

<<20岁做人，30岁做事>>

图书基本信息

书名：<<20岁做人，30岁做事>>

13位ISBN编号：9787564039059

10位ISBN编号：7564039051

出版时间：2011-1

出版时间：冠诚 北京理工大学出版社 (2011-01出版)

作者：冠诚

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<20岁做人，30岁做事>>

前言

人生犹如一条长长的河，一晃就流到了20岁的港湾。

20岁是生命里一个特殊的季节，犹如青春耀眼的朝阳，充满了勃勃的生机。

人到了20岁，其实才是整个人生的开始。

20岁的心脆弱、敏感，20岁的思想、灵魂正一步步地走向成熟，20岁的梦想刚刚崭露了一点头角。

20岁的我们，到底应该怎样才不辜负这灿烂无比的美好时光呢？

步入了20岁，就应该有意地去培养一个良好的心态。

120岁的生命不应当畏畏缩缩，而应该满怀信心地告诉世界：“我能行！”

”20岁的生命就应该对未来充满信心与希望，高昂着头，大踏步地走在自己想走的路上，并自信地告诉他人：“我的青春，我做主！”

”同时，一路放低自己的姿态，从容不迫地应对世事变化。

20岁，应该拥有一个良好的品质。

认真地对待手上的每一项工作，并且能够为梦想不懈地努力，宽恕别人带来的伤害，给予他人温暖的阳光，学会与他人分享快乐、分担痛苦。

20岁，要为自己树立一个美好的品牌形象了。

虽然说“人不可貌相”，但外表真的非常重要。

先为自己设计一个赏心悦目的形象，诚实地对待你身边的每一个人，再用你的热情去打动他人的心，才是你走向成功的基石。

20岁，应当懂些交际常识了。

毕竟，随着社会的发展，人与人之间的交往越来越密切。

<<20岁做人，30岁做事>>

内容概要

20岁是人生事业发展的起点，如何起步，直接关系到今后的成败这一阶段的主要任务，就是树立自己良好的形象，为未来的发展打好坚实的基础。

30来岁，迈过而立之年的一道坎。

这个年龄段的职业人士可以说是职场里的“少壮派”，工作已驾轻就熟，人也开始走向成熟。只要掌握正确的方法，就能够得心应手地处理、应对人生和事业上的种种局面。

<<20岁做人, 30岁做事>>

书籍目录

第一章 20岁开始启程, 性格培养要先行1. 告诉自己我能行——自信2. 年轻的心不再忧伤——开朗3. 我的青春我做主——自立4. 在困难面前挺起腰杆——坚韧5. 你要有自己的思考——有主见6. 不要由着自己的坏脾气——冷静7. 你逞能你就会出洋相——低调8. 你不再是那个怯懦的小鬼——勇于尝试9. 别总想着会一步登天——忍耐

第二章 未来的果实, 取决于种子的品质1. 把每项工作都认真对待, 别懈怠2. 能坚持到终点的人才容易成功3. 收起狭隘的心, 放大度量4. 出手不必阔绰, 但不要吝啬5. 你去帮助别人, 别人也会帮助你6. 善良是种美德, 也是种品质7. 不要总想着自己, 学会与他人分享8. 无论你多么恨别人, 都不要算计他9. 拿出你的正义感来, 别当一个看客

第三章 在社会上“混”, 你的品牌形象要好1. 学会包装自己, 为自己设计个形象2. 必要的场合, 你的穿衣打扮要讲究些3. 说话办事, 你的言谈举止要得体恰当4. 诚实守信是你最重要的品牌形象5. 敢作敢当, 不要找借口推卸责任6. 用你的热情去赢得客户好感7. 投机取巧坏掉的是品牌形象8. 别拿不合格的产品去糊弄顾客9. 有什么缺点要及时改正, 别损坏了自我形象

第四章 现在学点交际, 是为将来人脉投资1. 别闷在那里不吭声, 多和别人交流2. 别等着对方开口, 你要学会主动3. 交友要广泛, 不要只盯着小圈子4. 到新公司, 要融入新的圈子里去5. 幽默让自己快乐, 也能给人快乐6. 多结交有用的朋友, 打造人脉网”7. 在交往中投入感情, 等着收获人情8. 主动套近乎, 与别人攀关系9. 多给别人面子, 就是给自己机会

第五章 20岁后还是学生, 放低身段学经验1. 别以为有张大学文凭就是人才了2. 没人毕业就能当领导, 领导需要磨练3. 没有高学历, 也可以闯出自己的一片天4. 第一份薪水别嫌少, 学经验才重要5. 新员工不要太傲气, 放低身段当学生6. 跟在老员工后面, 偷偷学点经验7. 遇到不懂的问题, 抛开面子请教别人8. 有点成绩别骄傲, 你前方的路还很长

第六章 外边世界太复杂, 学点社会潜规则1. 老板说的永远都是“对的”2. 不要在老板面前说不知道3. 多做一点“分外事”, 成功会更垂青你4. 观察老板的情绪, 别撞在他的枪口上5. 你可以讨厌纪律, 但你不能不遵守6. 见什么人说什么话——说话因人而异7. 在别人的地盘上, 你要守规矩8. 吃点亏就算了, 把小便宜让给对方9. 看见了不要乱说, 听见了不要乱传

第七章 30岁后你应该去做点正经事1. 30岁是人生的一道坎2. 有没有文凭, 都要有一技之长3. 30岁后不再做梦, 用行动证明自己4. 30岁后, 寻找适合你创业的项目5. 创业不肯冒险, 就别想当老板6. 不要急于求成想结果, 过程最重要7. 寻找适合创业的合作伙伴8. 在失败中总结经验, 从头再来

第八章 办事情别太老实, 学会善意地玩“心计”1. 老实人难办成事, 遇事要多想点子2. 装疯卖傻, 掌握人情操纵一流功夫3. 用假象迷惑对手, 隐藏真实意图4. 收敛锋芒, 以谦逊的态度来为人处事5. 充分展示自己的优势, 淡化弱势6. 为人时时要诚实, 实话不能时时说7. 让别人说出秘密, 巧用激将法去“套”

第九章 求人办事, 请客送礼不能少1. “低姿态”与“有礼”一个不能少2. 平时多请客, 别人就欠你个情儿3. 给特定的人送恰当的礼4. 送什么很重要——投其所好5. 送礼分时候, 时机一定要选对6. 送礼别太直接, 名要正言要顺7. 送礼要识对象, 没有不能送出的礼8. 送礼不是白送——委婉表达请求9. 施恩也是送礼, 日后办事好说话

第十章 不要一个人去奋斗, 学会“借力”1. 借他人之力省时又不费力气2. 借贵人之力让小人物也能办大事3. 30岁创业, 借力是必须的4. 朋友不是白交——充分利用人脉资源5. 为自己找个靠山——你需要有人保护你6. 借别人的嘴, 说出你心中的话7. 善用能力强的人, 让其为你办事8. 借力只是借, 别以卖掉自己为代价9. 不是谁的力都能借——借力对象要选准

第十一章 做事谋划在先, 出手如出棋1. 做事情没有目标就是瞎忙活2. 确信自己有能力实现目标3. 行动前, 要做好调查工作4. 知己知彼是战胜对手的不二法门5. 每一个步骤都要精心谋划, 小心策略6. 出发前应该准备好“粮草”7. 应对危机, 钱是必须而不是选择8. 借你一双慧眼, 看他人所未看9. 定目标, 做计划, 知道自己每一步工作该做什么

<<20岁做人，30岁做事>>

章节摘录

参加舞会或步入会场，如果这时多人的目光都集中在你身上，你常常会感到局促不安。

你有时向别人询问一些你已经确定了的事情。

如果有人问你：“你是谁？”

你对自己有何评价？

”你重新审视自己的过去时，总是会回忆那些曾经让你难以忘记的惨痛经历，而不是那些曾经让你无比骄傲或者快乐的美好回忆。

那些糟糕的回忆和你认定的缺点构成了你的答案。

于是，你的表现就像失败者一样垂头丧气，毫无生机。

看看自己，像什么呢？

其实，你就像装在套子里的人，你做事情总是蹑手蹑脚，你在别人面前抬不起头来。

你对自己的评价还停留在过去的那段时间里，你非常自卑地感到自己和别人的差距太大。

如果就这样比照下去，你的人生就注定是失败的命运。

自卑，是因为自己不能正确认识自己，看不起自己，不相信自己的力量，总有一种无力感，做什么事情总是自暴自弃，什么都要依赖别人，结果是什么事情都做不好、都做不成。

自卑销蚀你的斗志，使你的心理失去平衡，是加速你衰老的催化剂。

自卑常常伴随着怠惰，这往往是为了替自己在有限的目标中苟活下去作辩解。

自卑是如此影响你的生活，阻碍你接近成功。

黄丽华从一家并不出名的专科学校刚刚毕业。

一天，她在人才交流会上看到沃尔玛招聘20名业务代表，指明要名校毕业生，并且还得有5年以上从事零售业的工作经验。

她心想：条件那么苛刻，难怪没人敢贸然应聘。

<<20岁做人，30岁做事>>

编辑推荐

《20岁做人,30岁做事》：20岁定好位，30岁后才能有地位。
20岁是人生事业发展的起点，如何起步，直接关系到今后的成败。
这一阶段的主要任务，就是树立自己良好的形象，为未来的发展打好坚实的基础。

<<20岁做人, 30岁做事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>