

<<一本书教你做足人情>>

图书基本信息

书名：<<一本书教你做足人情>>

13位ISBN编号：9787564043193

10位ISBN编号：7564043199

出版时间：2011-5

出版时间：北京理工大学

作者：姜璐

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<一本书教你做足人情>>

### 内容概要

人与人之间的情谊，是用人情在维系的。

所以在做人情方面，一定要做得开。

决定去做的人情，一定要做足。

没有人情。

便没有关系，只有人情做得足，人际关系才会好。

人情是人际关系运作的轴线，人与人之间时时刻刻都有着人情交易。

以人情始，以人情终。

以人情着眼，以人情为皈依。

如果抽掉了人情，人际关系网想要维持一分钟都是困难的。

所以要善于把握人情的主动权，把人情做在人前，在不暴露自己意图的同时，落落大方地做人情。

把人情做够、做足。

## <<一本书教你做足人情>>

### 书籍目录

#### 上篇 人情攻略术

##### 第一章 涉世之初的人情策略

步入职场，你已不再是个孩子

人际网络，比你想象的还重要

互惠互利，将欲取之，必先予之

与人交往，让人感受到你的善意

立足社会，要学会接受“人情债”

没有点资本，别人怎会对你感兴趣

主动适应社会，而不是让社会来适应你

##### 第二章 洞悉?心的人情策略

洞察面前的人的性格

洞察办事人的心理

读懂对方的虚荣心

学会揣摩对方的心理

从面部动作观察对方想法

察言观色是办好事的前提

与人交往要深入地了解对方

从对方的眼神观察他的想法

从对方喜欢的服饰观察对方性格

##### 第三章 遇事三思的人情策略

没有金刚钻，别揽瓷器活

不计琐事，小不忍则乱大谋

不露锋芒，适时展露自己很重要

冤家宜解不宜结，别与仇恨较劲儿

培养“城府”，先从抵抗打击的韧性开始

当着瘸子勿说短话，失意人面前勿提得意事

##### 第四章 保留意见的人情策略

绕几个圈子，效果会更好

实力不可尽显，以免招来麻烦

高瞻远瞩，不介意口头上的胜负

从容不迫，冷静应对对方激动情绪

攥住底牌，秘密握在自己手里才可靠

##### 第五章 雕琢话语的人情策略

说话要三思而后“言”

做一个善解人意的听众

尖酸刻薄，害人也害己

掌握愉快地进行寒暄的要诀

语为心声，口不择言惹人嫌

逞一时口舌之快，错失良好时机

避免口无遮拦，直率不等于直接

切勿强词夺理，争辩只会激化矛盾

“嘴”下留情博好感，得饶人处且饶人

##### 第六章 左右逢源的人情策略

.....

#### 中篇 人情操纵术

<<一本书教你做足人情>>

下篇 人情博弈术

<<一本书教你做足人情>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>