋檐下，头抬得太高会将屋檐撞坏

机会来临时，决不放过“抬头”的机会

## <<有点心机不算诈>>

一山不容二虎，强人面前要藏锋敛迹  
身居高位的人永远像“君王”，在他们面前不要贪功  
要出头，但不要强出头

### 第九章 谦让不是诈，是一种争让之智

不管怎么退，最终的目标必须是进  
后退不是落荒而逃，而是积蓄能量  
不要死要面子活受罪，该退的时候就退一步  
息事宁人、以退为攻是解决问题的有效方式

### 第十章 示弱不是诈，是一种胜强之智

遭遇强敌以硬碰硬等于以卵击石，“示弱”才是最好的策略  
处在弱势而自强不息的人才是最终的胜利者  
不要一条道走到黑，“硬”的不行就来“软”的  
泪水的作用有时胜过长枪利剑

### 第十一章 若愚不是诈，是一种周旋之智

宁可在“愚昧”中潜心修行，也不可自作聪明  
小事糊涂大事不糊涂，才是糊涂的至高境界  
与其绞尽脑汁地寻找所谓的灵丹妙药，不如用自己的笨方法开始行走  
把自己放低一点，把别人抬高一些

### 第十二章 出奇不是诈，是一种商战之智

商场博弈首先要诚实守信，这是建功立业的基本准则  
不按常规路子出牌，以“出奇”达到“制胜”  
敢于创新，做第一个吃螃蟹的人  
声东击西，避开与对手的正面对冲  
舍不得孩子套不住狼，要想赚钱不妨先学做“赔钱”生意  
那些原本不起眼的东西，很可能是你开启财富大门的金钥匙

### 第十三章 坚忍不是诈，是一种追求之智

成功来自与寂寞奋争的过程  
要成为强者，必须要有善于等待时机的心智  
成功与失败只有一步之遥，关键在于能否坚持到最后  
伟大是“熬”出来的

## <<有点心机不算诈>>

### 章节摘录

东汉末年，袁绍有一次向曹操发动了大规模的进攻，并令谋士陈琳写了三篇檄文。时其行径大加鞭撻。

陈琳才思敏捷，言辞犀利，在檄文中，不但把曹操本人给骂得体无完肤，甚至连他的祖宗三代也没有放过。

曹操相当恼怒，气得火冒三丈。

可是不久，袁绍失败，陈琳也落到了曹操的手里。

人们都以为曹操有了报复的机会，陈琳必死无疑，因为只有这样，才能解曹操心头之恨。

然而，出人意料的是，曹操非但没有杀掉陈琳，反而对他委以重任。

这使陈琳非常感动，后来为曹操出谋划策。

当时有属下不解，曾问曹操：“大人为何不杀陈琳反而重用，难道您忘了他是如何往您身上大泼脏水的了？”

对于这样侮辱您的人您却待为上宾，不是让天下人轻视您吗？

”曹操哈哈大笑，说：“我和陈琳往日无怨、近日无仇，他之所以这样对我，主要是各为其主，这一点恰恰说明他对主子的忠诚。

我怎么能亏待一个对主子忠诚的人呢？

况且现在正是用人之际，我怎么能这样杀他呢？

那样天下人岂不是更加嘲笑我？

现在我这样做，天下人则都知道，对待仇人，我尚且如此，何愁天下能人不来呢？

”属下对曹操的胸襟佩服之至。

可和曹操同时代的周瑜，在客人之量上与曹操相比却大相径庭，虽然周瑜也是三国时代才华横溢的人物。

赤壁之战中，周瑜统率的东吴方面军损失惨重，而诸葛亮却没有多少损失，当时就气得周瑜“大叫一声，金疮迸裂”。

后来，周瑜又用美人计，骗刘备东吴招亲，被诸葛亮识破，最后是“赔了夫人又折兵”。

最后，周瑜用“假途灭虢”之计，想谋取荆州，亦被诸葛亮看穿，周瑜仰天长叹：“既生瑜，何生亮！”

”连叫数声，吐血身亡，足见周瑜度量之小。

.....

## <<有点心机不算诈>>

### 编辑推荐

人生是一个暗流涌动、荆棘丛生的战场。  
在纷繁复杂的社会关系与竞争中，只有灵活变通才能左右逢源、从容不迫。  
灵活的处世方略，智慧的人生哲学心机是一种智慧，是一种谋略，是助你成功所不可缺少的内力。  
一种不得不懂的处世哲学。

<<有点心机不算诈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>