

<<借助别人的力量壮大自己>>

图书基本信息

书名：<<借助别人的力量壮大自己>>

13位ISBN编号：9787563931675

10位ISBN编号：7563931678

出版时间：2012-9

出版时间：北京工业大学出版社

作者：一茜

页数：212

字数：187000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<借助别人的力量壮大自己>>

内容概要

借力而行，乘势而上，把一切不利的因素转化为有利的因素，使事态朝着自己所希望的方向发展，只有这样，才能壮大自己，成就自己。

<<借助别人的力量壮大自己>>

书籍目录

第一章 单枪匹马难成事

借助别人的力量更容易成功

成功源于善借

借梯上楼：经商的诀窍

让别人的手为自己服务

因势而起，借势而行

从合作中获益

第二章 维护好自己的人脉圈

有水平更要有人缘

帮助别人，成就自己

把握交际的距离和分寸

把人情做足

学会送礼

察言观色识人心

没事也要常联系

好谈吐换来好人缘

恪守信义得人心

你的礼仪很重要

第三章 借朋友的力量壮大自己

朋友是事业发展的动力

志同道合才有共同目标

朋友的成果不可占

优势互补，成就辉煌

对朋友的帮忙心存感激

交朋友的原则

想做老板，先找20个老板朋友

第四章 借同事的力量壮大自己

同行并非“冤家”

让“个性”与“团队”并驾齐驱

别刻意在同事面前出风头

高度重视同事之间的应酬

学会与同事交流

学会与不同类型的同事相处

合作能力比专业知识更重要

第六章 借下属的力量壮大自己

第五章 借上司的力量壮大自己

第七章 借客户的力量壮大自己

第八章 借贵人的力量壮大自己

第九章 借合作伙伴的力量壮大自己

第十章 壮大自己最终靠自身

<<借助别人的力量壮大自己>>

章节摘录

不久，在当地一家报纸上，登出了一则颇为奇特的启事。文中有这样一段话：“……谨以我本人人生信用作为担保，如果你或者贵公司遇到难处，如果需要得到帮助，而且我也正好有这样的能力，我一定竭力提供优质的服务……”让丹尼尔没有料到的是，这则并不起眼的启事登出后，他接到了许多来自不同地区的求助电话和信件。

原本只想找一份适合自己的工作的丹尼尔，这时又有了更有趣的发现：老约翰为自己的花猫生下小猫照顾不过来而发愁，而凯茜却为自己的宝贝女儿吵着要小猫找不到卖主而着急；北边的一所小学急需大量鲜奶，而东边的一处牧场却奶源过剩……诸如此类的事情，一一呈现在他面前。

丹尼尔将这些信息整理分类，一一记录下来，然后毫无保留地告诉那些需要帮助的人。而他也在一家需要市场推广员的公司找到了适合自己的工作。

不久，一些得到他帮助的人给他寄来了钱，以表谢意。

丹尼尔灵机一动，注册了自己的信息公司，业务越做越大，他很快成为纽约最年轻的百万富翁之一。

成功没有固定的模式。

幸运从来不主动找你，要靠自己去寻找、去争取。

有时候，给别人帮助的同时，其实也为自己创造了成功的机会。

……

<<借助别人的力量壮大自己>>

编辑推荐

雄鹰借助气流直冲九霄，骏马借助风势奔腾万里。
在社会生存与竞争中，我们需要依靠“借”的能力来求生、立世，获取成功。

<<借助别人的力量壮大自己>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>