

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

图书基本信息

书名：<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

13位ISBN编号：9787564050108

10位ISBN编号：7564050101

出版时间：2011-12

出版时间：北京理工大学

作者：钟海澜

页数：245

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

前言

21世纪的世界，是一个丰富多彩、高速发展的世界。

现在社会上的竞争越来越激烈，每个处于职场中的人的心理都承受着非常大的压力。

这种压力不光来自于工作，更多的还有家庭事业等各个方面。

所以，他们每天都在非常疲惫地工作，加班，起早贪黑。

而他们的目的很简单，就是想多赚钱。

现在，就有这样一个机会摆在你面前，你还在犹豫什么呢？

在发展越来越多元化的今天，靠着一根网线，一台电脑就可以赚钱，这样的生活你相信吗？

随着互联网的普及与发展，网络购物作为一种新兴的购物形式，正逐步挑战着传统的商业模式，并以超高的增长速度迅速壮大起来。

不管你是刚走出校门，不想为了求职辛苦奔波的毕业生，还是已经工作，想改变入不敷出的生活状态的清闲白领，开网店都是一个不错的选择。

自己开网店，不需要别人来对你指手画脚，不需要在意别人的眼光。

同时也不需要宽敞明亮的办公室，不需要很大的资金投入，也不需要招聘大量人员，甚至不需要高学历、高能力。

你只需要一根网线，一台能上网的电脑，懂得电脑的基本操作，就可以成为众多网络卖家的一员，从而开启你的创业之路。

开网店虽然有这么多的好处，但是，话说回来，世界上没有什么事情是随随便便可以成功的。

开网店也是一样，想要开一家成功的网店也需要你付出勤劳的汗水，同时，也需要一定的技巧。

对于新手而言，怎样开一家网店，是一个非常令人头疼的事情。

它前期涉及市场调查、进货渠道、网店装修、布局技巧等各个方面的问题。

而真正等到网店开业，如何看好自己的网店，怎样做才能有好的信誉，如何为自己刷信用都是需要面对的问题。

当你步步为营走向了成熟，当一颗颗红星积累成皇冠，你是否有了更高的目标又不知如何下手？

当网店遭遇淡季的惨淡经营，你是否懂得让淡季不淡的经营秘诀？

未来电子商务的发展趋势会怎样？

你该如何在发展迅速的电子商务中捍卫自己的不败之地？

这都是你在未来需要面对的事情。

看了以上这些问题，对于想开网店的你是不是有一点望而却步？

别担心，你以上所有的顾虑，这本书都会替你解决。

通过这本书，你能够学到开网店的各个方面的技巧。

对于想开好网店的你而言，这本书将会是一个非常值得信赖的好帮手。

准备好了吗？

一起出发吧，通过自己的努力，做一个人人都羡慕的超级卖家！

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

内容概要

本书通过99个经典案例，包括明星网店案例，手把手教您开网店，手把手教您在网络上赚钱。本书第一篇主要教您如何选择适合自己的网店类型与平台；第二篇教您网店装修及发货、推广技巧，帮您顺利完成网店上的第一笔交易；第三篇告诉您网络旺铺背后的玄机，助您网店获得100%的好评，小心避开网络诈骗的陷阱；第四篇我们教您如何锦上添花，把网店的事业做得更强更大。

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

书籍目录

- Chapter 1 先知道开网店做什么
 - 先对自己有一个正确的判断
 - 不管什么事情都要面面俱到
 - 心态决定小店的前途
 - 考虑是全职还是兼职
 - 先对市场有一个大致的了解
- Chapter 2 万事俱备，精打细算
 - 对网民消费结构先有一个判断
 - 哪些商品适合网上销售
 - 如何确定自己要卖的产品
 - 要深入了解买家的心理
- Chapter 3 进货渠道和开店平台的选择
 - 网上进货
 - 网上进货的缺点和优点
 - 批发市场和厂家
 - 进货陷阱要当心
- Chapter 4 开店平台的选择
 - 开店平台的介绍
 - 开店平台的比较
 - 开一家网店大概需要的开销
 - 准确定位，找准起点
- Chapter 5 流程一览，开店水到渠成
 - 淘宝网上的注册流程和店铺管理
 - 易趣网上开店流程和店铺管理
 - 拍拍网的开店流程和店铺管理
 - 百度“有啊”开店流程和店铺管理
 - 加入消保，给你的信誉加保障
- Chapter 6 开店需要注意的细节
 - 小店名称的选择
 - 小店的风格选择很关键
 - 有一个好的布局
 - 美图的妙用
 - 对宝贝的描述要准确
- Chapter 7 成交之后物流方式的选择
 - 物流现状
 - 商品发货流程
 - 网店的主要物流配送方式
 - 商品包装方案
 - 防止货物丢失的方法
 - 如何节省网店物流费
- Chapter 8 小店初成，如何积累小店的信誉
 - 在规则允许的范围内“刷”信用
 - 正确应对中差评
 - 对买家进行分类
 - 遭遇职业差评师

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

Chapter 9 怎样维持小店的人气
为什么别人那么旺？

留住你的顾客

防止顾客流失的方法

正确处理顾客的换货和退货

与顾客沟通的方法

如何打动客户

Chapter 10 想要把网店做大，应该注意什么

合理处理积压货物

思想决定市场

建立自己的销售团队

努力加入商盟

利用网络平台把贸易做到海外

Chapter 11 网上的防骗技巧

易趣网开店安全常识

百度“有啊”开店安全常识

淘宝网开店安全常识

网店卖家常见骗局及防骗基本常识

支付宝使用安全常识

结束语

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

章节摘录

版权页：(4) 卖家义务及违规处理。

卖家只要承诺参加“7天无理由退换货”服务，就必须按这个规则提供售后服务，并严格遵守。

若买家向卖家提出“7天无理由退换货”，卖家需积极响应，并主动协商，根据淘宝要求提供相关证明，以期双方自愿友好地达成退货退款协议。

当淘宝使用保证金强制卖家履行其“7天无理由退换货”服务承诺，即视为卖家违规。

淘宝有权给予卖家相应处罚。

如买家提出“7天无理由退换货”的申请发生于买家在收到货后申请退货的退款过程中（以买家在退款协议中选择“已经收到货”且“我需要退货”的选项为准）。

卖家必须按照这个规则做好售后服务，如果卖家拒绝履行“7天无理由退换货”的承诺的情况下，淘宝有完全的权利按照本规则流程进行处理。

如买家提出以“7天无理由退换货”为退货原因的退款申请时，卖家需在3天内点击同意买家的退款协议，超时则自动达成退款协议。

如买家提出“7天无理由退换货”的申请发生于买家已点击交易成功付款完毕后。

或发生于货款因支付宝服务付款流程中的到期强制打款规定而被强制打款后，在卖家拒绝履行“7天无理由退换货”的承诺的情况下，淘宝有完全的权利依其独立判断使用保证金强制卖家履行其“7天无理由退换货”的承诺。

(5) 卖家退出“7天无理由退换货”服务流程。

卖家可以在“我的淘宝——我是卖家——消费者保障服务”页面申请退出“7天无理由退换货”服务，淘宝收到该申请后，卖家即退出本服务项目。

卖家在退出本服务项目前产生的交易导致的赔付申请，淘宝有权按照本这个规则的规定进行处理。

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

编辑推荐

《教你开一家稳赚不赔的网店》编辑推荐：网店高手不外传的经营秘笈，《教你开一家稳赚不赔的网店》毫无保留地全盘托出、全面解析，为店主们提供切实有效的解决办法。内容最翔实、案例最新颖、步骤最详细的网上开店实战宝典。也许你很年轻，也许你没有开店经验，也许你的创业资金不多，那么，不妨学着在网上开一家小店吧，财富人生将从这里开始。

<<教你开一家稳赚不赔的网店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>