

<<这样做，你一定会有钱>>

图书基本信息

书名：<<这样做，你一定会有钱>>

13位ISBN编号：9787564051051

10位ISBN编号：7564051051

出版时间：2011-10

出版时间：北京理工大学出版社

作者：陈南

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<这样做，你一定会有钱>>

### 前言

创造财富的过程不仅仅意味着对金钱的追求，而是在创造财富的过程中成为一个有价值的人。尊重金钱就是尊重你自己，就是尊重劳动，就是尊重生活，因此可以说尊重金钱是为人的一种美德。

当代社会，赚钱是一种全新的生存觉悟。

人们不应当把赚钱简单地看成只是一种生存行为，而应当看做一种生存觉悟。

不仅如此，人们还应当把这种生存觉悟尊崇为指导人们具体生存的导师。

因为，如果没有生存觉悟的指引，人们将会永远在一种生存定势中闭着眼睛“驴拉磨”，勤劳地转来转去，却永远转不到明天。

对生存觉悟最大众化的解释是：是否“觉出”自己的生存出了什么问题，并“醒悟”到下一步应该怎样去做，进而下定决心弃旧图新。

人格的完成是本，财富的建立是末。

本立而未生，本树而未成。

人们要创造金钱，创造美好的生活，就要从认识金钱开始，因为认识金钱是创造金钱的开始。

想赚大钱，第一步就必须先调整心理和态度，就电脑软件一样，先开启赚大钱软件，把自己整个人从脑到脚指头，设定在赚大钱的富翁模式，这样才有可能赚大钱。

卓达集团董事长杨卓舒说道：我始终认为，我的金钱不是最多的，但我对金钱的认识比拥有金钱的多少更重要。

赚钱很难吗？

很难，那是因为你不知道如何把握赚钱的时机，更不懂得如何把钱好好地运用！

只要你肯用脑袋来赚钱，想成为有钱人绝对是轻而易举之事。

人有两条腿，钱有四条腿，智慧有九条腿。

本书不是教你如何一夜暴富，而是启发唤醒你在赚钱方面的潜能，从而改变你未来的财富命运。

如果对挣钱多少没有一个严谨思考和分析，缺乏必要且合理的参照系的话，那么就容易心态迷失。也许，钱怎么都不够用，再多也不嫌多。

每个人都在忙着挣钱，可是你是否算过，你的一生挣多少钱才够用；当你知道人家的计算结果对你而言可能是个天文数字，你是否就以为幸福这辈子看样子对你而言遥不可及？

不应该是这样的。

相反，人们需要知道的是：究竟需要多少钱，能挣多少钱，怎样挣钱，怎样花钱，怎样省钱，怎样理财，怎样看待钱，怎样看待钱与成功、幸福。

正确的分析和看法将有助于人们摆脱消极的不满情绪，有计划有步骤地实现自己的金钱梦想。

而且，人们也需要知道别人是怎样看这些问题，知道自己处于财富坐标的什么位置，并从那些实践者和成功者的经验中，为自己走出轻松步行的赚钱路。

让人们成为金钱的主人而不是奴隶，让人们在金钱面前拥有一颗平常心。

比如削苹果，人们的目的是要享受苹果的美味，如果不慎用刀而伤害了手指，不能怪刀太锋利，也不能怪苹果皮厚，只能怪自己没有掌握削苹果的技巧。

挣钱也如此，人们必须掌握赚钱的原则。

没有技巧，超越原则，人们就会在伤害他人的同时使自己受到伤害。

英国著名文豪狄更斯曾经说过，一颗健全的心态，比一百种智慧都更有力量。

当人们知道得更多，人们或许生活会更从容些，懂得怎样应对生活，懂得怎样享受最大化的幸福。追求金钱是每一个人走入社会的必然结果，但是并不是最终结果，从追求金钱开始，而以追求精神的充盈，心灵的安宁为终，这种从必然到自由的过程，应该是一个富有者的最完美的结果，是一个富有者应有的终生追求。

为了给追求财富的朋友更多的参考和建议，我们编写了本书，俗话说：习惯改变性格，性格改变命运。

相信本书中的那些有钱人的成功习惯可以引发你的思考，帮助你树立良好的习惯，从而改变你的财富命运。

## <<这样做，你一定会有钱>>

当有一天你把赚钱当做和消费一样习惯的事情时，创造财富所带来的乐趣也许会和享受消费一样惬意了。

## <<这样做，你一定会有钱>>

### 内容概要

相信这是每个不甘现状的苦苦思索的问题，随着竞争压力的不断增大和经济结构的持续细化，想要从芸芸众生中脱颖而出，就要像有钱人一样去思考，养成有钱人的习惯。

## <<这样做，你一定会有钱>>

### 书籍目录

#### 第一章 有钱人善于谋划财富之路

- 01 创造财富需要有规划
- 02 善于布局才能创造财富
- 03 用脑子赚钱是最划算的事
- 04 有钱人最大的特点是会思考
- 05 科学地确定赚钱的目标
- 06 制订恰当和合理的投资计划
- 07 创造财富的进程也需要规划
- 08 善于理财的人才能创造财富
- 09 掌握 最适合自己的理财原则

#### 第二章 有钱人讲究和气生财

- 10 要牢记和气生财的道理
- 11 先做朋友，然后再谈生意
- 12 把你最好的服务拿出来
- 13 多交几个互助互利的朋友
- 14 凡事要以“和”为贵
- 15 编制良好的人脉关系网
- 16 人脉往往就是你的财脉
- 17 多一个朋友就多一条路

#### 第三章 有钱人用胆识经营财富

- 18 要想赚钱就要敢冒风险
- 19 冒风险需要一定的胆商
- 20 做常人之不敢做的事情
- 21 拒绝风险等于拒绝收益
- 22 冒险精神是最稀缺的资源
- 23 有胆有识是有钱人的标签
- 24 胆识就是该出手时就出手

#### 第四章 有钱人崇尚进取和勤奋

#### 第五章 有钱人关于借助他人的力量

#### 第六章 有钱人关于提高自己的金钱素养

#### 第七章 有钱人赚钱取之有道

#### 第八章 有钱人用最新的创意来赚钱

## <<这样做，你一定会有钱>>

### 章节摘录

版权页：为政之要，唯在得人。

对政治家来说是这样，对赚钱来说，也是同样的道理，因为不管你的员工还是你的老板，不管你的竞争对手还是合作伙伴，都是人，处理好人际关系，多交几个互助互利的朋友，是成功的必需。

人活在社会上，不能没有朋友，搏击商海的人更是，没有伙伴，谈何生意？

“一个篱笆三个桩，一个朋友三个帮。

” “在家靠父母，出门靠朋友。

” 这些俗语都形象生动地说明了朋友的重要性。

商人在商海拼杀，总得凭借一定的资源，或是有一技之长，或是有关系门路，或是有独门秘方等。

资源可分为外部资源和内部资源两种。

内部资源主要是个人的学识、能力以及本钱等。

而外部资源包括时机、环境、地域以及最重要的人脉，也就是人际网络或社会网络的能力。

许多人技术很好，知识很丰富，但在财富之路上却总是走得很艰难。

这是为什么？

是因为他们的人脉资源不够，也就是人际关系积累不够。

所以想创业，想发财，就得广交朋友，特别是留意结交对自己实现财富有帮助的朋友，积累各方面的资源。

只有这样，创业开局才可能更顺利，创业的过程中遇到困难，才更有把握迅速解决。

所以有人说，人际关系的重要性占创业成功因素的70%，成功的创业70%靠人际关系资源，30%靠知识和能力，这话看来是有一定的道理。

能力同样也很重要，它既是相对于人际关系的概念，又是赢得良好人际关系的一个要素。

强者喜欢和强者在一起，有能力的人也才容易交到有能力的人。

## <<这样做，你一定会有钱>>

### 编辑推荐

《这样做,你一定会有钱》：房租，账单，贷款，缴税，信用卡透支……所有这些压得我们的人生喘不过气的问题，都需要你致富才能解决。

资本并非致富的惟一条件。

人的贫穷，主要是在于思想的贫穷。

所以，要想富起来，就要让你的头脑灵活起来。

靠智慧和头脑赚钱，才能立于不败之地。

有钱人之所以成为有钱人，大多并非是他们拥有超人的天赋，也不是依靠优越的家庭条件和机遇的垂青，而是他们的习惯和你不一样。

为什么有的人努力赚钱，却还是无法走出经济困境？

为什么有的人付出较少，却仍然可以获得丰厚收入？

穷人到底缺什么？

缺少的不是赚钱的能力，而是有钱人的习惯！

15天，学会有钱人的赚钱习惯，改变一生的命运！

你的财富习惯比财富要更重要。

怎么从一个默默无闻的人成为一个有钱人！

如何闯出一番自己的事业。

<<这样做，你一定会有钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>