

<<销售改变人生>>

图书基本信息

书名：<<销售改变人生>>

13位ISBN编号：9787563929481

10位ISBN编号：7563929487

出版时间：2012-1

出版时间：北京工业大学

作者：王敏

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售改变人生>>

内容概要

她所带领的销售铁军边疆10年保持巨思特集团销售业绩第一！
她的销售课程打动过众多精英，征服无数企业总裁！

王敏所说的，就是你所想的！

<<销售改变人生>>

作者简介

“赢·销”课程体系创始人。

国家高级营销师、素有“营销小龙女”之称。

北京巨思特教育集团营销副总裁、首席公众营销导师、兼任北京新火品牌策划有限公司高级品牌策划专家。

11年的营销生涯，王敏取得了骄人业绩。她所创造的巨思特集团销售纪录，连续5年无人打破。她所带领的销售团队与客户的成交率高达90%。

客户与员工评价她是一位集才华与人品于一身的年轻总裁，一位极具个人魅力的销售精英。

王敏老师培训辅导过的企业有苹果集团、中国五矿集团、奥康集团、钰泰集团、曙光实业集团、河北承启集团、金通航空、广东宝丽华集团、方太集团、浙江邦耐集团、承德五谷农庄、黄记煌餐饮、唐山东方华盛铸造、清香阁大连海鲜、红顶轩家具、温州劳莱斯鞋业、大好大食品、北京凤仪轩、香港欧蒂夫、北京丽美人等众多企业和机构。

<<销售改变人生>>

书籍目录

- 第一章 成功，始于做销售的那天
 - 带着梦想上路
 - 艰辛的童年
 - 深圳往事
 - 第一份工作
 - 人生的第一次销售
 - 阳光灿烂的日子
 - “扒磁带”的日子
 - 我的未来不是梦
 - 我的偶像——李强老师
- 第二章 金牌推销员的核心修炼
 - 深窥我心，创造奇迹在自己
 - 战胜恐惧，丢掉面子
 - 好脾气才有好业绩
 - 激情，一种自身动能
 - 做一般人不敢做的，成为20%中的一员
 - 感恩父母，带给我奋进的力量
- 第三章 顾客买的不是产品，而是你自己
 - 全力以赴，就是最好的务实
 - 最好的产品，就是你自己
 - 推销产品，也是推销诚信
 - 销售员的两项基本素质
 - 让客户第一眼就爱上你
 - 得体穿着是对客户的尊重
 - 纵有风雨雷电，微笑面对彩虹
 - 幽默是推销的润滑剂
- 第四章 最好的业绩，来自最好的客户服务
 - 服务就是细节
 - 征服客户的18个服务细节
 - 我服务客户的三个“一点”
 - 给每个顾客准备一顶高帽
 - 学会“情感敲诈”
 - 有爱心也要有耐心
 - 看得越远，你就越有成绩。
- 第五章 未雨绸缪，不打无准备的销售之仗
- 第六章 销售从顾客的拒绝开始
- 第七章 双赢是谈判的基本法则
- 第九章 成交密码本——十大成交基数
- 第十章 把销售当做一辈子的人生伴侣

<<销售改变人生>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>