<<千万不要轻信保险师>>

图书基本信息

书名:<<千万不要轻信保险师>>

13位ISBN编号: 9787564046699

10位ISBN编号: 7564046694

出版时间:2011-10

出版时间:北京理工大学出版社

作者:墨墨

页数:223

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<千万不要轻信保险师>>

内容概要

讲明保险推销员不告诉你的40个内幕,揭秘保险行业的敛财潜规则,避开保险条款的明暗陷阱,从评估险种、购买险种到险种理赔、收益的完全攻略,第一本大众与保险行业的智斗全书。 想要安心,又想有收益?

买保险之前,哪些事你非知不可?

<<千万不要轻信保险师>>

书籍目录

第一章 投保前,保险推销员会出什么招

第1件事:免费送保险"保险"吗 第2件事:不可盲目购买"人情保单"

第3件事:你"被保险"了吗

第4件事:如何挑选一个优秀的推销员第5件事:存单变保单让你防不胜防,第6件事:车险黑幕中的捆绑销售需防范第7件事:保险"停售风"背后的"忽悠"第二章选险种,如何看门道,不看热闹第8件事:购买健康医疗保险因人而异

第9件事:你需要人寿保险吗

第10件事:儿童保险,钱要花在刀刃上

第11件事:明明白白买意外险

第12件事:有医保的人还要买重疾险吗 第13件事:千万不要贪心购买"地下保单" 第14件事:分红险的红利不一定比银行好 第15件事:一张保单真能"保全家"吗 第16件事:为家护航,火灾唤醒投保意识 第17件事:航空意外险,一场危险的游戏

第18件事:万能险真的"万能"吗

第三章 签约前,你可能会遇到哪些陷阱

第19件事:保险合同一定要亲自签名

第20件事:重复保险,理赔不重复 第21件事:小心"鸳鸯保单"侵吞保费

第22件事:投保时要注意"男女有别"

第23件事:慎防违规"倒签单"骗保

第24件事:先"签单"后"验货"是行规

第四章 签约小心谨慎的关键点

第25件事:合同晦涩难懂,花钱难买明白第26件事:小心保险中的"霸王条款"第27件事:了解合同中的"四大名人"第28件事:保单中隐藏着十大关键时间点第29件事:不要在空白投保单上签名第30件事:投保要遵循"最大诚信原则"

第五章 签约后,不能疏忽的关键点

第31件事:保单要及时"过户"

第32件事:长途客运站买保险"保险"吗?

第33件事:10年期保单竟变"20年期" 第34件事:投保后发现填错年龄怎么办

第35件事:消费型保险暗藏"自动续保"条款

第36件事:购买附加险须留意续保条件 第37件事:"鸡肋保单",退掉还是保留

第38件事:如何更改保险受益人

第39件事:你有多少"财"可以回来

第40件事:代理人频繁换,你的保单怎么办

<<千万不要轻信保险师>>

附录:常见的保险名词解释

<<千万不要轻信保险师>>

章节摘录

3.实在难退却就买"简单、便宜"的产品 保险推销员说:"看在我爸爸平时在生意上帮你这么多忙的份儿上,你就支持一下我吧!

"还有的推销员说:"我做保险,连自己的哥哥都不保,这让我怎么出去谈保险?

" 面对这样的压力,推也推不掉,又该怎么办呢?

如果一定得买,你可以选择买"简单、便宜"的保单。

在这种情况下,对方是否专业、自己是否需要,已经不再是考虑的重点。

专家建议消费者不妨从精挑保险险种下手,以避免为应付人情,反让自己掉入财务泥沼。

那么消费者该怎样精挑细选呢?

建议掌握以下三个原则: 首先,保险年期越短越好。

由于是回应人情压力,所以消费者千万不要买长达10年甚至20年期的保单。

这时,定期险比终身型产品更适合,因为投入的成本比较低,损失也不会太大。

如果你手中没有太多资金,建议不妨买个1年期的意外险,尽点心意就可以了。

而且,越是简单的险种需要后续服务的地方越少。

因此,将来即使保险推销员离职,投保人也可以直接通过保险公司服务专线获得服务,不用担心自己 将来成为"孤儿保单"。

其次,缴费当然越少越好。

既然是"人情保单",自然要让付出去的钱越少越好,如果推销员规划了详细的保单内容,你也可以讨价还价。

比如,推销员推荐你买个万能险,你就说自己资金有限,买个定期寿险就可以了。

你还可以在每年的缴费上尽量降低标准。

如此就等于是花小钱做人情,自然不会赔掉彼此的情谊。

• • • • •

<<千万不要轻信保险师>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com