

<<一本书教你做足人情>>

图书基本信息

书名：<<一本书教你做足人情>>

13位ISBN编号：9787564043193

10位ISBN编号：7564043199

出版时间：2011-5

出版时间：北京理工大学

作者：姜璐

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一本书教你做足人情>>

内容概要

人与人之间的情谊，是用人情在维系的。

所以在做人情方面，一定要做得开。

决定去做的人情，一定要做足。

没有人情。

便没有关系，只有人情做得足，人际关系才会好。

人情是人际关系运作的轴线，人与人之间时时刻刻都有着人情交易。

以人情始，以人情终。

以人情着眼，以人情为皈依。

如果抽掉了人情，人际关系网想要维持一分钟都是困难的。

所以要善于把握人情的主动权，把人情做在人前，在不暴露自己意图的同时，落落大方地做人情。

把人情做够、做足。

<<一本书教你做足人情>>

书籍目录

上篇 人情攻略术

第一章 涉世之初的人情策略

步入职场，你已不再是个孩子
人际网络，比你想象的还重要
互惠互利，将欲取之，必先予之
与人交往，让人感受到你的善意
立足社会，要学会接受“人情债”
没有点资本，别人怎会对你感兴趣
主动适应社会，而不是让社会来适应你

第二章 洞悉?心的人情策略

洞察面前的人的性格
洞察办事人的心理
读懂对方的虚荣心
学会揣摩对方的心理
从面部动作观察对方想法
察言观色是办好事的前提
与人交往要深入地了解对方
从对方的眼神观察他的想法
从对方喜欢的服饰观察对方性格

第三章 遇事三思的人情策略

没有金刚钻，别揽瓷器活
不计琐事，小不忍则乱大谋
不露锋芒，适时展露自己很重要
冤家宜解不宜结，别与仇恨较劲儿
培养“城府”，先从抵抗打击的韧性开始
当着瘸子勿说短话，失意人面前勿提得意事

第四章 保留意见的人情策略

绕几个圈子，效果会更好
实力不可尽显，以免招来麻烦
高瞻远瞩，不介意口头上的胜负
从容不迫，冷静应对对方激动情绪
攥住底牌，秘密握在自己手里才可靠

第五章 雕琢话语的人情策略

说话要三思而后“言”
做一个善解人意的听众
尖酸刻薄，害人也害己
掌握愉快地进行寒暄的要诀
语为心声，口不择言惹人嫌
逞一时口舌之快，错失良好时机
避免口无遮拦，直率不等于直接
切勿强词夺理，争辩只会激化矛盾
“嘴”下留情博好感，得饶人处且饶人

第六章 左右逢源的人情策略

.....
中篇 人情操纵术

<<一本书教你做足人情>>

下篇 人情博弈术

<<一本书教你做足人情>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>