

<<疯狂创业>>

图书基本信息

书名：<<疯狂创业>>

13位ISBN编号：9787563933129

10位ISBN编号：7563933123

出版时间：2013-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：魏民

页数：262

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<疯狂创业>>

### 前言

有人说，人生是一场赌博，创业更是。

当一个人萌生了伟大的想法，进行了周密的策划，调动了充分的资源，执行得滴水不漏，就会赢吗？也不一定！

从本书描述的案例中可以看到，不管是青年创业、中年创业、老年创业，还是女性创业、夫妻创业，甚至打工创业、草根创业、农耕创业，在这些创业者的创业过程中，可能会半路杀出个竞争者与创业者拼死竞争，也可能实践证明最早的想法是错误的，以后一切努力都是无用功。

把创业这件事情看成是下赌场，怎么才能知道多长时间碰上好运？

确实没人能预测这种事。

从理性的角度，作为创业者，想要得到最后的胜利，需要什么条件？

不是钱，不是知识，不是技能，不是经验。

因为这些都可以在创业的过程中得到。

在方向正确的大前提下，唯一需要的条件是坚持，永不放弃的精神和勇气。

除了需要不断尝试，还得不断总结经验教训，以提高下一次的胜算。

这样的创业者，想不成功都难！



## &lt;&lt;疯狂创业&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第一章 青年创业，条件不足也疯狂

草率做餐饮，很快就关张  
选项不准，仨月亏损上万元  
盲目高估自己，店铺被迫转让  
创业模式不慎，导致全盘皆输  
“不走寻常路”，积累经验很重要  
凭感觉创业，必然带来失败  
经验欠缺，导致黯然收兵  
知识缺乏，使创业计划流产  
贸然进入，餐饮经营惨遭失败  
电子商务“摊大饼”却陷困境  
青年创业启示录

## 第二章 中年创业，顶着压力也疯狂

下岗后盲目创业陷困局  
急于投资，卖房创业遭惨败  
未做创业模拟，导致创业失败  
创业不专一，造成没一个做大  
产品无创新，企业终关张  
技能落伍，下岗创业不容易  
中年创业启示录

## 第三章 老年创业，不甘寂寞也疯狂

血本无归，受骗上当教训多  
轻信宣传，投资理财陷误区  
创业过劳，老来生活堪落魄  
六旬老人成功创业，月入八千  
老年创业启示录

## 第四章 女性创业，为求独立也疯狂

思想纠结，无法踏出创业第一步  
缺乏自我认识，不到两年亏掉百万  
性格独立土家女艰辛创业路  
创业女败于色诱的悲惨结局  
如履薄冰苦战商海的下岗女  
合作方选择不慎，导致创业失败  
女性创业启示录

## 第五章 夫妻创业，追求幸福也疯狂

只凭兴趣，年轻夫妻开店忙  
账目不清，生财容易守财难  
分工不明，夫妻吵架闹翻脸  
钱不好赚，创业夫妻很迷茫  
顶着房贷辞职下海，赔了夫人又折兵  
夫妻创业启示录

## 第六章 打工创业，突破卑微也疯狂

创业不理财，债台筑起来  
不会规避风险，兼职创业备受打击  
凭兴趣做事，兼职创业一场空

<<疯狂创业>>

不善把握客户，软件开发告废

打工创业启示录

第七章 草根创业，白手起家也疯狂

苦命女打工创业辛酸路

贫穷催生梦想，创业实现辉煌

贫穷小伙创造的财富人生

一个贫苦农民创业的故事

草根翻身靠梦想

草根创业启示录

第八章 农耕创业，田园梦想也疯狂

盲目养殖创业，赔光多年积蓄

受骗上当，种植创业赔巨款

创业好高骛远，最终导致失败

假专利骗人，创业者上当

农耕创业启示录

## &lt;&lt;疯狂创业&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：真的是说者有心听者也有意，到了晚上，侯先生就给女儿打了电话，讲了详细情况，小伙子的网址也给了女儿，让女儿帮忙好好考察一下。

当时女儿第一反应就是：“爸你是不是给别人骗了？”

你有没有买产品呀？

现在很多骗子专门从老年人入手，现在电视上播了很多。

”侯先生让女儿先别着急下结论，先帮他在网上看看到底是什么情况再说。

一个小时后女儿打来电话，她说详细看了网站，是有做这个生意的小伙子。

“如果那个男孩真的愿意帮助您，好像也没风险，再说投资也不大，可以试试看。

”听完女儿的这番话后，侯先生心里也踏实了不少。

第二天上午8时左右，侯先生就给小伙子打了电话，让他过来帮助策划一下，到底具体怎么操作。

到了中午，小伙子来到了侯先生家，向侯先生详细地讲解了操作流程，还给他带来了广告牌，宣传名片和一些手机的宣传单，一共才花了200元。

当时侯先生心里也在嘀咕，就花这么一点成本能做什么生意呀？

自己这个小百货店还投资了好几千呢。

想归想，还是以认真的心态做了起来。

这时候，正好有隔壁邻居来买东西，看侯先生在忙这些，就问了起来。

小伙子就帮侯先生向邻居作了详细讲解。

邻居看了一下，说：“你们的手机真的很便宜，上次我儿子买了一款和你们这款一样的手机，还是在苏宁商场买的，比你们的手机贵了近300元。

当时就问有没有像你们卖的那种手机。

”小伙子就从售前、售中、到售后详细地向邻居作了讲解。

邻居觉得很满意，出于对侯先生的信任，问能不能帮助自己买一部。

侯先生爽快地答应了，收了30元的定金，侯先生暗自窃喜，这么简单就卖出去一部手机，也就10分钟的时间赚了30元。

侯先生想，以自己在镇上的为人，大家都比较信任自己，自己一定要好好宣传一下。

第三天上午，手机很快就到了，邻居很满意，和他在苏宁看到的手机一样，价格便宜了将近200元，说还要帮侯先生介绍生意。

在随后的几天里，又陆续有15部手机顺利成交，侯先生每台赚30元，第一个星期他就赢利510元！

侯先生按捺不住心中的喜悦，和女儿们一一打电话分享喜悦。

她们也挺为老爸有创业精神开心。

在随后的一个月里，加上侯先生自己对手机越来越熟悉，就不断地和多人介绍，加上女儿帮同事们买的手机，第一个月他就销售T40部。

他仔细算了算，第一个月不费什么精力和时间，就额外赚了1200元，除了当初的200元成本，净赚了1000元，是自己百货店平时赚的3倍，这心里真的是别提多开心了。

## <<疯狂创业>>

### 编辑推荐

《疯狂创业》描述的大量案例，正可以成为创业者的绝佳参考。不管是青年创业、中年创业、老年创业，还是女性创业、夫妻创业，甚至打工创业、草根创业、农耕创业，《疯狂创业》都能为你提供帮助。

<<疯狂创业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>