

<<富爸爸财商课>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸财商课>>

13位ISBN编号：9787564042981

10位ISBN编号：7564042982

出版时间：2011-5

出版时间：北京理工大学

作者：赵飞

页数：239

字数：129000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<富爸爸财商课>>

内容概要

作为一个现代人，想要获得财富，就需要财商，就有必要提高财商，学习富爸爸的思维方式、理财模式、赚钱技巧及掌握提高财商的基本方法。

挖掘出你更大的潜能，迅速提升你的商机洞察力、综合理财力。

懂得如何运用金钱，如何捕捉别人无法识别的机会，正确解读财富自由的人生真谛。

<<富爸爸财商课>>

书籍目录

前言

引言

第一课 认识财商——富人和穷人的想法不一样

- 1.让你一生富有的秘密
- 2.财商并不是简单的理财
- 3.穷人相信“穷富由天定”
- 4.穷人最缺的就是“野心”
- 5.冒险是每一个富人的天职

第二课 了解经济——年轻人一定要懂点经济学

- 1.经济学基础：理性人假设
- 2.需求和供给：经济学基本原理
- 3.资源稀缺性：经济学的前提之一
- 4.货币：猪牙也可以买东西
- 5.商品：可以买卖的物品

第三课 金钱观念——不做金钱的奴隶，只做金钱的主人

- 1.有钱人都有正确的金钱观
- 2.金钱并没有善恶
- 3.对金钱抱有平常心
- 4.恐惧和贪婪让财商误入歧途
- 5.用钱去换取更多的钱
- 6.钱不是省出来的

第四课 创富规划——迅速成为有财一族的黄金法则

- 1.创富目标是抓住财富的绳索
- 2.向百万富翁学习制定创富目标的方法
- 3.制订适合自己的创富计划
- 4.详细规划创富的进程
- 5.新理念指引成功创富

第五课 性格密码——高财商人必备的人格魅力

第六课 风险意识——在始影随形的风险与收益中获利的思路

第七课 节俭习惯——控制开支，留住财富

第八课 以钱赚钱——掌握生钱原理，实现财富梦想

第九课 理财方法——让财富增值的有效途径

第十课 白手起家——让你从一无所有到无所不有

第十一课 创新能力——财商的发展与崛起始终离不开创新

第十二课 善用资源——处用可以利用的一切来实现财富目标

第十三课 双赢理念——走合作之路，得双赢“钱”途

第十四课 原始积累——叩开财富之门的必经阶段

第十五课 投资法则——投资人的成功宝典

第十六课 自我增值——给自己投资最能获益的投资

<<富爸爸财商课>>

章节摘录

版权页：才上魔法书一美元的宝马轿车有一位美国妇人在纽约市的多家报纸上刊登了一美元卖宝马轿车的广告。

人们并不以为然，因为一美元是不可能买到宝马车的。

一周过去了，没有人购买。

刚毕业的小伙子约翰看到这则广告，满怀希望地拿着一美元按报纸上的地址找上门去。

约翰问：“为什么这辆车只卖一美元呢？”

” 妇人说：“因为我的丈夫去世了，他的遗产全都是我的，只有这一辆宝马车属于他的情人。

根据他的遗嘱，得把这辆车卖掉，所得的款项全部归他的情妇。

所以，一美元即可。

” 最后，约翰高高兴兴地开着宝马车回家了。

富爸爸的金科玉律经济人假设也叫“理性经济人”，是经济学中最根本的一个假设，整个经济学大厦就是建立在这个假设基础上的。

所谓经济人假设是指作为个体，无论处于什么地位，其人的本质是一致的，即以追求个人利益，满足个人利益最大化为基本动机。

经济人假设起源于享受主义哲学和英国经济学家亚当·斯密（Adam Smith）的关于劳动交换的经济理论。

亚当·斯密认为：人的本性是懒惰的，必须加以鞭策；人的行为动机源于经济和权力维持员工的效力和服从。

在经济学家眼里，千差万别的活生生的人都是理性经济人——不懈地追求自身最大限度满足的理性的人。

确实，不仅经济学中如此，生活中也是如此，每个人在做任何事情的时候都基本上是追求效用最大化的，有人做事是为了求名，有人是为了求利，有人为感受帮助他人的兴奋和喜悦，有人只是追求一种崇高，但无论如何都是寻求自我的满足。

显然，经济人都是自利的，以自我利益的最大化作为自己的追求。

当一个人在经济活动中面临着若干不同的选择机会时，他总是倾向于选择能给自己带来更大利益的那种机会，即总是追求最大的利益。

比如说买一件商品，都希望买到的是“物美价廉”的商品，绝不会希望买到“物次价高”的商品。

理性人假设对于人生的启示在于：理性人从来不盲目跟随大家的选择一拥而上，不关心市场热点，别人做什么与他们无关，他们不会跟着做什么，不会做一个没有原则的跟屁虫。

理性人总是相信自己的思考，他们用理性、逻辑性来分析现实问题和现象，决不简单地拍脑袋，跟随别人的思路行动。

理性人更会努力去做一个主导者，由他们来掌控事情的进展。

因为机遇总是可遇而不可求的，利益也总是有限的，谁能够先发现机会，就能够抢占先机，谁能够走在前面，就能够成为更大的受益者。

成功，就在于不盲从。

有主见。

经济学的理性人假设涉及个人工作、生活、人生的方方面面，而要成为一个高财商的人，首先就要成为一个理性的人，在自己的理财路上，要保持理智的思考，少犯错误，才能在成功的路上越走越远。

2需求 and 供给：经济学基本原理听了老怀特的话，马布里若有所思：“哦，这个我明白了。

可是我有个问题，为什么经济学上还把‘物品’和‘商品’分开来说，两者之间有什么关系吗？”

” 老怀特笑着说：“你这个问题问得很好，其实，我们说，物品之所以成为商品，不一定在于它本身具有多大价值，而更主要是看它是否存在一定的需求和供给。

没有供给的商品是没有意义的。

“ 比如说，有的人幻想住在水下的公寓。

然而依照现有的技术水平，这种幻想实现的可能性实在太小，或者说是几乎不可能的，所以也就没有

<<富爸爸财商课>>

价值可言，从而也就没有什么与之相应的价格。

同样，没有需求的东西是没有价格的。

因为根本没有人愿意花钱去买它。

这都是因为需求和供给的关系。

”财商魔法书“尿布大王”的成名史有一家原本生产雨伞的小企业，生产规模很小，基本上过着靠天吃饭的日子。

一天，公司的总经理在看报纸时，偶然看到了一份最近的人口普查报告，上面写着在该国，每年有250万婴儿出生。

<<富爸爸财商课>>

媒体关注与评论

人们纠结于财务问题的主要原在是，他们在学校里待了很多年，却对金钱一无所知。结果便是他们学会了怎样为金钱工作，而不是让金钱为他们工作。

——世界财商专家罗伯特·清崎

<<富爸爸财商课>>

编辑推荐

《富爸爸财商课》是一部家庭寓言式的财富自由书，财商是一种力量，一种可以改变的力量。财商改变人生，富爸爸为你打开财富自由之门，彻底揭示金钱和财富的规律，为你揭开致富的奥秘。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>