第一图书网, tushu007.com

<<有点心机不算诈>>

图书基本信息

书名：<<有点心机不算诈>>

13位ISBN编号：9787563929146

10位ISBN编号：7563929142

出版时间：2012-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：白智慧

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

社会是复杂的，也是简单的，这取决于你是以“复杂”还是“简单”的心态去看。

单纯的人是可爱的，他们大多没有经历过生活的磨砺，这样的人淳朴而天然。

然而，人总要成长，总要面对人生的风风雨雨，生活的智慧是不可或缺的。

为此，作者将一些从生活中汲取的智慧汇集成书，并且有针对性地选取了古今中外的经典案例，从为人、处世、修身、养性、治家、管理、经商等方面，诠释为人处世、商场竞争的精妙之法。

希望通过阅读本书，使你在面临危险或重要抉择的时刻或是在你人生的每一个紧要关头，都能沉着镇静地运用这些智慧去解决你所遇到的问题。

做人必须光明磊落，这样的人才能获得他人的信任和友谊。

因而，本书不是教你诈，而是教你如何保护自己使自己不受伤害、如何与人打交道、如何应对各种竞争，等等。

当然，这些经验不可能都从书本上学来，“纸上得来终觉浅”，它的本质是从生活中汲取智慧，是生活的浓缩和提炼。

因此，本书不是教你诈，是教你更智慧地生活。

与读者共勉。

第一图书网, tushu007.com

<<有点心机不算诈>>

内容概要

在风风雨雨的人生征程中，人们难免要经历起伏与成败，面对危机和挑战。
在这些错综复杂的世事面前，要想游刃有余地应对各种问题，就要善于积累人生资本，就要懂得为人处世的心机。

白智慧编著的《有点心机不算诈(为人处世商场竞争的13种精妙之法)
》汲取了生活中的点滴智慧，从为人、处世、修身、养性、治家、管理、经商等多方面人手，通过典型而具体的实例，系统而详尽地阐述了为人处世、商场竞争的13种精妙之法。
阅读《有点心机不算诈(为人处世商场竞争的13种精妙之法)》，能够让你在处理人际关系时得心应手。

第一图书网, tushu007.com

<<有点心机不算诈>>

书籍目录

第一章 宽容不是诈是一种化敌之智
多大度量成多人的书
宽容是一种美德更是一种自我解脱
做事要给自己留有余地得饶人处且饶人
宽容别人就是宽容自己给别人留后路就是给自己留后路
以宽容之心包容别人的错误眼睛不要只盯着别人的污点
成功不必在我别人的成功用样也是好事
以德报怨、化敌为友为自己创造更好的生存环境
第二章 忍耐不是诈是一种委屈之智
退一步天高地阔让三分心平气和
今大短暂的忍耐是为了明天更大的成功
身处弱势时要在忍中蓄势而不是长叮短叹或冒险急进
坳尊低就人生即可渐入佳境
侮辱面前发火只会燃烧自己
第三章 缺陷不是诈是一种本色之智
人生几乎没有完美可言不要以不完美为憾
适当以自己的短处示人反而能赢得更多人的尊重
适时地放低姿态可赢得他人的信赖
第四章 藏锋不是诈是一种低调之智
果实愈是饱满头垂得愈低
行似病虎立如眠鹰
机会合适才能更好地显露才华
锋芒不可尽露
第五章 淡然不是诈是一种贫富之智
富裕不是炫耀的资本贫穷不是自卑的理由
只要有良好的心态荆棘路上也能写出壮丽的诗篇
出身卑微的凡夫俗子生命同样能绽放出美丽的花朵
温室里长不成参天大树不经历风雨怎能见彩虹
财富是身外之物要把它捐给更需要的人
第六章 巧言不是诈，是一种言谈之智
嘴上功夫看似雕虫小技，却是一门需要学习的技巧
好听的话说得到位才易被人接受
听比说更重要，沉默的背后蕴藏着巨大的能量
善意的“谎言”也同样美丽
谁都无法做到有求必应，该说“不”时就勇敢地说“不”
矮子面前说短话伤人心，哪壶不开提哪壶惹人厌
第七章 人情不是诈，是一种交友之智
放下自己的面子，给朋友一个面子
朋友处于低谷时拉他一把，才会获得真正的友谊
与人相处要先摸准对方的“命门”
近朱者赤、近墨者黑，交友一定要慎重
第八章 低头不是诈，是一种进退之智
坚持是非“底线”，该让则让，不该让的绝不让
身处屋檐下，头抬得太高会将屋檐撞坏
机会来临时，决不放过“抬头”的机会

第一图书网, tushu007.com

一山不容二虎，强人面前要藏锋敛迹
身居高位的人永远像“君王”，在他们面前不要贪功
要出头，但不要强出头
第九章 谦让不是诈，是一种争让之智
不管怎么退，最终的目标必须是进
后退不是落荒而逃，而是积蓄能量
不要死要面子活受罪，该退的时候就退一步
息事宁人、以退为攻是解决问题的有效方式
第十章 示弱不是诈，是一种胜强之智
遭遇强敌以硬碰硬等于以卵击石，“示弱”才是最好的策略
处在弱势而自强不息的人才是最终的胜利者
不要一条道走到黑，“硬”的不行就来“软”的
泪水的作用有时胜过长枪利剑
第十一章 若愚不是诈，是一种周旋之智
宁可在“愚昧”中潜心修行，也不可自作聪明
小事糊涂大事不糊涂，才是糊涂的至高境界
与其绞尽脑汁地寻找所谓的灵丹妙药，不如用自己的笨方法开始行走
把自己放低一点，把别人抬高一些
第十二章 出奇不是诈，是一种商战之智
商场博弈首先要诚实守信，这是建功立业的基本准则
不按常规路子出牌，以“出奇”达到“制胜”
敢于创新，做第一个吃螃蟹的人
声东击西，避开与对手的正面冲突
舍不得孩子套不住狼，要想赚钱不妨先学做“赔钱”生意
那些原本不起眼的东西，很可能是你开启财富大门的金钥匙
第十三章 坚忍不是诈，是一种追求之智
成功来自与寂寞奋争的过程
要成为强者，必须要有善于等待时机的心智
成功与失败只有一步之遥，关键在于能否坚持到最后
伟大是“熬”出来的

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

东汉末年，袁绍有一次向曹操发动了大规模的进攻，并令谋士陈琳写了三篇檄文.时其行径大加鞭挞。

陈琳才思敏捷，言辞犀利，在檄文中，不但把曹操本人给骂得体无完肤，甚至连他的祖宗三代也没有放过。

曹操相当恼怒，气得火冒三丈。

可是不久，袁绍失败，陈琳也落到了曹操的手里。

人们都以为曹操有了报复的机会，陈琳必死无疑，因为只有这样，才能解曹操心头之恨。

然而，出人意料的是，曹操非但没有杀掉陈琳，反而对他委以重任。

这使陈琳非常感动，后来为曹操出谋划策。

当时有属下不解，曾问曹操：“大人为何不杀陈琳反而重用，难道您忘了他是如何往您身上大泼脏水的了？

对于这样侮辱您的人您却待为上宾，不是让天下人轻视您吗？

”　　曹操哈哈大笑，说：“我和陈琳往日无怨、近日无仇，他之所以这样对我，主要是各为其主，这一点恰恰说明他对主子的忠诚。

我怎么能亏待一个对主子忠诚的人呢？

况且现在正是用人之际，我怎么能这样杀他呢？

那样天下人岂不是更加嘲笑我？

现在我这样做，天下人则都知道，对待仇人，我尚且如此，何愁天下能人不来呢？

”　　属下对曹操的胸襟佩服之至。

可和曹操同时代的周瑜，在客人之量上与曹操相比却大相径庭，虽然周瑜也是三国时代才华横溢的人物。

赤壁之战中，周瑜统率的东吴方面军损失惨重，而诸葛亮却没有多少损失，当时就气得周瑜“大叫一声，金疮迸裂”。

后来，周瑜又用美人计，骗刘备东吴招亲，被诸葛亮识破，最后是“赔了夫人又折兵”。

最后，周瑜用“假途灭虢”之计，想谋取荆州，亦被诸葛亮看穿，周瑜仰天长叹：“既生瑜，何生亮！

”连叫数声，吐血身亡，足见周瑜度量之小。

……

第一图书网, tushu007.com

<<有点心机不算诈>>

编辑推荐

人生是一个暗流涌动、荆棘丛生的战场。
在纷繁复杂的社会关系与竞争中，只有灵活变通才能左右逢源、从容不迫。
灵活的处世方略，智慧的人生哲学心机是一种智慧，是一种谋略，是助你成功所不可缺少的内力。
一种不得不懂的处世哲学。

第一图书网, tushu007.com

<<有点心机不算诈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com