第一图书网, tushu007.com

<<博弈制胜术>>

图书基本信息

书名：<<博弈制胜术>>

13位ISBN编号：9787564036096

10位ISBN编号：7564036095

出版时间：2010-10

出版时间：北京理工大学出版社

作者：赵凡

页数：274

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<博弈制胜术>>

前言

博弈又称博戏，是一门古老的游戏。
千百年来，博弈更是与人们的生活紧紧相连，从围棋、象棋到马吊、纸牌，一直到各种各样的彩票游戏……于是我们的历史长河中就这样形成了别具风情的博弈文化。
因此，博弈是指在一定的游戏规则约束下，基于直接相互作用的环境条件，各参与人依靠所掌握的信息，选择各自策略（行动），以实现利益最大化和风险成本最小化的过程。
当然，简单来说就是人与人之间为了谋取利益而进行的各种竞争行为。
在这类行为中，参加斗争或竞争的各方各自具有不同的目标或利益。
为了达到各自的目标和利益，各方必须考虑对手的各种可能的行动方案，并力图选取对自己最为有利或最为合理的方案。
人们的工作和生活，就可以看做是永不停息的博弈决策过程。
人们每天从一早醒来就必须不断地作决定，我们日复一日决定早餐要吃什么，直到养成固定的饮食习惯；要不要到超市疯狂采购一番；要不要看场电影、散散步、买部车、把菜吃完；在转盘赌局里下红或是下黑；甚至读一本书……不管有意无意，深思熟虑或一时冲动，我们的每一个决定其实就是我们内心博弈的结果。

第一图书网, tushu007.com

<<博弈制胜术>>

内容概要

社会竞争激烈的今天，如何能正确决策，把握先机，是当今许多年轻人及创业者关注的问题。
针对这样一个庞大的群体，本书便由此出炉。
本书从什么是快乐、快乐从何而来、怎样制造快乐三大方面，结合生活中常见的事例和一些小故事来阐述快乐的重要作用及制造快乐的方法。
　本书告诉我们无论处世、爱情与婚姻、职场、管理，还是做人和谈判，博弈渗透到了我们生活和事业的每一个角落，为了自己，也为了与他人更好地合作，寻求个人和社会利益的最大化，我们都需要学习一点博弈的策略和方法。

第一图书网, tushu007.com

<<博弈制胜术>>

书籍目录

第1章 博弈人生——生活无处不博弈 你的生活就是在博弈 博弈是一种生活常识 博弈为人生作了铺垫 小博弈，大智慧 做人中的博弈智慧 每天学点博弈论第2章 懂得博弈——用智慧装点你的人生 有互动就会有博弈 博弈是一种竞合游戏 懂一点博弈的基本术语 搞清楚博弈的要素 弄明白博弈的类型第3章 困境博弈——两难境地如何选择 为什么会互相背叛 不可不谈的利益原则 囚徒策略与懦夫困境 巧用囚徒博弈降低成本 利用困境，解决难题 面对困境，谨慎为上 走出困境的两种方式 坚持到底才能成为赢家第4章 信息博弈——用好你手中最有价值的筹码 信息是博弈的筹码 信息的提取和甄别 公共信息下的锦囊妙策 信息不对称下的制胜之道 没有信息时善于等待时机 机会是博弈制胜的关键第5章 零和博弈——巧妙衡量自己的利弊得失 有赢有输的零和博弈 两败俱伤的“负和博弈” 互利互惠的“正和博弈” 非零和博弈的运用 从零和博弈到合作双赢第6章 强弱博弈——从弱者转化为强者的策略 强者往往是规则的制定者 避免与强者以卵击石 学一点韬光养晦策略 弱势变强势的谋划之道 强弱博弈的借力用力 优未必胜，劣未必汰 木秀于林，风必摧之 劣势很可能是优势 两个弱者之和大于二第7章 进退博弈——面对危险如何选择 斗鸡博弈中的进退之道 学会牵着对方鼻子走 用点以退为进的手腕 用一点“威慑战咯” 究竟如何选择你的道路 面对威胁和承诺，怎么办 契约为何成为一纸空文第8章 合作博弈——用团队的力量去获取胜利 学会与他人合作 一根筷子与一束筷子 众人一心，其利断金 既要合作还要分工 取长补短才能快速前进 优势互补赢得成功 覆巢之下，焉有完卵第9章 处世博弈——理性地面对生活中的事情 理性与非理性的博弈 把优势变成生存的资本 欲望博弈中的选择 人际交往中的心理博弈 处世能方，更要会圆第10章 职场博弈——职场要遵守的黄金法则 “智猪博弈”的职场启示 职场里成功的秘诀 不进则退的职场博弈 职场中的改善关系原则 怎样跳槽才是合算的第11章 管理博弈——做一个高效的管理者 绩效考核中的博弈 企业制度中的博弈 用人制度中的博弈 企业与员工的双赢博弈 激励制度后面的信用博弈 胡萝卜与大棒在手 管理中的利益关系第12章 谈判博弈——需求己方利益的最大化 讨价还价的智慧 准备充分很重要 搞清楚对手的底牌 抓住对方心理才能搞定 转移对方的注意力 用小妥协实现大目标第13章 舍弃博弈——果断放弃应该放弃的东西 当断不断其自乱 舍小部，保大局 放弃的态度一定要坚决 学会选择，学会放弃第14章 爱情博弈——浪漫的爱情也是要动脑子的 浪漫的爱情也需要博弈 谁先动谁就更有主动 爱情里的“麦穗理论” 爱情里的优势策略 婚姻是不可预期的

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

每个人都要学会用自己的智慧来生活，让自己在社会上活得更加出色。
在博弈组成的人生中赢得更多，效用最大。
我们没有办法脱离社会。
那么能做的就只有融入社会。
做一个强大的社会人。
博弈还是一种生活中的常识。
出租车涨价了，打车的人都会掂量一下，还要不要打车呢？
听说牛奶要涨价了，电费要涨了，排队买奶粉、买电的人是不是排成了长龙呢？
你在买菜的时候，还要货比三家，卖菜的大婶赶紧说：“还不放心呀，我可是天天都在这儿卖的，大家都知道我的菜最好了。
”于是你也就买了。
这些其实都是一种无意识的博弈，它不需要我们故意绞尽脑汁，也不像谈判一样激烈，只是一件很简单的、很平常的事情。
所以人的一生可以看成是由无数的博弈组成的，上哪一所大学，选择什么专业，从事什么样的职业，与什么样的人合作，甚至要不要结婚、什么时候结婚、和谁结婚等都是一个个博弈，而这些只不过是人生中的几件重要事件而已，其他的博弈更是数不胜数。
比如每天早上我们几点起床，要不要吃早饭，走哪一条路线上班，要不要微笑面对工作中的问题，要不要快乐地生活，这都是博弈。
实际上，这种利益的争夺正是博弈的目的，也是形成博弈的基础。
在现代经济学上，对此都有专门的研究，最基本的假设就是经济人的效用最大化，参与博弈的博弈者正是为了自身效用的最大化而互相争斗。
而对方也为了在社会上生存，大家就形成了一种对抗的关系，以争取己方的效用最大化，而一定的外部条件又决定了竞争和对抗的具体形式，这就形成了博弈。
所以说，每个人从生下来开始就要为生存而不断地进行着与人、与环境的抗争活动，从出生的哇哇大哭到死后还要占有一席之地都是如此。
而在活着的几十年里面，如果不和社会上的人、环境联系的话，也是活不下去的。
因此，每个人都是社会的，也同时和社会进行着博弈。

第一图书网, tushu007.com

<<博弈制胜术>>

编辑推荐

《博弈制胜术(精华版)》：掌握高明的竞争理论，学做生活的策略高手一本教你如何正确掌控人生成败的智慧书！
人生是一场永不停止的博弈游戏，每一次得失，每一步进退，每一个待批和放弃都事关成败，懂得博弈制胜才能更好地生存和发展。
著名经济学家保罗·萨缪尔森说过：“要想在现代社会做一个有文化的人，我们必须对博弈沦有一个大致了解。
”现实中，博弈渗透到了我们生活和事业的每一个角落，只有深刻地领悟和理解博弈的精髓，并且充分发挥博弈的智慧，我们才能更理性地面对我们的生活和事业，才能取得人生的大成功。
博弈人生：生活无处不博弈懂得博弈：用智慧装点你的人生困境博弈：两难境地如何选择信息博弈：用好你手中最有价值的筹码零和博弈：巧妙衡量自己的利弊得失强弱博弈：从弱者转化为强者的策略进退博弈：面对危险如何选择合作博弈：用团队的力量去获取胜利处世博弈：理性地面对生活中的事情职场博弈：职场要遵守的黄金法则管理博弈：做一个高效的管理者谈判博弈：需求己方利益的最大化舍弃博弈：果断放弃应该放弃的东两爱情博弈：浪漫的爱情也是要动脑子的

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com