

<<向钱看，说钱途>>

图书基本信息

书名：<<向钱看，说钱途>>

13位ISBN编号：9787563932757

10位ISBN编号：7563932755

出版时间：2012-10

出版时间：北京工业大学出版社

作者：王宏伟

页数：263

字数：224000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;向钱看，说钱途&gt;&gt;

## 前言

金钱作为一种人类社会的产物，具有双重属性。

一方面，金钱的产生、发展是一个社会历史过程，另一方面，金钱又是人类自觉自主行为的产物。不管何时，对于大多数人来说，金钱都有着绝对的魔幻力量，引得人们蜂拥而至。

人们都说金钱不是万能的，但不要忘了，没有钱是万万不能的，任何人的生活都不可能离开金钱。

在经济社会中，人的成功标志和价值，更多的是依靠拥有财富的多寡来衡量的。

犹太人更是此道中的佼佼者，他们靠自身的金钱智慧，终生不懈地追求财富，为自己赢得生存和发展的空间。

在犹太人的哲学中，能赚钱的智慧方为真智慧，否则，懂得再多也只能是个背着很多书本的驴子。

贝克·哈吉斯说：“成为一名百万富翁，不是一种机遇，而是一种选择。

”有钱不算本事，能赚钱才是真本事。

有些人身无分文，却能白手起家，创造财富；有些人富甲一方，到头来却落得倾家荡产，分文不剩。在这日益激烈的财富竞技场上，最重要的不是钱，而是如何运用智慧的头脑、灵活的思维去创造财富，让你的口袋永远是满满的，这才是最重要的。

一个人怎样赚钱、存钱和花钱，往往是他的才智高低的重要反映。

金钱当然不是一个人生活的主要目的，但它也绝对不是无关痛痒的东西，更不应该是被蔑视的东西。

在现实生活中，金钱在很大程度上是获得感官快乐和社会地位的手段。

实事求是地说，人性中的一些最优秀的品质无不与金钱的使用密切相关，例如诚实、慷慨、公平和自我牺牲精神，节俭的美德更是如此。

赚钱是生活的一部分，赚钱是为了更好地生活。

我们应该学会让金钱来为生活服务，而不是让自己变成赚钱的机器，沦为金钱的奴隶。

赚钱是一个艰苦的过程，需要巨大的付出。

生活可以没有鱼肉，但不能没有创意；学习可以没有纸笔，但不能没有思考；交友可以没有烟酒，但不能没有真诚；赚钱可以没有资本，但不能没有良心。

所谓“君子爱财，取之有道”，对待金钱最正确的态度应该是：用正当的手段去谋求财富，谨慎地使用金钱，慷慨地济世，到临死时还原为一个精神富足的穷人。

生活在现代这个信息极其丰富、知识大爆炸、社会高速变化的时代，要想有所作为，成功地实现自己的梦想，拥有良好的人脉是其中一项非常重要的筹码。

人脉是一个人增加财富、赢得成功的推动器。

真诚的态度可以感动人，同样也可以使一个人收获他想要的东西。

所以有人说：人脉就是财脉。

对于赚钱的机会，我们一定要时刻准备迎接它的来临。

上天是公平的，他将机会撒播到各处。

有些人之所以总是抱怨没有机会，是因为他们的头脑中并没有“机遇”这个概念。

一个凡事都不进行深入思考、仔细分析的人，又怎么会成功呢？

不要忘了一句看似老生常谈，实则非常有道理的话：“机会只垂青有准备的人。

”很多的机会就摆在你面前，你自己却看不到，这能怪机会和上天吗？

所以，一个人能否识别机会，对成功来说也是非常关键的。

本书追寻着世界财富精英的人生轨迹，总结他们的赚钱经验，更透过对他们那些著名理论、观点的学习和认识，让所有想追求成功的人从中受益。

## <<向钱看，说钱途>>

### 内容概要

贝克·哈吉斯说：“成为一名百万富翁，不是一种机遇，而是一种选择。

”有钱不算本事，能赚钱才是真本事。

有些人身无分文，却能白手起家，创造财富；有些人富甲一方，到头来却落得倾家荡产，分文不剩。

在这日益激烈的财富竞技场上，钱不是最重要的；如何运用智慧的头脑，灵活的思维去创造财富，让你的口袋永远是饱满的，这才是最重要的。

希望《向钱看说钱途》能够为您提供借鉴和操作的利器。

《向钱看说钱途》由王宏伟编著。

## <<向钱看，说钱途>>

### 书籍目录

#### 第一章 声誉无价，诚信助你“钱”途无量

正确认识金钱

莫因金钱而迷失自己

信誉就是你的财富

君子爱财，取之有道

“零差错”让你财源滚滚。

金钱无情，人性无价

#### 第二章 人脉就是钱脉，智慧照亮“钱”途

穷人最缺少的是什么

保持理智，做金钱的主人

用知识去填补无知的黑洞

人脉与钱脉一脉相承

结交比自己优秀的朋友

让幽默化干戈为“钱帛”

广告之中见幽默

#### 第三章 紧抓商机，赢得市场“钱”途光明

你对商机了解多少

远见卓识，商机无限

商机是靠自己挖掘的

关注行业发展，在冷门中寻找商机

果断决策，时间就是商机

#### 第四章 理财有道，用钱赚钱“钱”景美好

树立正确的理财观念

你不理财，财不理你

职场新人的理财方案

中等收入群体的理财方案

较高收入群体的理财方案

高收入金额的理财方案

#### 第五章 面厚心黑，做人自傲财富跑

清高孤傲必自毙

得饶人处且饶人

夜郎自大惹人笑

糊涂是一种保护色

枪打出头鸟，要隐藏锋芒

酒桌之上好求人

送礼要讲技巧

#### 第六章 口角春风，能言善辩财源滚滚

用好自己的舌头

说得好是成功的关键

巧嘴为你带来好运气

死要面子活受罪

和“言”悦色做生意

黑脸白脸一起“唱”

巧设迷局，请君入瓮

虚张声势，隐藏自己

<<向钱看，说钱途>>

含而不露，韬光养晦

第七章 随机应变，进退有度“钱”途畅通

看准时机，价随时变

居安思危，旌旗不倒

兵贵神速，该出手时就出手

退是为了更好地进

诺言虽两字，实则重千斤

该拒绝时千万别心软

第八章 借水行舟，善于借力拓展“钱”程

巧攀高枝变“凤凰”

狐假虎威又何妨

贵人相助磨难少

借彼之力为我所用

利用名人扩大自己的影响力

巧用借贷也能赚钱

救人于危，难有人帮

第九章 巧用谋略，不做小人“钱”程似锦

市场竞争，你死我活

主权在握，舍我其谁

以毒攻毒，出其不意

狠者为王，决胜商场

永远不要亮出你的底牌

双赢——最划算的买卖

## <<向钱看，说钱途>>

### 章节摘录

版权页：李良之所以拥有比别人更多的机会，是因为他在机会来临前，已经做好了充分的准备。所以，不管你现在从事什么工作，只要你拥有很好的人际关系和足够的能力，你想取得良好的业绩并不是难事。

在现今这个竞争空前激烈的时代，几乎每一个人都想有一番作为，每一个人都想成为富人，但是同时人人都有程度不同的压力感。

如果你正处于只能维持最低的生活水平的状态或者正处于事业发展的紧要关头，人脉关系便尤其重要。

在现代社会中，我们该如何建立自己的人脉圈呢？

一、确立目标 为你未来将要走向哪个领域确定一个明确的目标。

你的目标定得越具体，你的人脉圈就越容易被联结起来。

比如，将媒体上频频报道的经济人物树立为自己的职业偶像；将职业愿望用语言形容出来，然后确立可以分步骤达到的中间目标。

二、走进人堆里，建立联系 平时应多参加一些活动，每一个活动都会为你提供扩大社交圈的机会。

你可事先思考一下，你希望认识哪些人，然后搜集一些可以尽快融入这些人中去的谈话内容。

要尽量适应环境，因为如果你要求自己至少要和三个以上的人攀谈的话，就算是无聊地站在那里应酬也会令你感到紧张。

三、平时多与人联系、沟通 中国有句俗话说，“三年不上门，再亲也不亲”。

结交一个重要的人之后，一定要适时地保持联系，这样才能够引起别人的注意，不至于在自己需要别人的时候才上门拜访，失去建立人脉关系网的意义。

<<向钱看, 说钱途>>

编辑推荐

《向钱看,说钱途》由北京工业大学出版社出版。

<<向钱看，说钱途>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>