# <<医药销售技巧>>

### 图书基本信息

书名:<<医药销售技巧>>

13位ISBN编号: 9787564048495

10位ISBN编号: 7564048492

出版时间:2011-7

出版时间:北京理工大学

作者:高琳编

页数:188

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### <<医药销售技巧>>

#### 内容概要

高琳主编的《医药销售技巧》通过对医药销售岗位这一职业所应具备的核心能力的调查分析,归纳出 医药销售岗位所应具备的关键核心能力。

同时,《医药销售技巧》以医药销售工作过程为主线,以实际的工作任务及内容为载体,以培养学生的职业核心能力为目标,将原有的医药销售技巧、沟通技巧、商务谈判、商务礼仪以及演讲技巧等几个模块的内容进行有机的融合。

# <<医药销售技巧>>

### 书籍目录

学习情境1 医院销售

项目一售前准备

项目二 拜访客户

项目三 产品呈现

项目四 处理异议

项目五 促成交易

项目六 售后服务

学习情境2 药店销售

项目一终端日常工作流程

项目二产品店头工作管理

项目三 信息管理

项目四 零售场所管理与服务

项目五 客户管理

## <<医药销售技巧>>

#### 章节摘录

版权页:插图:8)脸型与发型 棱角突出,下巴稍宽的脸型,显得个性倔强,缺乏温柔感,因而在选择发型时,宜掩盖突出的棱角,使脸部看上去长一些,增加柔和感。

可以利用波浪形增加脸部的温柔感。

宜将前额和头顶的头发上扬,露出部分额头,但切忌全部露出。

方脸型的人在留额发时,宜遮掩额部的两角,额发要有倾斜感,使方中见圆。

头发的两侧可选择卷曲的波浪发型,以改善方脸的形状。

还可利用卷曲的长发部分遮住下颌两侧,转化太宽的下颌线条。

由于近年来人们审美标准逐渐改变,方脸型因其极富个性而得到青睐,所以不少女性愿意不加掩饰, 选择富于个性的发型。

三角形脸的特征是上窄下宽,所以在选择发型时应平衡上下宽度,可用波浪形发卷增加上部分的分量,也可用头发掩饰较为丰满的下部。

不宜将额发向上梳,以免暴露额头太窄的缺陷。

分缝可采用中分或侧分。

耳旁以下的发式不应再加重分量,也不宜选择双颊两侧贴紧的发型。

## <<医药销售技巧>>

### 编辑推荐

《医药销售技巧》:为何众多医院对医药销售人员挂起免进牌? 为何医生一句"你有什么事"的简单提问却难倒那么多的医药代表? 为什么明明告知了医生所有的产品信息,销量依然没有起色? 为什么明明忙了一天,却不能告诉自己干的怎么样,而非要等经销商的数据才能说了算? 高琳主编的《医药销售技巧》为你揭示有效的医药销售技巧,让你的销售事半功倍。

# <<医药销售技巧>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com